



Свидетельство о регистрации средств массовой информации

ПИ № ФС77-59046

от 18 августа 2014 г.

Эл. № ФС77-623919

от 3 июля 2015 г.

Альманах «Крым»
Экономика, инновации
№ 37

Учредитель: Фонд поддержки межнациональной культуры и общественных международных отношений

Входит в Перечень рецензируемых научных изданий ВАК РФ от 25.12.2021 (№ 147).

ISSN 2658-7793

6 выпусков в год.

Сайт: <http://etnosocium.ru/almanakh-krym>

Языки: русский, английский.

Материалы журнала размещаются на платформе РИНЦ Российской научной электронной библиотеки, Electronic Journals Library Cyberleninka.

Москва 2023

Цели и тематика

Создавая наш альманах, мы объединяем усилия, мысли, чувства тех, кто воспринимает Крым не только с точки зрения опыта прошлых поколений, но и как место, где предстоит еще много и много работать, трудиться, сотрудничать людям разных культур, разных этноконфессиональных ориентиров, людям разных поколений, размышляющих об экономических и политических судьбах полуострова.

Альманах «Крым» является международным журналом как по составу редакционной коллегии, так и по авторам и тематике публикаций.

Журнал предназначен для публикаций научных статей являющимися результатом фундаментальных и прикладных научных исследований российских и зарубежных ученых в области экономических наук, обзорных научных материалов, научных сообщений, тематических библиографических обзоров. В журнале могут быть опубликованы материалы, научная ценность которых и пригодность для публикации оценена редакционным советом журнала.

В состав редакционного совета входят специалисты внесшие значительный вклад в развитие экономической науки. Все участники редакционного совета имеют ученые степени.

Все научные статьи, поступившие в редакцию журнала, проходят двойное слепое рецензирование.

Редакционный совет журнала приглашает к сотрудничеству специалистов специальностей:

- Экономика. Экономические науки;
- Политика. Политические науки;
- Комплексное изучение отдельных стран и регионов.

для подготовки специальных тематических выпусков.

Электронный адрес: izdanie-k@list.ru.

Правила оформления статей, архив и дополнительная информация размещены на сайте: <http://etnosocium.ru/almanakh-krym>.

Оригинал-макет подготовлен Фондом поддержки межнациональной культуры и общественных международных отношений.

105066, Москва, Спартаковская ул., д. 19, стр. 3.

Тел.: +7 (495) 772-19-99

Зам. главного редактора **Чапкин С.В.**

Корректор **Белоусова Е.А.**

Бумага офсетная №1.

Гарнитура Minion Pro

Формат 60x90/16.

Тираж 1000 экз. Усл. п.л. 7,625



Certificate of registration of mass media

ПИ № ФС77-59046

Founded in August 18, 2014

Эл. № ФС77-62319

Founded in July 3, 2015

Альманах «CRIMEA»
Economics, innovation
№ 37

Founder: The fund for the support of inter-ethnic culture and public and international relations

The journal is included in the list of HAC. 12/25/2021 (№ 147).

ISSN 2658-7793

6 issues per year

Site: <http://etnosocium.ru/almanakh-krym>

Languages: Russian, English.

The journal's materials are placed on Russian Scientific Electronic Library, Electronic Journals Library (Cyberleninka).

Aims and Scope

Creating our almanac, we wanted to unite the efforts, thoughts, feelings of those who perceive the Crimea not only from the point of view of historical experience of past generations, but also as a place where there is still a lot and a lot to work, to work for people of different cultures, different ethno-confessional orientations, people of different generations, reflecting on the economic and political fate of the peninsula.

Almanac "CRIMEA" is international both in terms of the editorial structure and expert board and authors and subjects of publications.

The journal is intended to publish results of the fundamental and applied scientific researches of the Russian and foreign scientists in the field of economic sciences, survey scientific materials, scientific reports, thematic bibliographic reviews. The journal may publish the materials with the scientific value and suitability for publication valued by the journal editorial board.

The composition of the Editorial Board consists of specialists who made a significant contribution in the development of economic science. All members of the Editorial Board have academic degrees.

An bilateral anonymous ("blind") peer review method is mandatory for processing of all scientific manuscripts submitted to the editorial staff of Almanac "CRIMEA". This implies that neither the reviewer is aware of the authorship of the manuscript, nor the author maintains any contact with the reviewer.

The editorial board of the journal invites for cooperation the professionals engaged in such spheres as:

- Economy. Economic sciences;
 - Politics. Political science;
 - Comprehensive study of individual countries and regions;
- for thematic issue initiatives with guest editors.

E-mail: izdanie-k@list.ru.

Further information regarding notes for contributors, subscription, and back volumes is available at: <http://etnosocium.ru/almanakh-krym>.

The fund for the support of inter-ethnic culture and public and international relations.

Address of the Editorial Board:

19-3. Spartakovskaya str., 105066, Moscow, Russia.

Ph. +7 (495) 772-19-99

Deputy. Chief Editor **Chapkin S.V.**

Corrector **Belousova E.A.**

Offset paper №1.

Size 60x90/16.

Printing run 100 copies. Open price.

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Главный редактор:

Рябова Е.И., кандидат политических наук, руководитель научно-политического проекта «Альманах «Крым» издательского центра «ЭТНОСОЦИУМ», разработчик и преподаватель курсов повышения квалификации для государственных гражданских служащих в г. Севастополе. Практикующий юрист, специалист по трудовым и служебным спорам.

Заместитель главного редактора:

Халимбеков Х.З., доктор экономических наук, профессор, международный эксперт.

Кондрашихин А.Б., доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры экономики и менеджмента, Институт экономики и права (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений» в г. Севастополе.

Ученый совет:

Абдулаева З.Л., кандидат экономических наук, доцент, заместитель заведующего кафедрой «Прикладной информатики в юриспруденции» ФГБОУ ВО «ДГТУ» (Дагестанский государственный технический университет).

Абрамов В.Л., доктор экономических наук, профессор, главный научный сотрудник Института исследований международных экономических исследований Финансового университета при Правительстве Российской Федерации.

Абрамова О.Д., доктор политических наук, кандидат экономических наук, профессор. Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации.

Болотских Е.Г., почетный член Российской Академии Художеств, Заслуженный художник Российской Федерации, Член Российского Союза Художников, Московского Союза Художников, Творческого Союза Художников России, Международного Художественного Фонда, Профессор Кафедры дизайна РГСАИ.

Водолацкий В.П., доктор социологических наук, депутат Государственной Думы Российской Федерации, Верховный Атаман Союза Казаков-Воинов России и Зарубежья, Казачий генерал.

Кантаева О.В., доктор экономических наук, аттестованный аудитор РФ, Генеральный директор ООО «Аудиторская фирма «ЛЮДМИЛА».

Ларина Т.В., кандидат экономических наук, заместитель началь-

ника управления - начальник отдела Департамента экономического развития города Севастополя.

Мартышкин А.В., кандидат исторических наук, директор Центра политических и этноконфессиональных исследований при Филиале МГУ в г. Севастополе, зав. кафедрой истории и международных отношений, доцент кафедры иностранных языков Филиала МГУ в г. Севастополе.

Михайленко А.Н., доктор политических наук, профессор, государственный советник Российской Федерации 3 класса.

Мурашко С.Ф., профессор, доцент. Почетный работник высшего профессионального образования Российской Федерации, Профессор кафедры русского и иностранных языков, Московская академия Следственного комитета Российской Федерации.

Наумова Г.Р., доктор исторических наук, профессор МГУ имени М.В. Ломоносова. Член «Академии Философии хозяйства».

Носов В.В., доктор экономических наук, доцент, профессор.

Санжеева Л.В., доктор культурологии, доцент, профессор кафедры этнокультурологии ФГБОУ ВО «Российский государственный педагогический университет имени А.И. Герцена».

Стаськов Н.В., доктор политических наук, эксперт.

Фотина Л.В., доктор экономических наук, профессор.

Хонали Курбонзода, доктор исторических наук. Профессор, ректор Государственного учреждения «Республиканский Институт Повышения Квалификации и Преподготовки Работников Сферы Образования», Таджикистан. Республиканский Институт Повышения Квалификации и Преподготовки Работников Сферы Образования.

Янускина В.В., кандидат юридических наук, старший преподаватель кафедры правоведения и практической юриспруденции Института общественных наук Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации.

Международный блок:

Вань Хайянь, кандидат экономических наук. Старший научный сотрудник, Заместитель заведующий Центра по изучению ЦА, Центр по изучению России, Институт международных отношений и регионального развития и Институт по изучению ШОС Восточно-китайского педагогического университета.

Верезубова Т.А., доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой финансов Учреждения образования «Белорусский государственный экономический университет», г. Минск.

Инь Жуюй, КНР, Дальневосточный Федеральный Университет.

EDITORIAL COUNCIL

Chief Editor:

Ryabova E.I., Candidate of Political Sciences, head of the scientific and political project “Almanac Crimea” of the publishing center “Etnosocium”, developer and teacher of advanced training courses for civil servants in the city of Sevastopol. Practicing lawyer, specialist in labor and service disputes.

Deputy Chief Editor:

Halimbekov Kh.Z., Doctor of Economics, professor, international expert.

Kondrashihin A.B., Doctor of Economics, Professor, Department of Economics and Management, Institute of Economics and Law (Branch) “Academy of Labour and Social Relations” in Sevastopol.

Academic Council:

Abdulaeva Z.L., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Deputy Head of the Department of Applied Informatics in Jurisprudence, Dagestan State Technical University.

Abramov V.L., Doctor of Economic Sciences, Professor. Chief Researcher of the Russian Federation Government Institute for International Economic Research of the Financial University.

Abramova O.D., Doctor of Political Sciences, Candidate of Economic Sciences, Professor. Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration.

Bolotskih E.G., Honored Member of the Russian Academy of Arts, Honored Artist of the Russian Federation, Member of the Russian Union of Artists, the Moscow Union of Artists, the Creative Union of Artists of Russia, the International Art Foundation, Professor of the Design Department of the Russian State University of Art and Design.

Fotina L.V., Doctor of Economic Sciences, Professor.

Honali Kurbonzoda, Doctor of Historical Sciences. Professor, Rector of the “National Institute of professional development and training of educators”, Tajikistan.

Kantaeva O.V., Doctor of Economic Sciences, Certified Auditor of the Russian Federation, General Director of “Lyudmila” Audit firm.

Larina T.V., Candidate of Economic Sciences, Deputy Head of the economic development department in Sevastopol.

Martinkin A.V., Candidate of Historical Sciences, Director of the Center for Political and Ethnic Confessional Studies at the Moscow State University in Sevastopol, Head Department of History and International Relations, Associate Professor of the Department of Foreign Languages of the Branch of Moscow State University in Sevastopol.

Mikhaylenko A.N., Doctor of Political Sciences, Professor, State Counselor of the Russian Federation of the 3rd class.

Murashko S.F., Professor. Honored Worker of Higher Professional Education of the Russian Federation, Professor of the Department of Russian and Foreign Languages, Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation.

Naumova G.R., Doctor of Historical Sciences, Professor, Lomonosov Moscow State University. Member of the Academy of Economic Philosophy.

Nosov V.V., Doctor of Economic Sciences, Associate Professor.

Sanzheeva L.V., Doctor of Cultural Studies, Associate Professor, Professor of the Department of Ethnology of the Russian State Pedagogical Herzen University.

Stas'kov N.V., Doctor of Political Sciences, Expert.

Vodolackiy V.P., Doctor of Social Sciences, Deputy of the State Duma of the Russian Federation, Supreme Ataman of the Union of Cossacks of Russia and abroad Warriors, Cossack General.

Yanuskina V.V., Candidate of Law, Lecturer of the department of jurisprudence and practical jurisprudence, Institute of Social Sciences of the Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration.

International block:

In Jui, People's Republic of China, Far Eastern Federal University.

Verezubova T.A., Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of Finance, Educational Establishment "Belarusian State Economic University", Minsk, Republic of Belarus.

Wang Haiyan, Candidate of Economic Sciences. Senior Researcher, Deputy Head of the Center for Central Asian Studies, Center for Russian Studies, Institute of International Relations and Regional Development and the Institute for the Study of the SCO East China Pedagogical University.

Содержание

Актуальные вопросы экономики и инновации

Бормотова Т.М., Ильин А.Е., Белянский Е.Б.

Факторы, детерминирующие распространение коррупции в органах внутренних дел России.....11

Антипов Е.Г. Несколько слов об административной

ответственности собственника, на земле которого произошел пожар...20

Борлакова М.А., Кочкаров Р.С.,

Карабашева Ф.Р., Чомаева М.Х. Формирование информационного пространства в современных условиях.....26

Степанов М.М. Модель выбора новых

бизнес-направлений для малого предприятия в условиях макроэкономической нестабильности.....30

Гуркин А.Ю. Экономические аспекты

повышения темпов роста строительной индустрии.....37

Чапкин Н.С. Применение ChatGPT в образовании и науке.....42

Региональные и международные исследования

Носов В.В., Цыпин А.П. Ретроспективный анализ

развития Мали в постколониальный период.....47

Бекирова Ф.С., Суюнова З.М. Иммунитет

государства в международном праве и его особенности.....58

Дармилова Э.Н., Сидаков А.М., Урчукова С.Р. Реализация

внутренней и внешней политики Российской Федерации в сфере применения информационных и коммуникационных технологий.....62

Резник К.Н., Диков А.А. Железнодорожные

перевозки грузов и их роль для внешней торговли страны.....66

Жичкин К.А., Носов В.В., Жичкина Л.Н.,

Киров Ю.А., Ваганова О.Е. Потенциал рынка нефти и газа с учетом международной ситуации.....74

Смирнов А.Б., Османов М.Х., Григорьева С.С. Проблемы

менеджмента в сфере туризма в РФ на примере Республики Крым.....84

Резник К.Н., Коржос М.С. Легализация

параллельного импорта товаров: проблемы и возможности.....91

Технические науки

Никашин А.К., Корчагин А.С. Разновидности шагающих роботов...101

Аннотации.....106

Авторы.....119

Content

Current issues of economics and innovation

<i>Bormotova T.M., Ilyin A.E., Belyansky E.B.</i> Factors determining the spread corruption in the internal affairs bodies of Russia.....	11
<i>Antipov E.G.</i> A few words about the administrative responsibility of the owner, on the ground of which the fire occurred.....	20
<i>Borlakova M.A., Kochkarov R.S., Karabasheva F.R., Chomaeva M.Kh.</i> Formation of the information space in modern conditions...	26
<i>Stepanov M.M.</i> A model for choosing new business directions for a small enterprise in conditions of macroeconomic instability.....	30
<i>Gurkin A.Yu.</i> Economic aspects of the repeatability of the construction industry growth rates.....	37
<i>Chapkin N.S.</i> Application of ChatGPT in education and science.....	42

Regional and international studies

<i>Nosov V.V., Tsy-pin A.P.</i> A retrospective analysis of the development of Mali in the post-colonial period.....	47
<i>Bekirova F.S., Suyunova Z.M.</i> State immunity in international law and its features.....	58
<i>Darmilova E.N., Sidakov A.M., Urchukova S.R.</i> Implementation of the domestic and foreign policy of the Russian Federation in the field of information and communication technologies.....	62
<i>Reznik K.N., Dikov A.A.</i> Railway cargo transportation and their role for foreign trade of the country.....	66
<i>Zhichkin K.A., Nosov V.V., Zhichkina L.N., Kirov Yu.A., Vaganova O.E.</i> The potential of the oil and gas market, taking into account the international situation.....	74
<i>Smirnov A.B., Osmanov M.K., Grigorieva S.S.</i> Problems of management in the field of tourism in the Russian Federation on the example of the Republic of Crimea.....	84
<i>Reznik K.N., Korzhos M.S.</i> Legalization of parallel import of goods: problems and opportunities.....	91

Technical science

<i>Nikashin A.K., Korchagin A.S.</i> Variety of walking robots.....	101
---	-----

<i>Abstracts</i>	113
<i>Authors</i>	121

Бормотова Т.М.

Доктор социологических наук, доцент.
Российский государственный социальный университет.
Всероссийский научно-исследовательский институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации.

Ильин А.Е.

Доктор юридических наук. Всероссийский научно-исследовательский институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации.

Бемянский Е.Б.

Кандидат юридических наук. Всероссийский научно-исследовательский институт
Министерства внутренних дел Российской Федерации.

Факторы, детерминирующие распространение коррупции в органах внутренних дел России

Введение

Коррупция в органах внутренних дел представляет повышенную общественную опасность, поскольку ставит под угрозу решение государственных задач по защите жизни, здоровья, прав и свобод граждан РФ, противодействию преступности, охране общественного порядка, собственности, обеспечению общественной безопасности.

По данным информационного агентства «РИА Новости», опубликованным в 2021 г., наибольшее количество преступлений коррупционной направленности среди правоохранительных органов совершают сотрудники Министерства внутренних дел Российской Федерации¹. В тоже время Глава Следственного комитета России Александр Бастрыкин в совместном интервью «Интерфаксу» и «Российской газете» в преддверии Международного дня борьбы с коррупцией, который отмечается 9 декабря отметил, «что за последние годы в стране отмечается тенденция снижения преступности среди работников органов внутренних дел»².

В общественном сознании бытует мнение, что сотрудники полиции устанавливают незаконные коррумпированные связи, как с

1 Источник. // URL: <https://ria.ru/20211209/korruptsiya-1762876118.html> (Дата обращения: 18.10.2022).

2 Источник. // URL: <https://iz.ru/1261808/2021-12-09/bastrykin-nazval-ushcherb-ot-korruptcionnykh-prestuplenii-v-2021-godu> (Дата обращения: 18.10.2022).

обычными гражданами, так и с преступными элементами. Исследователи и практики уделяют особое внимание анализу глубинных причин этого явления и поиску адекватных и эффективных мер по профилактике и пресечению его различных проявлений. Однако, этот негативный общественный феномен в органах внутренних дел, несмотря на достаточно большое количество научных публикаций, на наш взгляд, еще не имеет ясного и однозначного понимания.

Методы.

Источниками информации для настоящей статьи послужили статистические данные о состоянии коррупционной преступности в системе МВД России в период с 2017 по 2021 годы; результаты одномоментного фронтального опроса сотрудников полиции среднего и высшего звена³, а также вторичный анализ результатов других аналогичных отечественных исследований коррупции.

Используя результаты дескриптивного статистического анализа эмпирической информации, авторы, вместе с тем, концентрируют внимание не столько на фактологическом аспекте проблемы, сколько на попытке интерпретации результатов большого эмпирического и теоретического материала, находящегося, как как внутри «проблемной практики», так и вне ее. В этом смысле рефлексия проблемы коррупции в ОВД предстает, как ее инобытие, что позволяет рассматривать ее, в некоторой степени, в качестве инструментальной процедуры, если не решения, то более глубокого понимания практической проблемы.

Результаты и обсуждение.

Состояние коррупционной преступности. Рассматривая состояние коррупции в органах внутренних дел, следует иметь в виду, что, несмотря на солидный информационный массив, объективная оценка коррупционной преступности затруднена в силу общеизвестных недостатков существующей системы учета преступлений и лиц, их совершивших, а также по причине чрезвычайно высокой латентности такого вида преступности⁴. Поэтому анализируемые статистиче-

3 См. научно-исследовательский проект «Оценка уровня коррупции в органах, организациях, подразделениях МВД России и эффективности принимаемых антикоррупционных мер» (опрос 14127 респондентов в 85 регионах Российской Федерации во всех территориальных службах и подразделениях МВД России, а также органов внутренних дел на транспорте) ВНИИ МВД России. 2021.

4 Традиционно коррупционная преступность относится к числу наиболее высоколатентных. Например, коэффициент латентности (показывает во сколько раз фактическая преступность больше зарегистрированной) получения взятки (ст. 290 УК РФ) равен 75, дачи взятки (ст. 291 УК РФ) – 70 (см.: Теоретические основы исследования и анализа латентной преступности /под ред. С.М. Иншакова. М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2013. С. 625).

ские данные отражают, скорее, не фактическое состояние коррупции, а показатели борьбы с ее проявлениями.

Характеристика лиц, выявленных за совершение преступлений коррупционной направленности по месту их работы, свидетельствует, что в 2021 г. в сравнении с показателями 2020 г. значительным остается число сотрудников органов внутренних дел, совершивших противоправные деяния коррупционной направленности. Они составляют наибольшую долю среди выявленных лиц, проходивших службу в иных правоохранительных органах (рис. 1).

Следует отметить, что коррупция затрагивает все подразделения органов внутренних дел. По данным Главного управления собственной безопасности МВД России, индекс коррупционной пораженности (количество выявленных взяточников в расчете на 1 тыс. штатной численности) выше среднероссийского отмечается в подразделениях Государственной инспекции безопасности дорожного движения, экономической безопасности и противодействия коррупции, по контролю за оборотом наркотиков, по вопросам миграции, участковых уполномоченных полиции, уголовного розыска и тыловых⁵. А проведенные исследования ВЦИОМ показывают, что традиционно ГИБДД занимает одно из первых мест в рейтинге наиболее коррумпированных институтов⁶.



Рис. 1. Структура выявленных лиц – сотрудников в правоохранительных органах за совершение преступлений коррупционной направленности в 2021 г.

5 Организация противодействия коррупции: учебное пособие / Н.Э. Мартыненко и др.; под. общ. науч. руков. В. Ф. Цепелева. – М.: Академия управления МВД России, 2020. 100 с.

6 Источник. // URL: <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/avtomobilizacija-rossii-monitoring> (Дата обращения: 18.10.2022).

Объективные и субъективные факторы коррупционной преступности. Наличие и воспроизводство коррупционных отношений в системе органов внутренних дел детерминировано многими обстоятельствами. Обратившись к анализу специальной литературы, можно видеть, что в отечественном научном дискурсе коррупционные преступления обуславливаются длительным генезисом криминогенных факторов экономического, политического, духовно-нравственного характера, которые порождены не только и не столько негативными процессами в самой системе МВД России, сколько всеобщей деформацией социально значимых ориентиров, коммерциализацией всех жизненных сфер, сведением на нет правовой пропаганды и воспитания населения⁷. По общему признанию с учетом условий и особенностей несения службы в ОВД, указанные факторы имеют разную степень негативного влияния. Однако, стоит признать, что это заключения, скорее, философского характера.

Конкретно исследователи и практики в оценке коррупционных проявлений в деятельности сотрудников ОВД главенствующую роль отводят неудовлетворительному материальному положению, плохому материально-техническому обеспечению выполнения служебных обязанностей, отсутствию социальных льгот и преимуществ. В меньшей степени – правовому нигилизму, трансформации профессиональных ценностных ориентаций, снижению уровня личной ответственности руководителей ОВД за соблюдение в подчиненных коллективах служебной дисциплины и законности, недооценка роли кадровой работы и морально-психологического обеспечения служебной деятельности. Нельзя не согласиться и с утверждениями о наличии проблем нормативно-правового характера, главным образом, связанных с несовершенством юридической регламентации непосредственной деятельности ОВД⁸.

Анализируя причинный комплекс коррупционной преступности, Ю. А. Антонян считает, что одной из основных причин, подталкивающих сотрудников органов внутренних дел к совершению коррупционных преступлений, является их социальное положение. Работая в условиях колоссальных нагрузок, сотрудники не чувствуют себя социально защищенной категорией, поскольку уровень их доходов

7 Алексеев А.И., Герасимов С.И., Сухарев А.Я. Криминологическая профилактика: теория, опыт, проблемы. М.: 2001. С. 17-18, 61-72. Осипов Г.В., Левашов В.К., Локосов В.В., Россия: национальная идея. Социальные интересы и приоритеты. М.: 1997. С. 26.

8 Коррупция в правоохранительных органах. сборник научных докладов. Академия генеральной прокуратуры Российской Федерации. Москва, 2014, 126 с.; Ханнанов Р.А. Нормативные условия в динамике гражданского правоотношения // Государство и право. 1973. № 8. с. 123-127.

порой не в состоянии обеспечить реализацию, казалось бы, их самых обычных потребностей, например связанных с желанием приобрести жилье, автомобиль либо иные материальные блага⁹.

Приведенные выше причины преступлений коррупционной направленности среди сотрудников ОВД, верифицированные в формате результатов социологических опросов, формально-логически определяют и наиболее актуальные направления противодействия им¹⁰. Однако, такой непосредственный детерминизм в оценке феномена коррупции и, главное, в ее профилактике, через систему «кнута и пряника», нам представляется, отнюдь не оправданным.

Во-первых, налицо существенные расхождения в оценке эффективных мер противодействия коррупции среди общественности и самих сотрудников, где первые ратуют за ужесточение контроля над деятельностью ОВД, вторые – за создание для себя материальных предпочтений.

Во-вторых, неоднозначной оценки заслуживает роль населения в противодействии коррупционным нарушениям в ОВД. Опросы показывают, что сами граждане инициативно предлагают взятки и готовы «откупиться» от ответственности за совершенное правонарушение.

В-третьих, аналогично широко укоренившемуся тезису о том, что ужесточение наказания не ведет к снижению уровня преступности, можно, опираясь на практику, утверждать, что повышение уровня материального обеспечения сотрудников полиции не ведет к снижению уровня коррупции в их профессиональной среде.

Не является безапелляционной и теза о «профессиональной психологической ущербности» личности сотрудника полиции Ю.Г. Касперович, исследовавшая особенности личности сотрудников органов внутренних дел, осужденных за совершение коррупционных преступлений, отмечает, что в их психическом развитии отсутствовали какие-либо отклонения¹¹.

Социально-экономический факторы, выделяемые в качестве, первопричина коррупционной преступности в ОВД, необходимо рассматривать, на наш взгляд, как катализатор личных «негативных» качеств сотрудника полиции. Можно согласиться с мыслью,

9 Антонян Ю.М. Криминология: учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2012. С. 155.

10 Ильясова Г.Р., Гарифуллина А.Ф. Регулирование процессов противодействия коррупции // Экономика, социология и право. 2013. № 2. С. 81-82.

11 Касперович Ю.Г. Особенности личности сотрудника ОВД, совершающего преступления коррупционной направленности // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2013. № 1 (52). С. 52–55.

что современные внутренние установки общества, направленные на обогащение, идеология «доллара» не могли не оказать влияния и на сотрудников ОВД, так как они являются членами общества¹².

Таким образом причины коррупции, на наш взгляд, связаны в первую очередь с личностью преступника, а не с изначально присущими всей правоохранительной системе системными проблемами организации ее деятельности.

Субъективные оценки сотрудников органов внутренних дел уровня коррупции в подразделениях МВД России. Большинство опрошенных (более 80%) коррупционные проявления в деятельности сотрудников ОВД наряду с признанием реальных фактов коррупции, связывают с их виртуальными формами, которые реально не существуют, но возникают при определенных условиях. Отмечается, что коррупция «искусственно нагнетается в СМИ и сети Интернет», одновременно она воспринимается, как «субъективное отношение граждан к деятельности ОВД». Наблюдаемый в оценках дуализм, включающий в себя пересечение двух принципиальных взаимовлияющих друг на друга позиций, вместе с тем, не меняет, на наш взгляд, структуру оценки явления коррупции. Коррупция как негативное явление в деятельности ОВД существует одновременно и как проявление «информационной коррупции», и как проявление «состояния массового сознания», характеризующегося разорванностью, подвижностью, противоречивостью. В этом смысле рефлексия сотрудников внутренних дел в отношении реальных фактов проявления коррупции как бы наслаивается на распространенные негативные стереотипы массового сознания о «продажности» и «корыстности» представителей власти предрежащих, но с вектором ее отрицания.

Таким образом, можно утверждать, что у сотрудников полиции также, как и у простых граждан, несомненно, «проблема коррупции» вызывает озабоченность. Только правомерно встает вопрос: эта озабоченность возникает по поводу самого факта коррупции или по поводу того, что она создается искусственно или умышленно заостряется?

Одновременно, при интерпретации полученных результатов нельзя исключать и когнитивный диссонанс, в котором, по всей вероятности, пребывают сотрудники ОВД. Очевидно, что суть состояния психологического дискомфорта вызвано столкновением в сознании индивида конфликтующих представлений: официальным признанием совершаемых сотрудниками ОВД преступлений коррупционной направленности, и корпоративной лояльностью, равнодушным позитивном отношением, имеющим, главным образом, эмоциональ-

12 Там же С. 83.

ное начало, желанием сохранить «честь мундира».

На первом месте в ряду детерминант коррупционных действий, по мнению опрошенных (более 80%) находятся материальные факторы. Во вторую очередь (73%) – факторы, связанные с субъективно-личностными характеристиками сотрудников. И на третьем (68%) организационные проблемы в деятельности ОВД. Одновременно, необходимо подчеркнуть субъективность и неоднозначность восприятия респондентами роли конкретного фактора. На наш взгляд, неоднозначность восприятия причинно-следственной связи самого факта коррупционного действия и условий его проявления связано с непосредственным эмпирическим опытом индивида, в данном случае, сотрудника ОВД, конкретной областью его профессиональной деятельности и представлениями, присущими каким-то стандартным параметрам, тому или иному образцу. Отсюда для одних, например, определяющим фактором, обуславливающим коррупцию, как бы не казалось это странным, является «неудовлетворительный уровень материальной обеспеченности сотрудников ОВД» (80%), а для других – «стремление сотрудников ОВД реализовать личные интересы, получение материальной и иной выгоды для себя или третьих лиц» (76,2%).

В противоположность официальной статистике, на уровне качественного анализа полученной эмпирической информации в логике здравого смысла, показатели степени коррупционных проявлений в отдельных подразделениях ОВД можно связать с их публичной презентацией. С большой вероятностью можно утверждать, что «степень коррупционности» органа определяется сотрудниками ОВД исходя из информации, циркулирующей в СМИ и предоставляемой общественности для создания расхожего паттерна коррупции в органах внутренних дел, заранее сформированной оценки (стереотипного восприятия). И в этой связи наиболее коррупционными выступают, к примеру, отдел экономической безопасности и противодействия коррупции, подразделения по борьбе с экономическими преступлениями.

Результаты опроса показывают, что эффективность реализуемых и предлагаемых направлений работы по предупреждению и пресечению коррупционных проявлений в деятельности органов внутренних дел неразрывно связывается с факторами, способствующими совершению коррупционных правонарушений. Единственно претендующим на статус «высокоэффективного» направления по предупреждению и пресечению коррупционных проявлений в оценках 78% опрошенных сотрудников ОВД выступает «повышение денежного

довольствия и установление дополнительных социальных гарантий сотрудников ОВД».

Важным также выступает морально-нравственный аспект, заключающийся в «слабом осознании сотрудниками органов внутренних дел важности процесса несения службы, протекционизме, эгоцентризме, обусловленным коллективным вниманием и слабой профилактической работой». В качестве категорических императивов выступают «желание легкой наживы, безнравственность, нарушение законности в угоду своей выгоды».

В контексте административно-управленческой практической проблемы, коррупция осознается, как следствие недостаточного воспитания и профилактики со стороны кадрового аппарата МВД. Одновременно высказывается мнение, что «отсутствие надлежащего контроля со стороны руководителей не всегда является причиной коррупции, руководители иногда сами провоцируют или вынуждают к коррупции». «Это результат отсутствия прозрачности, слабое взаимодействие с институтами гражданского общества». Примерами тому «служебный протекционизм, желание обеспечить стабильность своего социального статуса, представляющего широкий перечень статусных привилегий за счет доверенных лиц, стремление руководителей некоторых служб ОВД реализовать личные интересы».

Заключение.

Проведенный социологический анализ в очередной раз показал наличие фактов коррупции в деятельности ОВД. Наряду с этим, существенную роль в формировании негативного общественного мнения о коррупционных проявлениях в органах внутренних дел, играют СМИ и предвзятые мнения граждан, не отражающие реальную ситуацию.

Коррупция присутствует во всех службах и подразделениях ОВД. Однако выявленная градация в оценке коррумпированности отдельных служб и подразделений органов внутренних, по нашему мнению, связана, не столько с реальным положением дел, сколько с расставляемыми акцентами в СМИ при освещении коррупционных проявлений и формируемыми на этой основе стереотипами общественного мнения, воспроизводимыми в профессиональной среде сотрудников полиции.

Если принять за базовое данное положение, то становится очевидным, что проблема коррупции в органах внутренних не может решиться исключительно внутренними или внешними антикоррупционными механизмами. Необходимо объединить усилия

СМИ, общественности, МВД, и проводить комплекс мероприятий по борьбе с данными преступлениями. Вместе с тем, механизмы по предупреждению и противодействию коррупции в системе ОВД требуют существенных доработок. При чем не на базе раз и навсегда разработанных комплексных систем (даже претендующих на высокую эффективность реализации), а динамично развивающихся с учетом конкретных обстоятельств, и постоянно адаптирующихся к ситуационным условиям.

Библиографический список:

1. Антонян Ю.М. Криминология: учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2012.
2. Бормотова Т.М., Мазаев Ю.Н., Яковлев О.В., Бицадзе Г.Э. Методология эмпирических исследований общественного мнения о деятельности полиции // Этносоциум и межнациональная культура. 2022. № 1 (163). С. 72-78.
3. Бормотова Т.М., Яковлев О.В., Мазаев Ю.Н., Черкасов Р.В. Сравнительный анализ методов социологического исследования наркоситуации в ряде зарубежных государств и в Российской Федерации Миссия конфессий. 2022. Т. 11. № 3 (60). С. 116-123.
4. Ильясова Г.Р. Гарифуллина А.Ф. Регулирование процессов противодействия коррупции // Экономика, социология и право. 2013. № 2.
5. Касперович Ю.Г. Особенности личности сотрудника ОВД, совершающего преступления коррупционной направленности // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2013. № 1 (52).
6. Коррупция в правоохранительных органах. сборник научных докладов. Академия генеральной прокуратуры Российской Федерации. Москва, 2014. 126 с.
7. Организация противодействия коррупции: учебное пособие / Н.Э. Мартыненко и др.; под. общ. науч. руков. В.Ф. Цепелева. – М.: Академия управления МВД России, 2020. 100 с.

References

1. Antonyan Yu.M. Criminology: textbook for bachelors. Moscow: Yurayt, 2012.
2. Bormotova T.M., Mazaev Yu.N., Yakovlev O.V., Bitsadze G.E. Methodology of empirical studies of public opinion on the activities of the police // Ethnoscium and interethnic culture. 2022. № 1 (163). P. 72-78.
3. Bormotova T.M., Yakovlev O.V., Mazaev Yu.N., Cherkasov R.V. Comparative analysis of methods of sociological research of the drug situation in a number of foreign countries and in the Russian Federation Mission of confessions. 2022. Vol. 11. № 3 (60). P. 116-123.
4. Ilyasova G.R. Garifullina A.F. Regulation of Anti-Corruption Processes // Economics, Sociology and Law. 2013. № 2.
5. Kasperovich Yu.G. Features of the personality of an internal affairs officer who commits corruption-related crimes // Psychopedagogy in law enforcement agencies. 2013. № 1 (52).
6. Corruption in law enforcement agencies. collection of scientific reports. Academy of the General Prosecutor's Office of the Russian Federation. Moscow, 2014. 126 p.
7. Organization of combating corruption: textbook / N.E. Martynenko and others; under. total scientific hands. V.F. Tsepeleva. - M.: Academy of Management of the Ministry of Internal Affairs of Russia, 2020. 100 p.

Антипов Е.Г.*Кандидат юридических наук. Доцент кафедры кадрового, правового и психологического обеспечения. Академия ГПС МЧС России.*

Несколько слов об административной ответственности собственника, на земле которого произошел пожар

Ежегодно ландшафтные (природные) пожары уничтожают и повреждают тысячи гектаров леса, причиняя вред жизни и (или) здоровью граждан, имуществу физических и юридических лиц, животным, растениям, окружающей среде и иным охраняемым действующим законодательством ценностям, создавая угрозу возникновения чрезвычайной ситуации природного и (или) техногенного характера. И эта негативная тенденция имеет устойчивый характер.

Как правило, причинами возгораний являются различные негативные явления, связанные с человеческим фактором (непотушенный костер, сигарета, бесконтрольное выжигание полей, сухой травы), так и те, которые невозможно проконтролировать (грозовой разряд (молния), засушливая погода), оставляя глубокий по своим последствиям негативный характер воздействия на общество и государство.

Разумеется, не обошлось без печальных последствий и в этом году.

2 мая 2023 года, в рамках совещания под руководством Президента Российской Федерации Владимира Путина глава МЧС России Александр Куренков доложил о текущей лесопожарной обстановке на территории страны.

По данным МЧС России, в стране с начала 2023 года зарегистрировано почти 40 тыс. природных пожаров и палов сухой растительности. Максимальное количество таких термических точек – в Свердловской области, где сухая и ветреная погода стала причиной быстрого распространения огня внутри шести населенных пунктов.

В ходе облета пострадавших населенных пунктов было отмечено, что распространение огня остановлено в местах, где была проведена опашка и уборка сухой растительности.

По данным МЧС России и прогноза Росгидромета ожидается ухудшение пожарной обстановки в следующих субъектах:

– на Дальнем Востоке в юго-западной части Республики Саха

(Якутия), Приморском крае, Амурской области и в Еврейской автономной области;

– в Сибири – это Красноярский и Алтайский края, Новосибирская и Омская области;

– на Урале – Ханты-Мансийский автономный округ, Свердловская, Тюменская, Челябинская и Курганская области;

– в Поволжье – на территории республик Татарстан, Башкортостан и Удмуртия, Пермского края, Самарской и Оренбургской областей;

– на Юге – в Республике Калмыкия, Астраханская и Волгоградская областях.

«Обращаю внимание органы местного самоуправления, собственников земель, объектов экономики и бизнеса, каждого гражданина на ответственное отношение к соблюдению требований пожарной безопасности, своевременную подготовку к пожароопасному периоду, что позволит избежать трагедий. Важно и содержание в надлежащем состоянии мест забора воды», – сказал Александр Куренков [1].

Основы государственной политики Российской Федерации в области пожарной безопасности на период до 2030 года, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 01 января 2018 № 2 [9], в качестве одной из приоритетных задач и направлений определяют совершенствование нормативно-правовой базы в области пожарной безопасности с учетом оценки риска причинения вреда (ущерба) третьим лицам в результате пожара и совершенствование нормативно-правового обеспечения деятельности в области пожарной безопасности, осуществляемой федеральными органами исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, организациями и гражданами с учетом разграничения их полномочий и ответственности.

Итоги произошедших масштабных пожаров в вышеуказанных субъектах Российской Федерации послужили толчком для МЧС России выступить с предложением о внесении изменений в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [3], в части объема ответственности землевладельцев за возгорания, которые происходят на их территории. Об инициативе сообщил заместитель директора департамента надзорной деятельности и профилактической работы ведомства Сергей Воронов.

«Наша задача – инициировать изменения в КоАП РФ о том, что собственник земли в законодательстве будет ответственным ли-

цом», – заявил он. Причем предлагается возложить ответственность на собственника земельного участка даже в том случае, если противоправные действия совершают другие лица, связанные с обеспечением пожарной безопасности. Представитель МЧС России пояснил это сравнением с ответственностью водителей, которые получают штраф за нарушение правил дорожного движения из-за того, что они собственники машины, а не потому, что были за рулем [4]. В министерстве обещали представить инициативу в ближайшее время на рассмотрение Правительства Российской Федерации.

Вместе тем, есть все основания полагать, что подобные инициативы вызовут весьма неоднозначную реакцию в научном, экспертном, профессиональном сообществах и общественности, поскольку противоречат закону и правовой позиции изложенной в судебных актах Конституционного Суда Российской Федерации и Верховного Суда Российской Федерации, как подлежащих применению в урегулировании спорных правоотношений, поскольку играют главенствующую роль в обеспечении реализации материальных принципов (законности, презумпции невиновности, индивидуализации наказания и его соразмерности совершенному правонарушению и др.) так и процессуальных принципов (непосредственного исследования доказательств, свободы оценки доказательств, справедливость рассмотрения дела, состязательность и равноправие сторон и др.) производства по делам об административных правонарушениях, предусмотренных статьями 8.32 «Нарушение требований пожарной безопасности в лесах» и 20.4 «Нарушение требований пожарной безопасности» КоАП РФ.

В этой связи хочется напомнить, что согласно статьи 209 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) [2] собственник – это лицо, которому принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом и который на основании соответствующего права вправе по своему усмотрению совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону и иным правовым актам и не нарушающие права и охраняемые законом интересы других лиц.

В соответствии со статьей 212 ГК РФ имущество может находиться в собственности граждан и юридических лиц, а также Российской Федерации, субъектов РФ, муниципальных образований.

При этом следует отметить, что законодатель под термином «собственники имущества» в данной норме права подразумевает физических лиц, юридических лиц, федеральные и региональные органы исполнительной власти и органы местного самоуправления,

тогда как руководители таких органов, руководители организаций (юридических лиц), а также иные лица, не имеющие права собственности, но уполномоченные владеть, пользоваться, распоряжаться имуществом, выделены в качестве самостоятельных субъектов ответственности.

Кроме того, в силу статьи 210 ГК РФ, если иное не предусмотрено законом или договором, бремя содержания принадлежащего ему имущества несет собственник.

Аналогичное по содержанию положение содержится и в статье 38 Федерального закона от 21.12.1994 № 69-ФЗ «О пожарной безопасности» [11] определяющей, что ответственность за нарушение требований пожарной безопасности несут, в частности, собственники имущества, а также лица, уполномоченные владеть, пользоваться или распоряжаться имуществом, в том числе руководители предприятий; лица, в установленном порядке назначенные ответственными за обеспечение пожарной безопасности.

В отечественной правовой системе важность правовой определенности такой ситуации отметил и Конституционный Суд Российской Федерации, акцентируя внимание на том, что данные общие положения, определяющие круг лиц, на которых может быть возложена ответственность за нарушение требований пожарной безопасности, не предполагают их произвольного применения в части выбора лица, ответственного за нарушение указанных требований в конкретном деле. Данное лицо устанавливается с учетом фактических обстоятельств конкретного дела, а также требований нормативных и иных актов, должностных инструкций, условий договоров, закрепляющих права и обязанности сторон по вопросам соблюдения требований пожарной безопасности, и т.д. [6].

Кроме того, пунктом 14 постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 05.06.2002 № 14 «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путем поджога либо в результате неосторожного обращения с огнем» [7] разъяснено, что вред, причиненный пожарами личности и имуществу гражданина либо юридического лица, подлежит возмещению по правилам, изложенным в статье 1064 Гражданского кодекса Российской Федерации, в полном объеме лицом, причинившим вред. При этом высшая судебная инстанция Российской Федерации неоднократно отмечает, что собственник не отвечает за убытки, причиненные по вине иного лица, с которым он не совершал совместных действий, являющихся причиной пожара [5], и более того, сам факт пожара у собственника

не означает, что именно это общество должно отвечать за вызванный пожаром убытки по вине иного лица [8].

Обеспокоенность МЧС России, как федерального органа исполнительной власти, наделенного полномочиями по выработке и реализации государственной политики, нормативно-правовому регулированию, а также по надзору и контролю в области обеспечения пожарной безопасности [10] вполне объяснима, однако в масштабах нашей страны, когда огромные территории находятся в государственной и муниципальной собственности и открыты для свободного посещения граждан, из логики предлагаемых изменений в КоАП РФ следует, что в независимости от причины пожара, наличия причинно-следственной связи между причинителем вреда и последствиями, ответственность предлагается возложить на собственника (пользователя) земельных (лесных) участков, то есть на государство.

Учитывая вышесказанное можно сделать вывод, что ландшафтные (природные) пожары, как ежегодный негативный юридический факт, объективно обусловленный остротой существующих социально-экономических проблем, не разрешиться исключительно принятием мер по привлечению к административной ответственности. Ситуация с пожарами на землях собственников является достаточной сложной и многогранной, требующего взвешенного комплексного подхода к их решению, оценки возможных последствий и не противореча предшествующим решениям российских судов различной юрисдикции, вступившим в законную силу.

Библиографический список:

1. Глава МЧС России Александр Куренков доложил Президенту РФ Владимиру Путину о пожароопасной обстановке в регионах // МЧС России. // URL: <https://mchs.gov.ru/deyatelnost/press-centr/novosti/5006768> (Дата обращения: 10.05.2023)
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 14.04.2023, с изм. от 16.05.2023) (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.04.2023) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. МЧС предлагает сделать собственника ответственным за ущерб, если пожар начался на его земле // Интернет-портал «Российской газеты». // URL: <https://rg.ru/2023/04/28/mchs-predlagaet-sdelat-sobstvennika-otvetstvennym-za-ushcherb-esli-pozhar-nachalsia-na-ego-zemle.html> (Дата обращения: 10.05.2023)
4. Определение Верховного Суда РФ от 17.10.2022 № 317-ПЭК22 по делу № А17-5513/2020 // СПС Консультант Плюс.
5. Определение Конституционного Суда РФ от 23.12.2014 № 2906-О «Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы закрытого акционерного общества «ОРЕХ» на нарушение конституционных прав и свобод статьей 38 Федерального закона «О пожарной безопасности» // СПС Консультант Плюс.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 05.06.2002 № 14 (ред. от 18.10.2012) «О судебной практике по делам о нарушении правил пожарной безопасности, уничтожении или повреждении имущества путем поджога либо в результате неосторожного обращения с огнем» // Бюллетень Верховного Суда РФ. № 8. 2002.

7. Судебная коллегия по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 16.06.2022 № 301-ЭС22-5425 по делу № А17-5513/2020 // СПС Консультант Плюс.
8. Указ Президента РФ от 01.01.2018 № 2 «Об утверждении Основ государственной политики Российской Федерации в области пожарной безопасности на период до 2030 года» // СЗ РФ. 2018. № 2. Ст. 411.
9. Указ Президента РФ от 11.07.2004 № 868 (ред. от 19.12.2022) «Вопросы Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий» // СЗ РФ. 2004. № 28. Ст. 2882.
10. Федеральный закон от 21.12.1994 № 69-ФЗ (ред. от 29.12.2022) «О пожарной безопасности» // СЗ РФ. 1994.
11. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 28.04.2023, с изм. от 17.05.2023) // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1) Ст. 1.

References

1. The head of the Ministry of Emergency Situations of Russia Alexander Kurenkov reported to the President of the Russian Federation Vladimir Putin on the fire hazard situation in the regions // EMERCOM of Russia. // URL: <https://mchs.gov.ru/deyatelnost/press-centr/novosti/5006768> (05.10.2023)
2. Civil Code of the Russian Federation (Part One) dated November 30, 1994 № 51-FZ (as amended on April 14, 2023, as amended on May 16, 2023) (as amended and supplemented, effective from April 28, 2023) // SZ RF. 1994. № 32. Art. 3301.
3. The Ministry of Emergency Situations proposes to make the owner liable for damage if a fire started on his land // Internet portal of Rossiyskaya Gazeta. // URL: <https://rg.ru/2023/04/28/mchs-predlagaet-sdelat-sobstvennika-otvetstvennym-za-ushcherb-esli-pozhar-nachalsiana-ego-zemle.html> (10.05.2023)
4. Determination of the Supreme Court of the Russian Federation of October 17, 2022 № 317-PEC22 in case № А17-5513/2020 // ATP Consultant Plus.
5. Determination of the Constitutional Court of the Russian Federation dated December 23, 2014 № 2906-О “On the refusal to accept for consideration the complaint of the closed joint-stock company “OREKH” on violation of constitutional rights and freedoms by Article 38 of the Federal Law “On Fire Safety” // ATP Consultant Plus.
6. Decree of the Plenum of the Supreme Court of the Russian Federation dated 05.06.2002 № 14 (as amended on 10/18/2012) “On judicial practice in cases of violation of fire safety rules, destruction or damage to property by arson or as a result of careless handling of fire” // Bulletin Supreme Court of the Russian Federation. № 8. 2002.
7. Judicial Collegium for Economic Disputes of the Supreme Court of the Russian Federation dated June 16, 2022 № 301-ES22-5425 in case № А17-5513/2020 // SPS Consultant Plus.
8. Decree of the President of the Russian Federation of 01.01.2018 № 2 “On approval of the Fundamentals of the State Policy of the Russian Federation in the field of fire safety for the period until 2030” // SZ RF. 2018. № 2. Art. 411.
9. Decree of the President of the Russian Federation of July 11, 2004 № 868 (as amended on December 19, 2022) “Issues of the Ministry of the Russian Federation for Civil Defense, Emergency Situations and Elimination of Consequences of Natural Disasters” // SZ RF. 2004. № 28. Art. 2882.
10. Federal Law of December 21, 1994 № 69-FZ (as amended on December 29, 2022) “On Fire Safety” // SZ RF. 1994.
11. Code of the Russian Federation on Administrative Offenses dated December 30, 2001 № 195-FZ (as amended on April 28, 2023, as amended on May 17, 2023) // SZ RF. 2002. № 1 (part 1) Art. 1.

Борлакова М.А.

Старший преподаватель кафедры общей информатики.
Северо-Кавказская государственная академия.

Кочкаров Р.С.

Старший преподаватель кафедры общей информатики.
Северо-Кавказская государственная академия.

Карабашева Ф.Р.

Обучающаяся 2 курса. Северо-Кавказская государственная академия.

Чомаева М.Х.

Обучающаяся 3 курса. Северо-Кавказская государственная академия.

Формирование информационного пространства в современных условиях

Единое информационное пространство складывается из следующих главных компонентов: во-первых, информационные ресурсы, содержащие данные, сведения и знания, зафиксированные на соответствующих носителях информации; во-вторых, организационные структуры, обеспечивающие функционирование и развитие единого информационного пространства, в частности, сбор, обработку, хранение, распространение, поиск и передачу информации; в-третьих, средства информационного взаимодействия граждан и организаций, обеспечивающие им доступ к информационным ресурсам на основе соответствующих информационных технологий, включающие программно-технические средства и организационно-нормативные документы; в - четвертых, стандарты и нормы, регламентирующие порядок создания, обработки, обмена информационными ресурсами [1, с. 102].

Возникновение транснациональных экономических структур, информационных и телекоммуникационных систем свидетельствует о переходе от индустриальной к информационной ориентации развития экономики и общества. Глобальные информационные системы связывают мир в единое целое и делают все государства информационно взаимозависимыми, заставляя проявлять максимум внимания к качеству информационного взаимодействия в различных сферах жизнедеятельности общества [2, с. 7].

существенно в информационном пространстве меняется характер геополитической конкуренции из-за борьбы за достижение информационного превосходства, за обладание более развитым информационным ресурсом, открывающим лучшие возможности контроля над информационным ресурсом. Информационное пространство является сферой деятельности отдельных людей, профессиональных групп, субъектов государственного управления, экономических и политических отношений и т.п. – т.е. фактически любого субъекта деятельности, осуществляющего таковую целиком или частично с использованием возможностей современных информационных технологий [3].

Уровень развития информационного пространства решающим образом влияет на основные сферы общества – социально-политическую, экономическую. От этого уровня сильно зависят поведение людей, формирование общественных движений, социальная безопасность. С развитием технических каналов связи и телекоммуникаций информационное пространство приобретает в информационном обществе качество фактической безграничности в силу отсутствия или неэффективности в информационном пространстве большинства общепринятых ограничений, налагаемых распространённостью различных субъектов этого пространства в реальном пространстве всего земного шара и существованием природных и институциональных преград. В результате информационное пространство социальных систем, включая и компоненты, напрямую не отраженные в киберпространстве, также становится трансграничным, что вводит в информационные процессы ранее относительно замкнутых систем новых субъектов, которые могут оказывать через информационное пространство влияние на «внутренние» процессы этих систем, сравнимое с влиянием традиционных «игроков». Формирование средств и технологий информационного управления в сочетании с использованием управляющих воздействий в сфере политики, экономики и культуры, делает информационное пространство достаточно надежно управляемым объектом. Основными структурными элементами информационного пространства общества, на которые должно осуществляться управляющее воздействие при реализации государственной информационной политики, являются субъекты, реализующие и осуществляющие массовое информирование и активно обновляющие свои интересы в информационном пространстве, создаваемые значимые в масштабах общества и системе его ценностей и интересов информационные потоки. Основные субъекты

управления, которые привлекаются для генерации управляющих информационных воздействий, являются: органы государственной власти и управления (прежде всего, структуры, вступающие в активную коммуникацию с населением – службы по связям с общественностью и подразделения, реализующие концепцию электронного правительства), государственные и негосударственные средства массового информирования, а также негосударственные общественно-политические объединения, чья информационная и коммуникативная деятельность отвечает официально декларируемым национальным интересам. Объектами управления в информационном пространстве общества для субъектов, реализующих государственную информационную политику, выступают, в общем случае, все элементы и системы, существующие в этом пространстве. Различия между степенью и формой воздействия определяются индивидуальными свойствами и особенностями объектов управления и их значимостью для целей и задач государственной информационной политики, с использованием систематизации объектов управления, позволяющей распределить виды, формы, характер и средства управления [4, с. 17].

А.В. Керимова пишет о том, что на данном этапе развития современного общества можно говорить об интернет социализации. Социализация в общем понимании — это процесс обучения, передача и усвоение опыта, культурных особенностей и социальных норм жизни. Высокая социальная значимость Всемирной паутины превратила интернет пространство в полноправный социальный институт. Стремительный рост окружающего нас контента влияет не только на психику человека, но и на его физическое здоровье. Связано это с тем, что неограниченный и неконтролируемый доступ к возрастающей с каждым днем информации снижает ее качество. Снижается нравственная культура и исчезают ценности, снижается эмоциональная чувствительность; постоянное увеличение информационных потоков отвлекает от направленных действий, приводит к раздражительности, усталости и переутомлению [5, с. 245].

В развитии информационного пространства, для информационной политики, имеют значение его определенные элементы и алгоритмы, воздействие на которые средствами и методами информационной политики, позволяет влиять на изменение инфопространства, оказывать воздействие на лиц, принимающих решения, регламентировать процесс сбора, обработки, хранения, передачи информации и увеличивать возможности её распространения.

Библиографический список:

1. Черданцев В.П., Кобелев П.Е. Формирование единого информационного пространства // АВУ. 2010. № 11-1 (77). С. 102-103.
2. Формирование информационного пространства в рамках Содружества Независимых Государств - как импульс для развития интеграционных процессов // Восточноевропейский научный журнал. 2021. № 33 (67). С. 7-12.
3. Манойло А.В. Информационное пространство. // URL: <http://evartist.narod.ru/text24/0027.htm> (Дата обращения: 03.02.2023).
4. Кочкаров Р.С., Узденова Б.Х., Алиева З.Х., Карабашева Х.И., Шебзухова К.В. Роль Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы в формировании информационного пространства // Этносоциум и межнациональная культура. 2022. № 12/174. С. 15-19.
5. Керимова А.В. Влияние информационного пространства на формирование личности // Форум молодых ученых. 2018. № 3 (19). С. 244-249.

References

1. Cherdantsev V.P., Kobelev P.E. Formation of a single information space // AVU. 2010. № 11-1 (77). P. 102-103.
2. Formation of the information space within the framework of the Commonwealth of Independent States - as an impetus for the development of integration processes // Eastern European Scientific Journal. 2021. № 33 (67). P. 7-12.
3. Manoilo A.V. Information space. // URL: <http://evartist.narod.ru/text24/0027.htm> (02.03.2023).
4. Kochkarov R.S., Uzdenova B.Kh., Alieva Z.Kh., Karabasheva Kh.I., Shebzukhova K.V. The role of the Strategy for the development of the information society in the Russian Federation for 2017-2030 in the formation of the information space // Ethnosocium and interethnic culture. 2022. № 12/174. P. 15-19.
5. Kerimova A.V. The influence of the information space on the formation of personality // Forum of Young Scientists. 2018. № 3 (19). P. 244-249.

Степанов М.М.

Предприниматель.

Модель выбора новых бизнес-направлений для малого предприятия в условиях макроэкономической нестабильности

Малый бизнес в Российской Федерации в последние годы сталкивается с существенными негативными явлениями во внешней среде. В 2020 г. серьёзный удар по экономике РФ и отдельным направлениям малого бизнеса нанесла эпидемия коронавирусной инфекции и введенные из-за неё ограничительные меры. В 2022 г. на состояние макроэкономики повлияли проведение СВО и введенные санкции против РФ. В таких условиях субъектам малого предпринимательства особенно сложно развиваться, трудно осуществлять планирование на долгосрочную перспективу из-за неопределенности дальнейшего состояния экономики и жизни общества. Поэтому вопросы выбора направлений развития деятельности малых предприятий становятся всё более актуальными в условиях макроэкономической нестабильности.

Работая в стабильных условиях, как правило, малые предприятия заботятся в большей мере об операционном менеджменте, чтобы обеспечить эффективное функционирование всех бизнес-процессов. В условиях же нестабильности важно всегда иметь ориентацию на стратегические цели, так как перемены во внешней среде могут существенно сбивать с намеченного курса. С другой стороны, период кризиса, как правило, связан не только с высокими рисками и потерями, но и с открытием новых возможностей, и для малого предприятия важно их не упустить, что актуализирует значимость стратегического анализа [8].

Потребность в выборе стратегического пути развития для малого предприятия в условиях существенных изменений и турбулентности во внешней среде может возникнуть по самым разным причинам:

- в связи с неудовлетворенностью результатами работы по основному направлению деятельности;
- по причине ожидания сокращения сегмента рынка в связи с влиянием факторов внешней среды;
- под воздействием агрессивных действий конкурентов, выдавливания малого предприятия с рынка более крупными игроками;

- в связи с необходимостью дальнейшего расширения бизнеса, стремлением к увеличению объемов деятельности;
- в случае идентификации новых возможностей на меняющемся рынке и т.д.

Н.В. Баринава [1] отмечает, что существует достаточно большое количество методик планирования и разработки стратегии предприятия. Среди них модель Гарвардской школы бизнеса, модель Ансоффа, методика Стейнера, матрица конкурентных стратегий Майкла Портера, система сбалансированных показателей Д. Нортон и Р. Каплана, матрица BCG и др.

Отметим, что в большинстве предлагаемых методик компании следует выбирать из предложенного ограниченного перечня вариантов стратегии развития. Тем не менее, ситуации на рынке и во внутренней среде малого предприятия могут быть уникальными, а универсальные решения не всегда подходят. При этом стратегический выбор является одним из важнейших этапов процесса разработки стратегии [3].

Поэтому выбор нового бизнес-направления для малой компании может не ограничиваться тем, новый или старый рынок для своей деятельности выбрать, предложить новый или существующий товар, исполнять стратегию дифференциации или концентрации. Как правило, вариантов развития гораздо больше, а осуществить выбор сложно из-за необходимости учета множества различных факторов.

Поэтому автор исследования предлагает свою модель выбора новых бизнес-направлений для малого предприятия, которая строится на исследовании потенциальных темпов роста сегмента рынка, на котором работает малое предприятие, и объединяет разные подходы к классификации стратегий развития предприятия. Полностью модель представлена на рисунке 1.

Итак, на первом этапе предлагается оценка темпов роста рынка в долгосрочной перспективе. Для понимания прогнозов развития рынка важно провести всесторонний анализ мегатрендов, которые доминируют в экономике и обществе, макроэкономических факторов, факторов инновационного развития т.д. Руководству малого предприятия важно понимать, будет ли та деятельность, которой сегодня занимается компания, востребована в горизонте 3-5 лет, каким путём пойдёт развитие рынка.

Как правило, у малых предприятий отсутствуют средства на проведение сложных маркетинговых исследований с предиктивной аналитикой. Поэтому в качестве источников информации могут служить отраслевые обзоры, данные официальной статистики, анализ

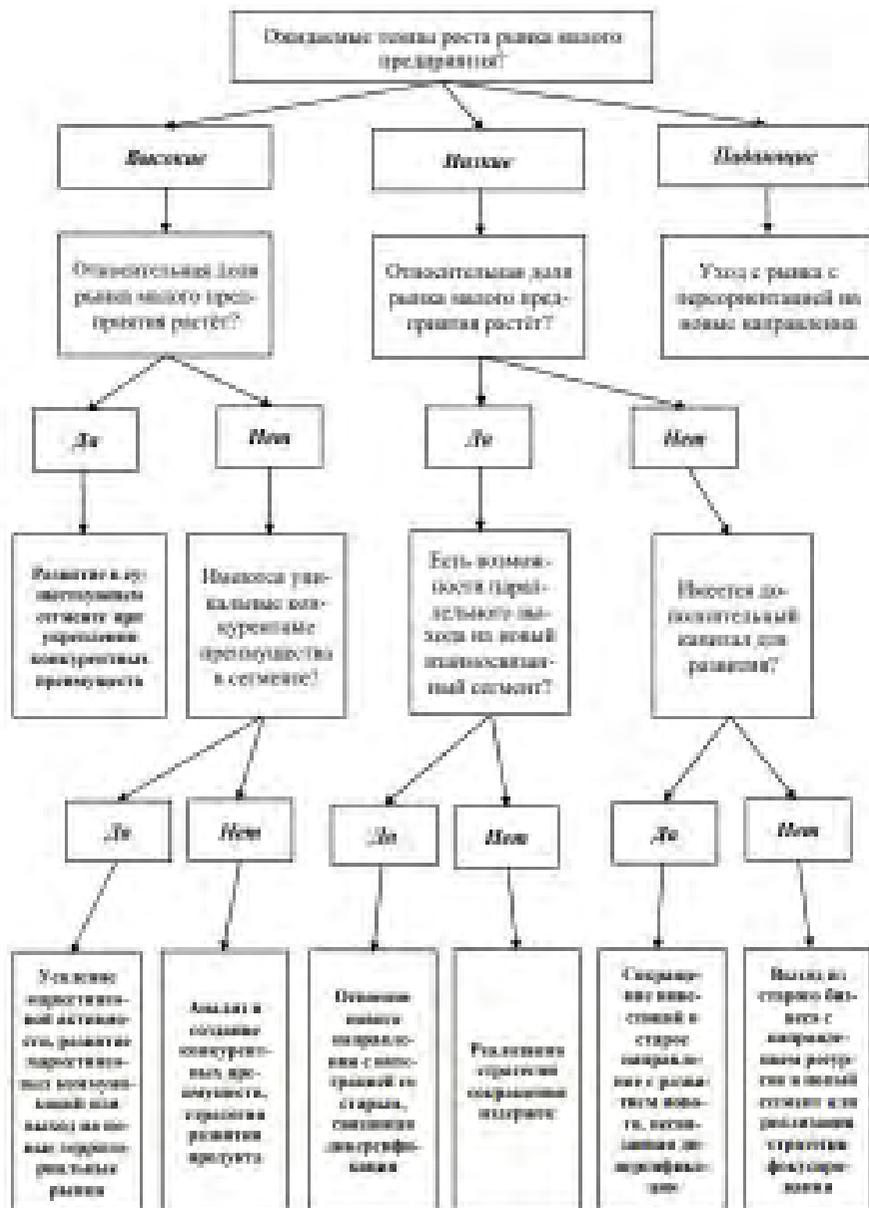


Рисунок 1. Модель выбора новых бизнес-направлений для малого предприятия в условиях макроэкономической нестабильности.

деятельности конкурентов-лидеров рынка, опросы клиентов.

Важно определить факторы, которые будут способствовать росту рынка и могут их замедлять и сопоставить их между собой.

По итогу, руководство малого предприятия может прийти к трём возможным выводам: темпы роста рынка будут высокими, низкими или падающими.

Для каждого из вариантов имеется свой набор дальнейших стратегических действий.

Если темпы роста рынка высокие или небольшие, важно понимать, какова конкурентная позиция малого предприятия на рынке, есть ли перспективы дальнейшего развития в этом же сегменте. Если предприятие обладает высоким уровнем конкурентоспособности, то следует продолжать развиваться в выбранном сегменте, если рынок и дальше будет расти.

В случае, если конкурентные позиции малого предприятия пока слабые, но уникальные конкурентные преимущества имеются, очевидно, что компания неспособна их презентовать целевой аудитории, поэтому важно развитие маркетинговой активности, а также масштабирование с охватом новых территорий. В этом случае также следует активно использовать возможности электронной коммерции, включая маркетплейсы [7].

В ситуации, когда на быстроразвивающемся рынке у компании отсутствуют уникальные конкурентные преимущества, то следует выбрать стратегию развития продукта, т.е. улучшать потребительские характеристики предлагаемых товаров и услуг, сопутствующий сервис и обслуживание для повышения ценности предложения в глазах ценовой аудитории.

При низких темпах роста существующего рынка и при высокой относительной доли малого предприятия существует вариант выбора направления в рамках стратегии связанной диверсификации, т.е. предложения для уже существующей базы клиентов товаров или услуг, которые отличатся от основного направления, но связаны с ним. Например, при продаже велосипедов, предложить ещё и услуги по их ремонту и обслуживанию.

В случае высокой относительной доли рынка малого предприятия на растущем невысокими темпами рынке рекомендуется использование стратегии сокращения издержек [4]. В таком случае компания имеет возможность «снятия сливок», максимизируя свою прибыль с последующим вложением её в более перспективные новые направления деятельности.

В ситуации, когда для малого предприятия отсутствуют варианты

устойчивого развития в стратегической перспективе в существующем сегменте рынка при слабой конкурентной позиции, встаёт вопрос о выборе дальнейших путей развития. Всё очень сильно зависит от наличия свободных финансовых, трудовых и организационных ресурсов для развития в новом направлении.

Для минимизации риска и при наличии ресурсов можно развивать новое направление бизнеса постепенно, параллельно с основным. Это позволит поэтапно пройти компании к реализации стратегии диверсификации, которая может быть не связанной с основным видом деятельности предприятия [5].

Если же ресурсов недостаточно, то лучшим решением является выход из неперспективного сегмента и перенаправление ресурсов на инновационный проект. А.Ю. Хазов [9] отмечает, что выбор конкретного направления инновационного развития зависит от множества факторов – существующих компетенций и клиентской базы компании, потребностей целевой аудитории, наличия поставщиков для нормального запуска и функционирования нового направления, состояния конкурентной среды, мер государственной поддержки для малых предприятий в отрасли.

Также в случае отсутствия перспектив развития малого предприятия в существующем сегменте и отсутствии средств для инвестирования в новые направления, вариантом является выбор отдельной рыночной ниши и реализация стратегии фокусирования [2]. Такой подход обеспечит сокращение затрат предприятия за счет уменьшения масштабов бизнеса и улучшение обслуживания нишевых клиентов, что может сформировать их лояльность и стабильность дальнейшего функционирования.

М.В. Паничкина, М.А. Масыч [6] также отмечают ещё одну бизнес-возможность для малых предприятий в условиях нестабильности - присоединение их к бизнес-кластерам, как сети взаимосвязанных, взаимозависимых субъектов предпринимательства, действующей для создания добавленной стоимости, получения положительных синергетических эффектов территориальной агломерации, а также значительного снижения рисков деятельности. Участие в бизнес-кластере позволяет малым предприятиям разделить риски в другими компаниями и государством в условиях экономической нестабильности.

В случае, если рынок, на котором работает малое предприятие, падающий, наилучшим решением является уход с рынка. Он может быть как одномоментным, с продажей всех активов, так и постепенным, с переориентацией на новые направления.

Таким образом, при выборе бизнес-направлений для малого предприятия в условиях высокого уровня неопределенности важно учитывать различные факторы как внешней, так и внутренней среды.

Ошибка в процессе принятия такого важного стратегического решения может существенным образом ухудшить конкурентные позиции компании. О.В. Тахумова, Н.А. Волков, А.В. Харченко, А.А. Лютынская [8] отмечают, что в условиях нестабильности при планировании стратегии развития малого предприятия важно также выявить и оценить потенциальную угрозу рисков, проанализировать масштабы их последствий, выбрать методы и механизмы преодоления риска, разработать риск-стратегию, оценить эту стратегию и корректироваться её по мере реализации стратегических направлений развития. Особое внимание к управлению рисками в период макроэкономической нестабильности позволит малому предприятию достигать своих целей вне зависимости от того, какое бизнес-направление было выбрано.

М.Б. Щепакин, В.А. Губин, Э.Ф. Хандамова [10] отмечают также важность адаптации маркетинговой деятельности предприятий малого бизнеса в условиях нестабильности и при выборе нового направления развития.

В целом, адаптационные механизмы должны активно использоваться на малом предприятии в условиях неопределённости рынка. Необходим постоянный мониторинг как состояния рыночной среды, так и успехов малого предприятия, для чего следует определить основные индикаторы, по которым будет проходить мониторинг и критерии, сигнализирующие о необходимости вмешательства и корректировки выполнения стратегии малого предприятия.

Таким образом, успех любого малого предприятия в условиях высокого уровня неопределённости зависит от множества факторов: способности руководства увидеть изменения во внешней среде и спрогнозировать их влияние на рынок и компанию, осуществить взвешенный выбор нового бизнес-направления, применить риск-ориентированный и адаптационный подход при планировании и реализации стратегии. Применение такого подхода существенно улучшит показатели «выживаемости» и экономическую эффективность предприятий малого и среднего бизнеса в России.

Библиографический список:

1. Баринаева Н.В. Выбор методики стратегического планирования как основа устойчивого развития предприятия в условиях нестабильности экономики // Вестник РЭА им. Г.В. Плеханова. 2019. № 5 (107).
2. Дружинина Ю.В. Адаптация малого бизнеса Тюменской области в условиях эконо-

- мической нестабильности // Международный студенческий научный вестник. 2018. № 1. С. 49.
3. Евсева О.А., Евсева С.А. Разработка стратегии развития промышленного предприятия малого и среднего бизнеса в условиях меняющейся среды // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2010. № 12.
 4. Кармова Б.З., Шидова Л.Х. Развитие малого и среднего бизнеса в условиях экономической нестабильности // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 1-2. С. 32-37.
 5. Козленко Н.Н. Переход от концентрации к диверсификации - эффективный путь развития экономики малого и среднего бизнеса // Известия МГТУ. 2014. № 4 (22). С. 34-39.
 6. Паничкина М.В., Масыч М.А. Развитие механизмов адаптации субъектов малого и среднего предпринимательства в условиях неопределенности и повышенного риска // Фундаментальные исследования. 2016. № 12-3. С. 678-682.
 7. Перспективные направления развития малого и среднего бизнеса в цифровой экономике России / под ред. Е.В. Ялунер, М.И. Лубочкиной. СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2018. 142 с.
 8. Тахумова О.В., Волков Н.А., Харченко А.В., Лютынская А.А. Анализ текущих экономических рисков малого бизнеса в условиях нестабильности // ЕГИ. 2023. № 45 (1). С. 236-240.
 9. Хазов А.Ю. Креативный подход к инновационному развитию малых предприятий // Дискуссия. 2016. № 4 (67). С. 76-81.
 10. Щепакин М.Б., Губин В.А., Хандамова Э.Ф. Антикризисный компонент как инструмент маркетинговой адаптации предприятия в условиях априорной нестабильности // Креативная экономика. 2019. Том 13. № 6. С. 1133-1152.

References

1. Barinova N.V. Choice of strategic planning methodology as a basis for sustainable development of an enterprise in the conditions of economic instability. Vestnik REA im. G.V. Plekhanov. 2019. № 5 (107).
2. Druzhinina Yu.V. Adaptation of small business in the Tyumen region in conditions of economic instability // International Student Scientific Bulletin. 2018. № 1. P. 49.
3. Evseeva O.A., Evseeva S.A. Development of a strategy for the development of an industrial enterprise of small and medium-sized businesses in a changing environment // Actual problems of the humanities and natural sciences. 2010. № 12.
4. Karmova B.Z., Shidova L.Kh. Development of small and medium business in conditions of economic instability // Economics and business: theory and practice. 2022. № 1-2. P. 32-37.
5. Kozlenko N.N. Transition from concentration to diversification - an effective way to develop the economy of small and medium-sized businesses // Izvestiya MSTU. 2014. № 4 (22). P. 34-39.
6. Panichkina M.V., Masych M.A. Development of adaptation mechanisms for small and medium-sized businesses in conditions of uncertainty and increased risk // Fundamental research. 2016. № 12-3. P. 678-682.
7. Perspective directions for the development of small and medium-sized businesses in the digital economy of Russia / ed. E.V. Yaluner, M.I. Lubochkina. St. Petersburg: St. Petersburg State University of Economics, 2018. 142 p.
8. Takhumova O.V., Volkov N.A., Kharchenko A.V., Lyutynskaya A.A. Analysis of the current economic risks of small business in conditions of instability // EGI. 2023. № 45 (1). P. 236-240.
9. Khazov A.Yu. Creative approach to innovative development of small enterprises // Discussion. 2016. № 4 (67). P. 76-81.
10. Shchepakina M.B., Gubin V.A., Khandamova E.F. Anti-crisis component as a tool for marketing adaptation of an enterprise in conditions of a priori instability // Creative Economy. 2019. Volume 13. № 6. P. 1133-1152.

Гуркин А.Ю.*Профессор базовой кафедры торговой политики
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».*

Экономические аспекты повышения темпов роста строительной индустрии

Строительство - особая отрасль материального производства, которая предназначена для создания, ввода в действие новых, а также текущего и капитального ремонта, реконструкции, реставрации, реновации, расширения, технического перевооружения, сноса действующих объектов различного назначения, полностью завершенных и готовых к пользованию или функционированию по назначению и сданных в эксплуатацию в установленном порядке.

Строительная индустрия выступает как одна из важнейших отраслей экономики любой страны, и по этой причине повышение темпов роста строительной индустрии может иметь значительные экономические преимущества для государства. За счет расширения сферы деятельности строительных предприятий возникают новые рабочие места. В частности, для реализации новых проектов в области строительства необходимо постоянное расширение штата строительных организаций, поскольку для возведения новых зданий необходимы строители, инженеры, архитекторы, дизайнеры и т.д. Данное событие позитивно влияет на рост занятости и повышает уровень жизни населения.

За счет роста строительной отрасли возрастает экономическая активность страны в целом. Продукция в строительстве многообразна. Здания, строения и сооружения, даже если и возведены по типовым проектам, все равно фактически будут отличаться между собой, например, фундаментами, конструкциями, отделкой. Для строительства новых и новых зданий, как жилых, так и промышленных, необходимо новое оборудование, материалы, а также различные услуги. Соответственно, возрастает и спрос в других отраслях, таких, как транспорт, машиностроение, производство строительных материалов и пр.

Рост строительной индустрии позволяет улучшать инфраструктуру страны. В строительстве продукция носит индивидуальный и неповторимый характер, ведь комплекс строительно-монтажных работ осуществляется по индивидуально разработанному проекту, ко-

торый применяется для конкретного строительного объекта в силу его территориального закрепления. Продукция как результат строительных работ очень многодетальна и сложна. Видов строительных работ, объектов и конструкций существует огромное множество.

Одним из направлений деятельности строительных компания выступает осуществление дорожных работ, строительство мостов, а также инфраструктуры для различных видов транспорта. Чем комфортней дороги и пути сообщения в стране. Тем больше она востребована в глазах туристов, и тем обильнее приток туристов. Туризм, в свою очередь, обеспечивает приток капитала в страну, что прямо влияет на рост ВВП.

Важно также отметить, что туризм получает развитие в том случае, если в стране имеется развитая и качественно построенная туристическая инфраструктура. Благодаря ей, отрасль может генерировать дополнительные финансовые ресурсы, что вносит значительный вклад в экономику страны.

Строительство жилых зданий также оказывает позитивное влияние на экономику страны. Рост количества квадратных метров позволяет обеспечить жильем все больше и больше граждан страны, которые получают возможность решить свою жилищную проблему. Решение указанной проблемы также положительно влияет на комфорт и качество жизни людей, позволяя удовлетворить одну из самых важных потребностей человека – потребность в жилище.

На сегодняшний день в крупных городах страны строительные компании преимущественно возводят не отдельные жилые дома, а жилищные комплексы, на территории которых размещаются различные объекты инфраструктуры – школы, детские сады, амбулатории, магазины и т.д. Благодаря этому, жители таких комплексов имеют возможность получить весь необходимый комплекс услуг на территории, где они проживают.

Рост строительной индустрии стимулирует спрос на различные услуги, связанные с ней. В частности архитектурные проектные бюро могут рассчитывать на повышение заказов в результате развития строительной отрасли, также увеличивается количество заказов на готовый продукт у компаний, занимающихся производством строительных материалов. Кроме того, компании, которые предлагают населению услуги по ремонту жилых помещений, также становятся востребованными в случае расширения строительного рынка. Соответственно, развитие строительной индустрии позитивно влияет на развитие предпринимательства в стране в целом.

Важно также подчеркнуть, что развитие строительства также

формирует конкуренцию между производителями строительных материалов, поскольку строительные организации стремятся предложить своим потребителям качественное жилье, соответственно, требования к качеству материалов у них достаточно высоки.

Рост строительной индустрии приводит к увеличению налоговых поступлений для государства. Поскольку строительные компании выступают в качестве крупных налогоплательщиков, они ежегодно выплачивают в доход государства значительные суммы. Указанные средства, отчисляемые в доход государства, позволяют финансировать общественные программы, развивать инфраструктуру и пр.

Налоговый пул, который строительные организации приносят в бюджет государства, позволяет реализовать также различные стратегии развития по отраслям, например, в сельском хозяйстве, это дает возможность субсидировать развитие отдельных его отраслей, чтобы обеспечить продовольствием население страны.

Строительство новых туристических объектов, таких как отели, курорты, достопримечательности, способствует развитию туризма и привлечению иностранных туристов. Необходимо отметить, что развитие туризма положительно влияет на развитие экономики любой страны. При этом, наравне с внешним, очень важен туризм внутренний, который также вносит весомый вклад в экономическое развитие государства, поскольку граждане других регионов также посещают достопримечательности в других городах, пользуются инфраструктурой и пр.

Рост строительной индустрии стимулирует инновации и развитие новых технологий в отрасли. В частности, специалисты разрабатывают и внедряют различные инновационные методы строительства, разрабатывают инновационные строительные материалы. При этом, также внедряются новые технологии энергосбережения, smart-системы и другие инновации. Важно отметить, что такие инновации могут применяться не только в строительстве, но и в других экономических областях.

Также за счет развития строительной отрасли возрастает инвестиционный потенциал страны. Инвестиционные процессы в строительной отрасли является важной составляющей инвестиционной деятельности, обеспечивающих воспроизводство основных средств отдельных субъектов хозяйствования, отраслей, регионов и национальной экономики в целом путем нового строительства, расширения, реконструкции и технического переоснащения действующих предприятий. От уровня развития строительства в значительной мере зависит воспроизводство производственных фондов и струк-

турное и качественное обновление производственного потенциала. Известно, что заинтересованность инвесторов в строительстве объектов достаточно велика, поскольку вложения в недвижимость выступают как достаточно надежные инвестиции. Поскольку инвестиции в строительную отрасль возрастают, экономика получает новый стимул для развития, при этом, создаются новые рабочие места и растет ВВП государства.

Сильная строительная индустрия является одним из ключевых показателей экономического роста и устойчивости страны. В частности, рост данной отрасли экономики позволяет потенцировать рост национального дохода, также сокращается зависимость от импорта в области строительных материалов и технологических инноваций, кроме того, происходит укрепление внутреннего рынка. Следствием данной ситуации выступает прирост инвестиций и развитие благоприятной инвестиционной среды.

Рост строительной индустрии способствует повышению конкурентоспособности страны в мировом масштабе. Так, рост качества в строительстве, расширение инфраструктуры, а также увеличение числа квадратных метров жилья повышают уровень привлекательности государства для инвесторов, туристов и бизнеса. Соответственно, на международном рынке престиж страны возрастает, а вместе с ним – и приток капитала.

Социальное развитие государства также напрямую связано с развитием строительной отрасли. Развитие жилищного строительства увеличивает производимый валовый продукт, создает спрос на продукцию смежных отраслей промышленности, транспорта. Кроме этого, развитие жилищной сферы влияет на мобильность рабочей силы, эффективность её использования, а также на уровень человеческого капитала в целом. Ипотечные льготные программы, которые внедряет государство, позволяют гражданам улучшать свои жилищные условия в оптимальном финансовом формате. Соответственно, комфортное проживание положительно влияет на социум, увеличивается рождаемость, нормализуется социальный климат в стране. Кроме того, в процессе развития строительной отрасли строятся предприятия инфраструктуры, такие, как школы, больницы, дома культуры и прочее. Все это способствует улучшению образования и здравоохранения, а также повышению уровня культуры населения.

Также развитие строительной отрасли оптимизирует развитие местного рынка. Так, производители строительных материалов получают возможность осуществлять сбыт произведенной продукции

на территории своей страны, предлагая ее отечественным строительным компаниям. Это позволяет производителям повысить объем производимой продукции, заключать долгосрочные контракты и осуществлять перспективное планирование производственных процессов.

Таким образом, строительная отрасль является сегодня одним из двигателей экономического развития России и наиболее стабильно развивающимся сектором экономики. Одновременно с этим за счет потребления большого количества ресурсов данная отрасль существенно влияет на спрос на различные материалы и рабочую силу, что, в свою очередь, приводит к стимулированию других секторов экономики. Развитие строительной индустрии создает потенциал для экспорта строительных услуг и привлечения иностранных инвестиций, что может иметь долгосрочные положительные экономические последствия для страны.

Библиографический список:

1. Арчаев С., Гурбанов П. Современные методы строительства и эффективность их использования // CETERIS PARIBUS. 2023. № 2.
2. Гуреев К.А., Солдатов М.Л. Управление строительством в современных условиях развития экономики отрасли // Журнал прикладных исследований. 2022. № 8.
3. Наместникова А.Н. Особенности производства и формирования затрат в организациях строительной отрасли // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2021. № 4 (39).
4. Сулимова Е.А., Новицкая Д.А. Развитие цифровой экономики в сфере строительства // Экономика строительства. 2022. № 10.
5. Черняк В.З., Эриашвили Н.Д. Проблемы строительства и экономики // Вестник экономической безопасности. 2017. № 3.

References

1. Archaeov S., Gurbanov P. Modern methods of construction and the effectiveness of their use // CETERIS PARIBUS. 2023. № 2.
2. Gureev K.A., Soldatov M.L. Construction management in modern conditions of development of the industry's economy // Journal of Applied Research. 2022. № 8.
3. Namestnikova A.N. Features of production and cost formation in organizations of the construction industry // Bulletin of the Moscow University named after S.Yu. Witte. Series 1: Economics and Management. 2021. № 4 (39).
4. Sulimova E.A., Novitskaya D.A. Development of the digital economy in the field of construction // Construction Economics. 2022. № 10.
5. Chernyak V.Z., Eriashvili N.D. Problems of construction and economics // Bulletin of economic security. 2017. № 3.

Чапкин Н.С.Ведущий руководитель IT технологий
Международного Издательского Центра «Этносоциум».

Применение ChatGPT в образовании и науке

ChatGPT представляет собой математическую модель, которая имитирует человеческий интеллект, который осуществляет диалог с пользователями через различные платформы обмена сообщениями: «Во-первых, чат-бот - это программа, разработанная на основе таких технологий искусственного интеллекта, как естественный язык и машинное обучение. Программа действует по заранее заложенным в нее алгоритмам речевого поведения человека» [1, с. 279]. Он использует языковую модель на сегодняшний момент четвертую версию - GPT-4 для генерации человекоподобных ответов на запросы пользователей и разговоры. ChatGPT может понимать естественный язык и предоставлять соответствующие ответы на широкий круг вопросов, от общих знаний до личных советов, может вести повседневную беседу и поддерживать диалог, формируя осознанную беседу. Одним из ключевых преимуществ ChatGPT в сфере образования является его способность предоставлять учащимся информацию, формируя теоретический опыт обучения. Взаимодействуя с ChatGPT, пользователи могут получать немедленную обратную связь по своим вопросам и ответам, а также вступать в диалог, адаптированный к их индивидуальным потребностям и интересам, это помогает пользователям повысить вовлеченность и мотивацию учащихся и привести к лучшим результатам обучения: *«Например, чат-бот такого уровня уже сегодня может успешно осуществлять функцию новостной журналистики, а сценаристу современных телесериалов помочь придумать неожиданный поворот сюжета, который зритель «проглотит» как оригинальную авторскую задумку»* [1, с. 12].

Основная идея нейронной сети заключается в том, чтобы снабдить ее большим объемом данных (база данных на рисунке 1), а затем использовать эти данные (пример на рисунке 1) для обучения сети распознавать закономерности и делать прогнозы. В процессе обучения сеть корректирует веса связей (обработка на рисунке 1) между нейронами (анализ на рисунке 1), чтобы свести к минимуму погрешность между ее прогнозами и фактическими результатами (вывод на рисунке 1). Как только сеть будет обучена, ее можно будет исполь-

зовать для составления прогноза ответов на основе новых данных. Когда в сеть поступает новый входной сигнал, он распространяется по слоям нейронов, причем каждый слой обрабатывает входной сигнал и передает его следующему слою. Выходные данные последнего уровня представляют собой прогноз сети.

Преимущества ChatGPT

ChatGPT также может быть использован в качестве инструмента для научных исследований, предоставляя исследователям диалоговую платформу для участия в дискуссиях и обмена идеями, что способствует сотрудничеству и обмену знаниями, а также может генерировать новые идеи и открытия. ChatGPT также можно использовать для анализа больших наборов данных, например данные

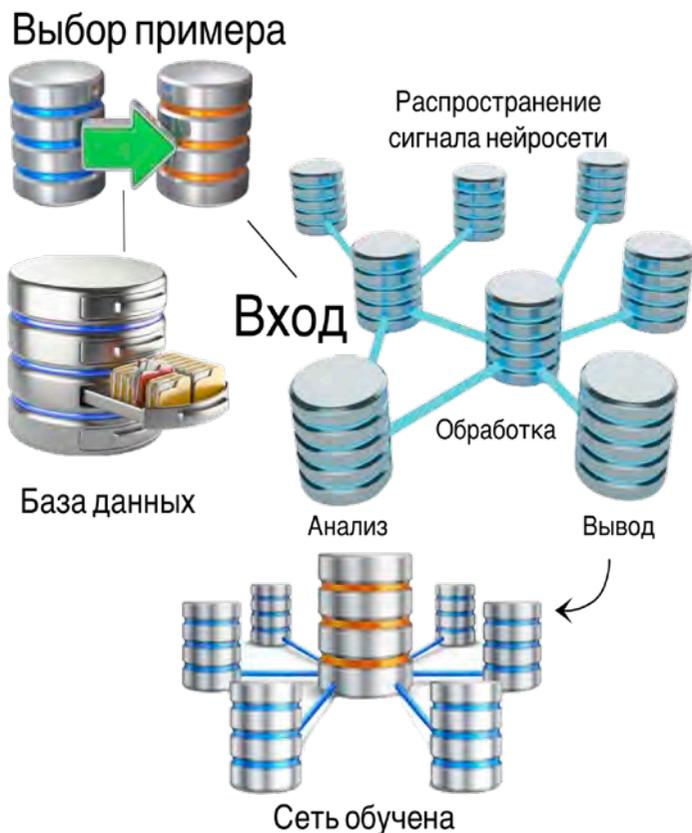


Рисунок 1. Принципиальная схема работы ChatGPT.

Источник: составлено автором

статистики и извлечения информации, которую было бы трудно или невозможно получить традиционными методами.

Другим потенциальным применением ChatGPT в науке, это модели обработки естественного языка, взаимодействуя с ChatGPT, исследователи могут получить представление о том, как люди используют языковые модели и могут разрабатывать новые алгоритмы и модели для обработки и анализа данных на естественном языке.

Также одним из возможных использований ChatGPT в образовании и науке, это онлайн-обучение, онлайн-обучение можно использовать для предоставления пользователям информационной поддержки и руководства образовательным процессом. Взаимодействуя с ChatGPT, пользователи могут получать немедленную обратную связь по своим заданиям и вступать в диалог, адаптированный к их индивидуальным потребностям и стилю обучения.

Важным использованием ChatGPT, которое может привести к значительным изменениям в науке и обеспечения благополучия и здоровья граждан, это области фармакологии и разработки лекарств. Взаимодействуя с ChatGPT, исследователи могут анализировать большие наборы данных и генерировать модели, позволяющие помочь и определить симптоматические диагнозы и новые лекарственные средства, разработать более эффективные препараты, что может способствовать ускорению разработки новых методов лечения широкого спектра заболеваний и состояний.

ChatGPT также можно использовать для предоставления пользователям доступа к широкому спектру образовательных ресурсов, включая учебники, статьи и видео. Взаимодействуя с ChatGPT, пользователи могут получать рекомендации по соответствующим ресурсам, основанные на их программе и целях обучения.

Недостатки ChatGPT

Очевидно, что существуют некоторые проблемы и ограничения, которые необходимо учитывать. Одной из главных проблем является отсутствие возможности гарантировать, что информация, предоставляемая ChatGPT, является точной и надежной, притом что ChatGPT предназначен для генерации человекоподобных ответов, он по-прежнему является моделью машинного обучения и не всегда может предоставлять точную или полную информацию [4].

Другой проблемой является необходимость обеспечить доступность ChatGPT для всех студентов и исследователей, независимо от их языкового или культурного происхождения. Это может потребовать разработки многоязычных и учитывающих культурные особенности моделей, а также использования доступных и инклюзивных

принципов проектирования.

Важной проблемой является отсутствие актуализации данных, то есть нейросеть ограничена объемом данных исходя из базы данных (рисунок 1), которая актуализируется человеком, что означает отсутствие использования новых данных при генерации ответов, то есть большинство из ответов могут быть устаревшими: «*Опыт использования ChatGPT показал, что чат-бот часто допускает ошибки и дезинформирует. Это связано с рядом причин: так, при его обучении последней и наиболее прогрессивной языковой модели — GPT-4 — использовались датасеты текстов и программного кода, актуальные на конец 2021 года, что не позволило ChatGPT правильно генерировать ответы на вопросы, связанные с текущими событиями*» [3, с. 11].

В целом, потенциальные возможности применения ChatGPT в образовании и науке достаточно разнообразны, используя мощный инструмент для индивидуального обучения, совместной работы, поддержки психического здоровья и поиска лекарств, ChatGPT обладает потенциалом трансформировать подход к образованию и научным исследованиям. Поскольку технология искусственного интеллекта продолжает развиваться, можно ожидать появления еще более инновационных приложений, использующих принципиально новые математические модели и другие инструменты, основанные на искусственном интеллекте, в различных областях общественной активности.

Заключение

Использование ChatGPT в образовании и науке потенциально может изменить наш подход к обучению и исследованиям. Предоставляя мощный инструмент для персонализированного обучения и совместной работы, ChatGPT может помочь улучшить результаты учащихся и ускорить научные открытия. Поскольку технология искусственного интеллекта продолжает развиваться, мы можем ожидать еще более инновационных применений ChatGPT и других инструментов, основанных на искусственном интеллекте, в образовании и науке.

Библиографический список:

1. Ивахненко Е.Н., Никольский В.С. ChatGPT в высшем образовании и науке: угроза или ценный ресурс? // Высшее образование в России. 2023. Т. 32. №. 4. С. 9-22.
2. Сысоев П.В., Филатов Е.М. ChatGPT в исследовательской работе студентов: запрещать или обучать? // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. 2023. Т. 28. №. 2. С. 276-301.
3. Гаркуша Н.С., Городова Ю.С. Педагогические возможности ChatGPT для развития когнитивной активности студентов // Профессиональное образование и рынок труда. 2023. Т. 11. №. 1 (52). С. 6-23.

4. Ахтамьянов Р.Р. Основные угрозы в сфере информационно-коммуникационных технологий / Р.Р. Ахтамьянов, С.А. Байрамов, А.В. Якушев // Евразийский юридический журнал. 2022. № 2 (165). С. 424-425. – EDN NDIQFS.
5. Бормотова Т.М., Мазаев Ю.Н. Коммуникация пожилых людей в социальных сетях Интернета // Межконфессиональная миссия. 2021. Том 10. Часть 3. № 52. С. 309-319.
6. Байханов И.Б. Трансформация профессиональных компетенций специалистов государственного управления в условиях цифровых трендов // Межконфессиональная миссия. 2021. Том 10. Часть 3. № 52. С. 320-327.
7. Рахимов К.Х. История создания основных этапов становления и развития ШОС // Альманах Казачество. 2021. № 51. С. 52-70.
8. Пономаренко А.П. Устойчивое развитие как отличительная черта внешней политики Австрии на современном этапе // Альманах Казачество. 2021. № 47. С. 9-14.
9. Бiryukov Н.Г., Сафонова А.И., Толмачева Е.И. Влияние научно-технического прогресса на эволюцию японского общества // Этносоциум и межнациональная культура. 2021. № 4 (154). С. 54-63.
10. Долгенко А.Н., Мурашко С.Ф., Рудакова С.В. Деловая игра как форма активного обучения // Этносоциум и межнациональная культура. 2021. № 4 (154). С. 28-33.
11. Рогатко С.А. Государственная научная и техническая политика по развитию сельскохозяйственного производства и пищевой переработки в России во второй половине XIX - начала XX вв. // Власть истории – История власти. 2021. Том 7. Часть 3. № 29. С. 287-297.
12. Вознесенский И.С. Ускользящее восприятие духа времени: от мифа к реальности // Власть истории – История власти. 2020. Том 6. Часть 5. № 23. С. 763-773.

References

1. Ivakhnenko E.N., Nikolsky V.S. ChatGPT in higher education and science: a threat or a valuable resource? // Higher education in Russia. 2023. Vol. 32. № 4. P. 9-22.
2. Sysoev P.V., Filatov E.M. ChatGPT in student research: prohibit or teach? // Bulletin of the Tambov University. Series: Humanities. 2023. Vol. 28. № 2. P. 276-301.
3. Garkusha N.S., Gorodova Yu.S. Pedagogical opportunities of ChatGPT for the development of cognitive activity of students // Vocational education and labor market. 2023. Vol. 11. № 1 (52). P. 6-23.
4. Akhtamianov R.R. The main threats in the field of information and communication technologies / R.R. Akhtamianov, S.A. Bayramov, A.V. Yakushev // Eurasian legal journal. 2022. № 2 (165). P. 424-425. – EDN NDIQFS.
5. Bormotova T.M., Mazaev Y.N. Communication of elderly people in social networks of the Internet // Mission confessions. 2021. Volume 10. Issue 3. № 52. P. 309-319.
6. Baykhanov I.B. Transformation of professional competencies of public administration specialists in the context of digital trends // Mission confessions. 2021. Volume 10. Issue 3. № 52. P. 320-327.
7. Rakhimov K.Kh. The history of the creation of the main stages of the formation and development of the SCO // Almanac Cossacks. 2021. № 51. P. 52-70.
8. Ponomarenko A.P. Sustainable development as a hallmark of Austrian foreign policy at the present stage // Almanac Cossacks. 2021. № 47. P. 9-14.
9. Biryukov N.G., Safonova A.I., Tolmacheva E.I. The influence of scientific and technical progress on the evolution of Japanese society // Etnosotsium and international culture. 2021. № 4 (154). P. 54-63.
10. Dolgenko A.N., Murashko S.F., Rudakova S.V. Business game as a form of active training // Etnosotsium and international culture. 2021. № 4 (154). P. 28-33.
11. Rogatko S.A. State scientific and technical policy on development of agricultural production and food processing in Russia in the second half of the XIX – beginning of XX centuries // The Power Of History – The History Of Power. 2021. Volume 7. Issue 3. № 29. P. 287-297.
12. Voznesenkiy I.S. Elusive perception of the spirit of the times: from myth to reality // The Power Of History – The History Of Power. 2020. Volume 6. Issue 5. № 23. P. 763-773.

Носов В.В.

*Доктор экономических наук,
профессор кафедры гуманитарных и социально-экономических дисциплин
ФГКОУ ВО «Московская академия следственного комитета
Российской Федерации»; профессор аграрно-технологического института,
ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы».*

Цыпин А.П.

*Кандидат экономических наук, доцент, начальник отдела проектной
деятельности и подготовки кадров высшей квалификации, ФГБОУ ИВО
«Московский государственный гуманитарно-экономический университет».*

Ретроспективный анализ развития Мали в постколониальный период

Введение

Вопросы экономики стран, находящихся в процессе трансформационного перехода от одной модели хозяйствования к другой, находится в поле зрения видных ученых всего мира уже более 100 лет. В настоящее время ученые выделяют четыре группы переходных процессов экономической системы. во-первых, переходные процессы, связанные с переходом от традиционной к современной рыночной экономике, вызванные распадом колониальной системы [1, 4]. Во-вторых, переходные процессы, связанные с переходом экономически развитых стран на новую технологическую ступень, то есть с модификацией структуры экономической системы под влиянием технологических факторов. В-третьих, переходные процессы, связанные с изменением траектории движения и процессом смены цивилизаций, которая вызывает переворот на всех этажах пирамиды общества. В-четвертых, переходные процессы, связанные с посткоммунистической трансформацией экономических систем стран экс-членов СССР.

Из вышеприведенной классификации, представляет интерес рассмотрение трансформации в странах Африки, на примере Мали, так как рассматриваемый процесс перехода от колониальной системы хозяйствования к рыночной в ряде этих субъектов не прекращен до настоящего периода, соответственно возникает необходимость рассмотреть данную проблему в ретроспективном аспекте и выявить проблемные точки, наметив пути выхода из сложившейся ситуации.

Материалы и методы

Получение устойчивых выводов при проведении любого эконо-

мико-статистического исследования базируется на официальных источниках информации. В рамках проводимого нами исследования были использованы данные Всемирного банка и Статистического отдела ООН, так как они содержат базу статистических индикаторов по всем странам мира, в том числе африканским республикам [7].

Методология проводимого исследования базируется на общенаучных методах, в частности анализ и синтез использовались для выявления закономерностей развития экономических систем африканских стран. Исторический метод был использован для формирования ретроспективных временных рядов ключевых макроэкономических индикаторов и проведения периодизации [9]. Метод сравнения использовался для позиционирования ряда африканских стран относительно друг друга. Математико-статистические методы позволили рассчитать показатели, характеризующие динамику развития экономики и провести визуализацию полученных результатов.

В качестве объекта исследования была выбрана экономика Мали, в постколониальный период, охватывающий интервал 1960-1990 гг., как типичный представитель африканских стран.

Результаты исследования

Используя доступные нам статистические данные по Мали, предоставляемые Всемирным банком и Статистическим комитетом ООН, рассмотрим изменения, происходящие в экономике страны сквозь призму исторических событий.

Несмотря на тот факт, что Всемирный банк раскрывает картину развития стран мира начиная с 1960 года, по республике Мали доступны данные с 1970 года, что объясняется отсутствием системы

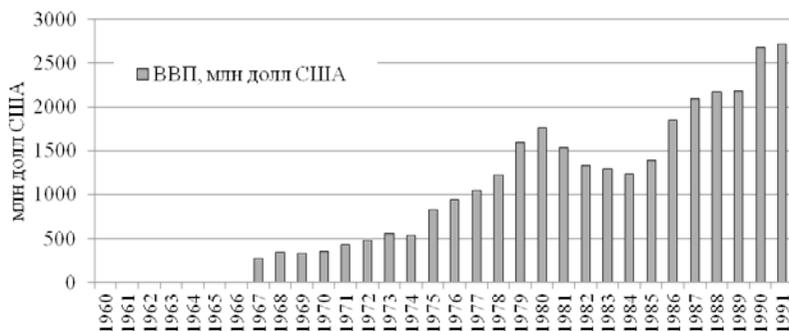


Рисунок 1. Динамика ВВП республики Мали, млн долл США (Источник: составлено на основе данных Всемирного банка – Режим доступа: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart> [10])

сбора достоверной информации в 1960-х годах.

Как отмечает коллектив авторов в работе «Экономика Африки в условиях рыночных преобразований» [8], что обретение независимости в 1960 году привело к разрыву взаимоотношений с Сенегалом, охлаждением отношений с Францией и выходом из зоны франка в 1962 году. В результате первая половина 1960-х годов характеризуется спадом ВВП на душу населения и дальнейшей стагнации экономики.

Согласно приведенной на рисунке 1 информации с 1975 по 1980 год наблюдается резкий рост ВВП (в среднем на 23% в год). Однако это в значительной степени объясняется внешними факторами и прежде всего это достаточное количество осадков (соответственно высокие урожаи), а также благоприятной динамики цен на хлопок. После 1980 года, под влиянием сильных засух и отката цен на хлопок, значение показателя снижается в среднем на 8% в год.

Таким образом, можно сделать вывод, что несмотря на сформированный в начале 1960-х годов Советским Союзом тренд на индустриализацию экономики страны, по факту в период 1960-1991 гг. Мали остается страной с аграрной экономикой. Для иллюстрации выдвинутого утверждения обратимся к данным Отдела статистики ООН и проанализируем изменения отраслевой структуры экономики Мали (таблица 1).

Наибольшее относительное увеличение наблюдается по категории «Транспорт, место хранения и связь» в 24,1 раза, в абсолютном выражении по сельскому хозяйству на 922 млн долл. США. Промышленность, которая является движущей силой любой экономики, в рассматриваемом периоде находилась в зачаточном состоянии.

Наиболее наглядно трансформационные сдвиги в экономике можно наблюдать, анализируя структуру видов экономической деятельности (таблица 1).

Данные приведенные в таблице 1 указывают на постепенное снижение роли аграрного сектора, с 85% до 44%, что является общемировой тенденцией, но в сравнении с развитыми странами, где эта доля не превышает 10%, значения Мали заставляют считать страну аграрной на интервале 1970-1990 гг.

За время военной диктатуры, не произошла индустриализация страны, удельный вес промышленности вырос всего на 3,3% и незначительно превышал 10% от ВВП страны. В отношении обрабатывающих производств, которые являются основной доминантой всей промышленности, дело обстояло еще хуже, рост удельного веса составил 2,7%.

Таблица 1. Структура экономики Мали 1970-1990 гг., %.

Отрасли экономики	1970	1975	1980	1985	1990	Отклонения 1990 к 1970
Сельское хозяйство, охота, лесное хозяйство, рыболовство (ОКВЭД А-В)	84,9	89,1	58,0	36,4	43,7	-41,2
Добывающая промышленность, обрабатывающее производство, коммунальные услуги (ОКВЭД С-Е)	8,2	8,3	8,8	10,7	11,5	3,3
Обрабатывающие производства (ОКВЭД D)	7,5	7,4	7,1	9,2	10,2	2,7
Строительство (ОКВЭД F)	2,3	2,6	4,9	4,2	3,5	1,3
Оптовая, розничная торговля, рестораны и отели (ОКВЭД G-H)	5,2	6,6	11,2	12,6	13,0	7,8
Транспорт, место хранения и связь (ОКВЭД I)	1,9	2,3	3,9	5,8	5,3	3,4
Прочие отрасли (ОКВЭД J-P)	8,8	11,0	18,7	31,4	21,9	13,1

Источник: составлено по материалам National Accounts [Электронный ресурс] / Отдел статистики ООН. - Режим доступа: <https://unstats.un.org/unsd/snaama/Index> [10]

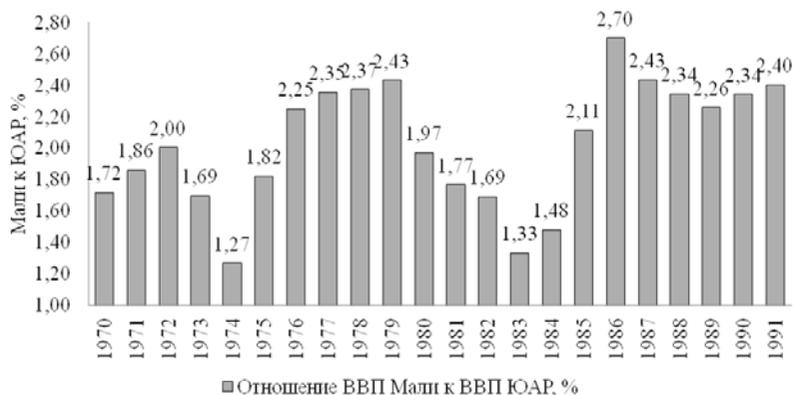


Рисунок 2. Соотношение ВВП Мали к ВВП ЮАР, % (Источник: составлено по материалам National Accounts [Электронный ресурс] / Отдел статистики ООН. - Режим доступа: <https://unstats.un.org/unsd/snaama/Index> [11]).

Стоит отметить рост категории «прочие отрасли», на 13,1%, что обусловлено увеличением расходов на госсектор и прежде всего на содержание армии.

Для оценки величины структурных сдвигов в отраслях экономики, рассчитаем индекс Рябцева. Отношение 1990 г. к 1970 г. значение показателя составило 0,325, что интерпретируется как «значительный уровень различия структур». Таким образом, можно констатировать, что за рассматриваемый период произошли серьезные подвижки в соотношении отраслей экономики и был сформирован курс на переход от аграрного типа воспроизводства к индустриальному.

Рассматривая изолировано значительный рост ВВП Мали трудно сделать вывод об «успешности» экономики, поэтому проведем сопоставление данного показателя с одной из крупнейших экономик региона – Южноафриканской республикой (рисунок 2).

Данные приведенные на рисунке 2, открывают «плачевную картину», так на отрезке 1970-1991 гг. ВВП Мали не превышает и 3% от экономики ЮАР. Таким образом, несмотря на значительный рост, экономическая система Мали показывала колоссальный разрыв («пропасть») с ведущими странами Африки и по факту оставалась одной из беднейших стран мира.

В отсутствии внутривидовых возможностей по обеспечению частного и государственного сектора промышленными товарами, малийская экономика компенсировала дефицит за счет внешнеэкономической деятельности. Для оценки динамики экспортно-импортных операций обратимся к данным рисунка 3.

Сведения, представленные на рисунке 3, указывают на колоссальные роста импорта (в 12 раз) и экспорта (в 5,9 раза). Хотя ввозилось больше, нежели вывозилось из страны, что указывает на невозможность закрыть внутренний спрос товарами и услугами малийской экономики. Основными импортируемыми товарами являлись товары промышленного сектора (в том числе вооружение), тогда как на экспорт шли продовольственные товары и сырье (необработанные полезные ископаемые). Таким образом, можно сделать вывод, что в рассматриваемом периоде экономика страны по факту оставалась «сырьевым придатком» развитых стран мира [6].

Слабая экономика страны, отсутствие четкого плана по вовлечению в экономический оборот природного капитала, вынуждало руководство Мали прибегать к внешнему заимствованию и безвозмездным субсидиям (грантам), для оценки динамики данного процесса обратимся к рисунку 4.

Считаем, что субсидии (гранты) имеют фундаментальное значение

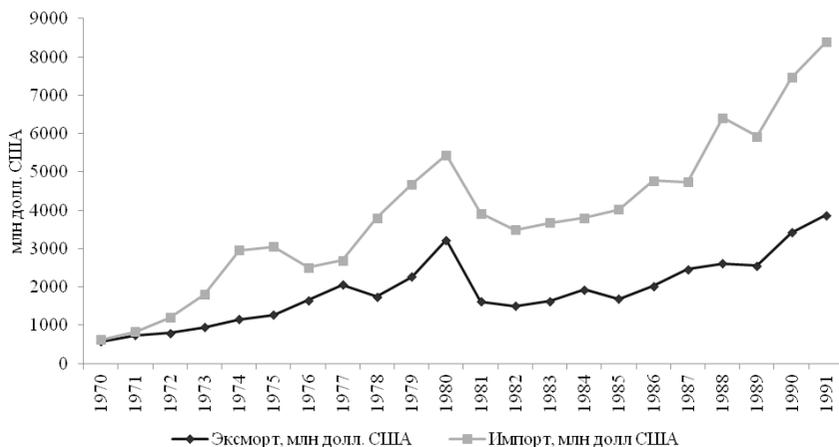


Рисунок 3. Динамика экспорта-импорта Мали, 1970-1991 гг., млн долл США (Источник: составлено по материалам National Accounts [Электронный ресурс] / Отдел статистики ООН. - Режим доступа: <https://unstats.un.org/unsd/snaama/Index> [11]).

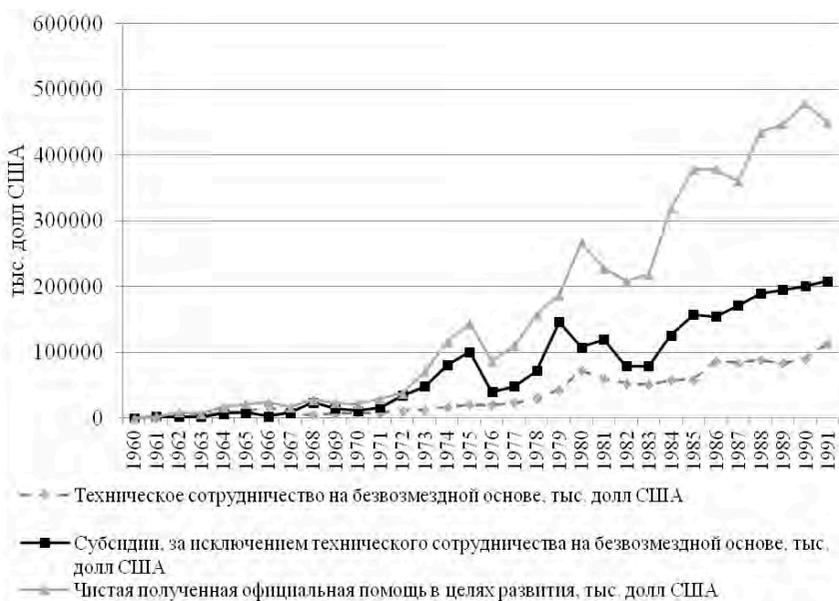


Рисунок 4. Динамика субсидий в экономику Мали, тыс. долл США (Источник: составлено на основе данных Всемирного банка – Режим доступа: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart> [10]).

для развивающихся экономик мира, поскольку невозможно надеяться на устойчивый рост полагаясь только на внутристрановые инвестиции.

Очевидно, что смягчение военного режима в конце 1970-х годов и образование Демократического союза малийского народа послужило толчком к росту безвозмездных трансферов в экономику страны (рисунок 4). Устойчивый рост прерывался лишь в середине 1980-х годов возможно в результате засухи и ослабления режима Мусы Траоре [2].

После особенно активного этапа вмешательства в экономику страны в период 1960-1969 годах, в рамках модели социалистического развития, и последующего установления военного режима, малийское государство в 1980-е годы стремилось сосредоточиться на создании инфраструктуры и формировании человеческого капитала. При этом, как и другие африканские государства, в силу слабой экономики, скудных национальных ресурсов и высоких государственных расходов, Мали не могло в полном объеме финансировать в развитие экономической системы страны.

Далее обратимся к сведениям, приведенным на рисунках 5 и 6 и проанализируем динамику оттока и притока иностранных инвестиций в экономику страны.

Согласно приведенным данным на рисунке 5, приток иностранных инвестиций носит эпизодический характер и не формирует непрерывного поступательного процесса. Таким образом, на фоне слабой внутренней экономики, в рассматриваемом периоде, у Мали не было возможностей для развития экономики. Считаем, что сложившаяся



Рисунок 5. Приток прямых иностранных инвестиций в Мали, % к ВВП (Источник: составлено по материалам Mali [Электронный ресурс] / World Bank - Режим доступа: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart> [10]).

ситуация напрямую связана с военной диктатурой, укоренившейся в стране, как следствие развитые страны мира не делали «спонсировать» тоталитарный режим.

Далее обратимся к информации, приведенной на рисунке 6, на котором приведена динамика оттока инвестиций.

Согласно приведенным данным, наблюдается отток инвестиций из страны, что характерно для правящих режимов, основанных на диктатуре и тирании, т.е. правящие элиты, не уверенные в своем положении в стране, создают себе «подушку безопасности» в развитых странах [5].

Оценить состояние иностранных инвестиций одной отдельной страны, без сравнения ее показателей с прочими экономиками, достаточно сложно, по этой причине обратимся к таблице 2 и проанализируем положение Мали относительно соседних стран Африканского континента.

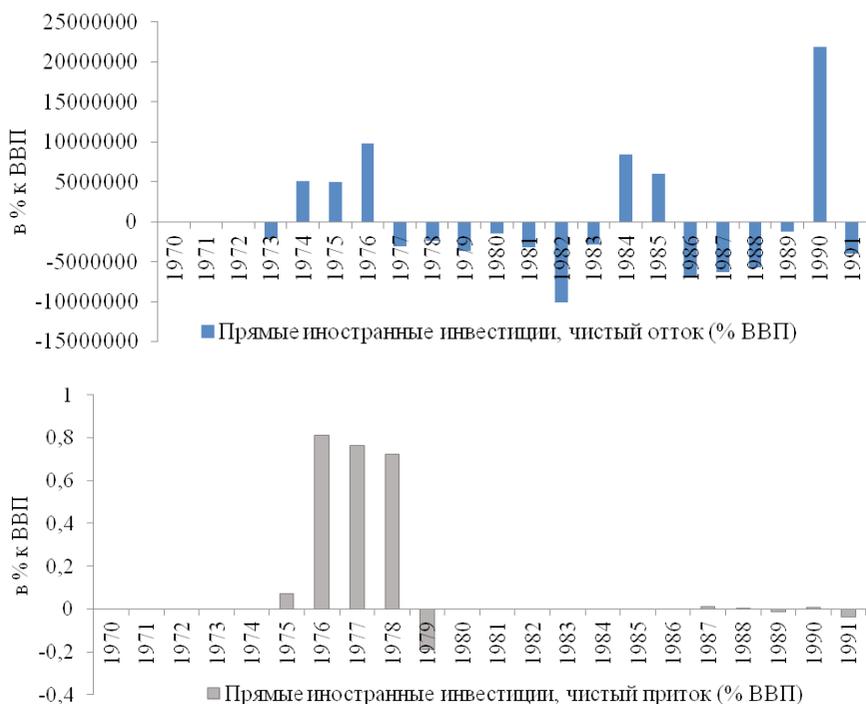


Рисунок 6. Отток прямых иностранных инвестиций из Мали, % к ВВП (Источник: составлено по материалам Mali [Электронный ресурс] / World Bank - Режим доступа: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart> [10]).

Таблица 2. Динамика инвестиций Африканских стран, порядок отношения к показателю Мали.

Страна	1970 г.	1980 г.	1990 г.
Алжир	1,60	1,70	1,50
Кот д'Ивуар	0,85	0,95	0,10
Сенегал	0,20	0,02	0,11
Нигер	-0,04	0,47	-0,13
Мали	0,00	0,00	0,00
Буркина Фасо	0,03	0,20	0,06
Мавритания	0,04	-0,09	-0,42
Гвинея	0,21	-0,19	0,08

Источник: Источник: составлено на основе данных Всемирного банка – Режим доступа: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart> [10].

Согласно приведенных данных, основная масса соседних с Мали стран имеют более значительные показатели. Так выделяет Алжир, в котором иностранных инвестиций в 1,5 раз больше, нежели в Мали. Худшее положение только в Нигер и Мавритании, но разрыв не значителен.

Инвестиции, кредиты и субсидии (гранты) формируют задолженность Мали на международном уровне, т.е. внешний долг (рисунок 7).

Приведенные на рисунке данные указывают на значительный рост внешнего долга Мали, так за рассматриваемый период объем долгосрочного внешнего долга увеличился в 10 раз. Считаем, что значительное вливание в экономику иностранных инвестиций с одной стороны является положительным моментом, так как стимулирует рост экономики, но с другой ставит под угрозу экономическую безопасность страны. Так в 1970 г. внешний долг составлял 69,8% от валового национального дохода, но на момент 1991 года - это значение увеличилось до 95,5%. Как отмечает в своей работе Иванов О.Б., подобная ситуация возникает по причине ненадлежащего или неполного контроля со стороны государственных учреждений [3].

Таким образом, в течение 1960-1991 гг. Мали все больше зависела от внешнего притока, не имея возможности осуществить внутреннюю капитализацию. Мали была обезкапитализирована в течение

1960-1991 гг. С таким значительным внешним долгом создается впечатление, что страна полностью зависит от «кредиторов» и никакие масштабные экономические действия, не могут быть предприняты без привлечения внешнего финансирования.

Выводы

Подводя итог относительно развития экономики Мали в период 1970-1991 гг. можно констатировать, что правлении Мусса Траоре не принесло стране существенных преимуществ. Разрыв экономических отношений с СССР прервал инвестиционный поток в страну. Не хватка внутренних ресурсов и отказ от инвестирования со стороны мирового сообщества, не позволили провести необходимых институциональных реформ и перейти к индустриализации.

Библиографический список:

1. Гаврилова Н.Г. 60 лет независимого развития: состояние сельского хозяйства в Африке // International Agricultural Journal. 2020. Т. 63. № 5. С. 12. – DOI 10.24411/2588-0209-2020-10218.
2. Емельяненко Е.Г. Постколониальная Африка: проблемы и перспективы // Мировая политика. 2020. № 2. С. 86-101.
3. Иванов О.Б. Концептуальные основы организации системы государственного фи-

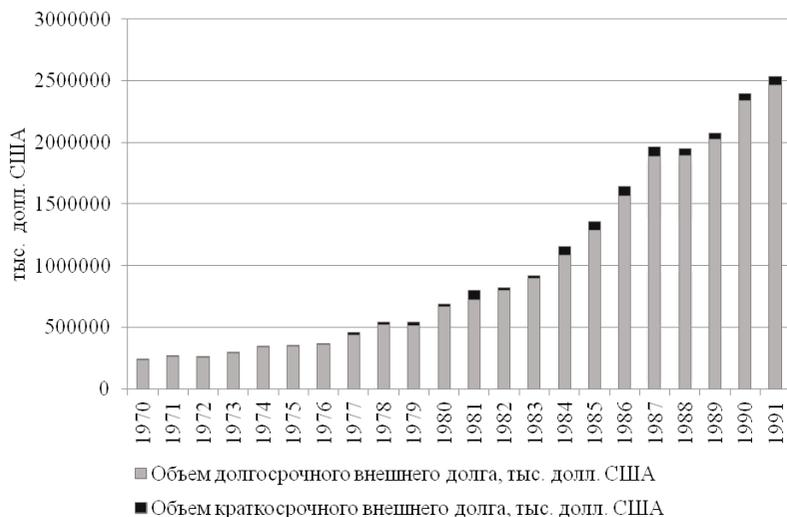


Рисунок 7. Динамика объема краткосрочного и долгосрочного внешнего долга Мали, доллары США (Источник: составлено по материалам Mali [Электронный ресурс] / World Bank - Режим доступа: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart> [11]).

- нансового контроля / О.Б. Иванов, В.В. Носов, Л.В. Федоров // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. 2017. № 2. С. 66-89.
4. Кассеа Ныгусие В.М. Особенности политического развития Африки в постколониальный период / Кассеа Ныгусие В.М., Ивкина Н.В. // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Международные отношения. 2020. Т. 20. № 1. С. 22-38. – DOI 10.22363/2313-0660-2020-20-1-22-38.
5. Константинова О.В. Основные этапы интеграции на Африканском континенте после освобождения от колониальной зависимости // Эпоха науки. 2020. № 22. С. 127-129. – DOI 10.24411/2409-3203-2020-12228.
6. Филиппов В.Р. Регионализм и региональная политика африканских государств (на примере стран Восточноафриканского содружества) // Известия Алтайского государственного университета. 2021. № 5 (121). С. 78-82. – DOI 10.14258/izvasu(2021)5-12.
7. Цыпин А.П. Информационное обеспечение процесса построения исторических временных рядов социально-экономических показателей России / А.П. Цыпин, А.Г. Ковалев // Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 6 (25). С. 50.
8. Экономика Африки в условиях рыночных преобразований: коллективная монография / Институт Африки РАН. – Москва: Институт Африки РАН, 2010. 306 с.
9. Chistik O.F., Nosov V.V., Tsyypin A.P., Ivanov O.B., & Permjakova T.V. Research indicators of railway transport activity in time series. International Journal of Economic Perspectives, 2016. № 10 (3). P. 57-65.
10. Mali [Электронный ресурс] / World Bank // URL: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart>
11. National Accounts [Электронный ресурс] / Отдел статистики ООН. // URL: <https://unstats.un.org/unsd/snaama/Index>

References

1. Gavrilova N.G. 60 years of independent development: the state of agriculture in Africa // International Agricultural Journal. 2020. V. 63. № 5. P. 12. – DOI 10.24411/2588-0209-2020-10218.
2. Emelianenko E.G. Postcolonial Africa: Problems and Prospects // World Politics. 2020. № 2. P. 86-101.
3. Ivanov O.B. Conceptual foundations of the organization of the system of state financial control / О.Б. Иванов, В.В. Носов, Л.В. Федоров // STAGE: economic theory, analysis, practice. 2017. № 2. P. 66-89.
4. Kassae Nygusie V.M. Features of the political development of Africa in the post-colonial period / Kassae Nygusie V.M., Ivkina N.V. // Bulletin of the Peoples' Friendship University of Russia. Series: International relations. 2020. V. 20. № 1. P. 22-38. – DOI 10.22363/2313-0660-2020-20-1-22-38.
5. Konstantinova O.V. The main stages of integration on the African continent after the liberation from colonial dependence // Epoch of Science. 2020. № 22. P. 127-129.
6. Filippov V.R. Regionalism and regional policy of African states (on the example of the countries of the East African Commonwealth) // Proceedings of the Altai State University. 2021. № 5 (121). P. 78-82. – DOI 10.14258/izvasu(2021)5-12.
7. Tsyypin A.P. Information support for the process of constructing historical time series of socio-economic indicators in Russia / A.P. Tsyypin, A.G. Kovalev // Internet Journal of Science Studies. 2014. № 6 (25). P. 50.
8. Economy of Africa in the context of market transformations: collective monograph / Institute for African Studies RAS. - Moscow: Institute for African Studies RAS, 2010. 306 p.
9. Chistik O.F., Nosov V.V., Tsyypin A.P., Ivanov O.B., & Permjakova T.V. Research indicators of railway transport activity in time series. International Journal of Economic Perspectives, 2016. № 10 (3). P. 57-65.
10. Mali / World Bank // URL: <https://data.worldbank.org/country/mali?view=chart>
11. National Accounts / Отдел статистики ООН. // URL: <https://unstats.un.org/unsd/snaama/Index>

Бекирова Ф.С.

*Кандидат юридических наук, доцент кафедры государственных
и административно-правовых дисциплин.
Северо-Кавказская государственная академия.*

Суюнова З.М.

*Старший преподаватель кафедры государственных
и административно-правовых дисциплин.
Северо-Кавказская государственная академия.*

Иммунитет государства в международном праве и его особенности

Иммунитет государства в международном праве следует из его суверенитета, а суверенитет является обязательной и неприкосновенной чертой государства.

Государство самостоятельно осуществляет свою внутреннюю и внешнюю политику, выступает полноценным субъектом международных правоотношений.

Эти положения неоспоримы и определяют государство как субъект общественных отношений в международном праве. Также государство может выступать не только как политически влиятельная сила, но и как субъект частноправовых отношений, являясь стороной международных и иных соглашений с иностранными лицами.

Принцип иммунитета государства основан на понятии о суверенном равенстве, закреплённом в Уставе ООН 1945 года и раскрытом в Декларации о принципах международного права 1970. При этом само понятие суверенного равенства возникло гораздо раньше.

Как многие правовые понятия термин «иммунитет» имеет латинское происхождение и пришло из римского права: «*munus*» – обязательство, «*immunitas*» – положение лица, которое освобождается от обязательств.

Под иммунитетом государства от иностранной юрисдикции в общем виде понимается освобождение одного государства от выполнения им «предписаний власти (законодательной, исполнительной, судебной) другого государства» как в районах, находящихся под суверенитетом последнего (т. е. в пределах его государственной территории), так и в районах, находящихся под юрисдикцией этого вто-

рого государства (например, в его исключительной экономической зоне или на континентальном шельфе) [1, с. 40]. В данном случае речь идет не о суверенитете, а о юрисдикционном иммунитете, поскольку это означает, что государство не может быть привлечено к суду другим государством, ни одно государство не может осуществлять свою власть над другим. Таким образом, в международных общественных отношениях государство обладает суверенитетом, а в международных частных отношениях – иммунитетом.

Иммунитет государства – это принцип международного права, вытекающий из начал государственного суверенитета. Иммунитет государства состоит в том, что в силу равенства всех государств одно государство не может осуществлять власть в отношении другого государства («равный не имеет власти над равными»). Иммунитетом пользуются: иностранное государство, его органы и принадлежащее государству имущество [2, с. 55].

До настоящего времени не существует единой мировой практики урегулирования вопросов, связанных с применением концепции иммунитета государства. В какой-то мере это является заботой национального законодательства.

1 декабря 2006 года постоянный представитель Российской Федерации при ООН В.И.Чуркин подписал Конвенцию ООН о юрисдикционных иммунитетах государств и их собственности. По своей сути Конвенция представляет собой существенное достижение единообразного понимания принципа иммунитета государства и является одним из примеров успешной работы в рамках ООН по кодификации и прогрессивному развитию международного права.

В правовой доктрине различаются две концепции государственного иммунитета: абсолютный иммунитет; ограниченный (функциональный) иммунитет. Изначально положения об иммунитете государств не были закреплены ни в одном нормативно-правовом акте и применялись как обычай международного права. В то же время считалось, что все государства обладают абсолютным иммунитетом, то есть никакие меры, связанные с ответственностью за коммерческие сделки, не могут быть применены к ним другим государством.

Идея абсолютного иммунитета исходит из того, что иски к иностранному государству не могут рассматриваться без его согласия в судах другого государства; имущество любого государства для обеспечения иска не может быть подвергнуто принудительным мерам со стороны другого государства; неприемлемо применять принудительные меры к имуществу государства без его согласия.

Концепция функционального (ограниченного) иммунитета, подразумевает, что иностранное государство, его органы, а также их собственность пользуются иммунитетом только тогда, когда государство осуществляет суверенные функции, то есть действия *jure imperii*. Если государство совершает действия коммерческого характера (заключение внешнеторговых сделок, концессионных и других соглашений), то есть действия *jure gestionis*, то оно не пользуется иммунитетом. Другими словами, сторонники концепции ограниченного иммунитета считают, что, когда государство ставит себя в положение частного лица, против него могут быть возбуждены судебные иски, а принудительные меры применяются к его собственности.

Во второй половине XX века концепция ограниченного иммунитета получила широкое распространение в законодательной, судебной и договорной практике различных стран. Это связано с тем, что государство расширило круг своего участия в экономической деятельности. Особое значение в современных экономических отношениях имеет вопрос иммунитета для тех государств, которые придерживаются политики активного привлечения иностранных инвестиций. Инвесторы заинтересованы в том, чтобы государство, получающее инвестиции, отказывалось от своего иммунитета в случае возникновения споров между ними.

Следует отметить, что 2 декабря 2004 года Генеральная Ассамблея ООН приняла Конвенцию о юрисдикционных иммунитетах государств и их собственности, которая основана на концепции функционального иммунитета иностранного государства.

В науке международного права встречаются два мнения юрисдикционного иммунитета. Первое - юрисдикционный иммунитет - это право иностранного государства не подчиняться юрисдикции другого государства. Второе - юрисдикционный иммунитет ничто иное, как отказ государства от применения каких-либо принудительных мер со стороны судебных, административных и иных органов в отношении иностранного государства.

Именно существование двух противоположных концепций применения института юрисдикционного иммунитета породило главный вопрос, касающийся правового положения государства как субъекта международного частного права [3, с. 182].

Стоит отметить, что не каждое государство имеет свой внутригосударственный акт, который регулирует вопросы юрисдикционного иммунитета. В Российской Федерации принят Федеральный закон от 3 ноября 2015 № 297-ФЗ «О юрисдикционных иммунитетах иностранного государства и имущества иностранного государства в

Российской Федерации», который закрепил теорию ограниченного государственного иммунитета.

С учетом изложенного, можно сделать вывод, что международными актами регламентируются вопросы использования юрисдикционного иммунитета, в тоже время само государство вправе отказаться от этого иммунитета, как в целом, так и в его определенной степени.

Библиографический список:

1. Чурилина Н.А. Международный суд ООН о юрисдикционном иммунитете государства // Электронное приложение к Российскому юридическому журналу. 2016. № 5. С. 39-42.
2. Мельниченко Р.Г., Международное право: учеб. пособие / Р.Г. Мельниченко. – М.: Изд-во Солон-пресс, 2020. 112 с.
3. Клименко Д.А., Алферова А.А. Актуальные вопросы правового положения государства как участника международного частного права // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. № 10-2. С. 181-183.

References

1. Churilina N.A. International Court of Justice on Jurisdictional Immunity of the State // Electronic Supplement to the Russian Law Journal. 2016. № 5. P. 39-42.
2. Melnichenko R.G., International law: textbook. allowance / R.G. Melnichenko. - M.: Publishing house Solon-press, 2020. 112 p.
3. Klimenko D.A., Alferova A.A. Topical issues of the legal status of the state as a participant in private international law // International Journal of the Humanities and Natural Sciences. 2021. № 10-2. P. 181-183.

Дармилова Э.Н.

Кандидат исторических наук,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин.
Северо-Кавказская государственная академия.

Сидаков А.М.

Кандидат политических наук,
доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин.
Институт деловой карьеры,
филиал в Карачаево-Черкесской республике.

Урчукова С.Р.

Кандидат политических наук,
доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин.
Институт деловой карьеры,
филиал в Карачаево-Черкесской республике.

Реализация внутренней и внешней политики Российской Федерации в сфере применения информационных и коммуникационных технологий

В информационном обществе в качестве социального источника выделяется информация и знание, а главным считается компьютерная технология. Информационные и коммуникационные технологии оказались частью современных управленческих систем во всех отраслях экономики, области государственного управления, обеспечения обороны страны, безопасности и правопорядка [1, с. 99].

Стратегия развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации на 2014 - 2020 годы и на перспективу до 2025 года, была разработана для развития комплексного подхода государства к развитию отрасли информационных технологий, реализация которой позволит заложить основы дальнейшей деятельности государства, в том числе за счет взаимодействия ее участников, в области системного развития отрасли.

В Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы отмечено, что в России наряду с задачей обеспечения всеобщего доступа к информационным и коммуникационным технологиям актуальной является проблема интенсификации использования самих технологий и воздействие на условия

широкомасштабного и эффективного использования этих технологий. Значимость локальных предпосылок цифрового развития хорошо демонстрируют примеры федеральных компаний по сокращению цифрового неравенства регионов [2, с. 7].

Исследователи отмечают, что обеспечение национальных интересов в сфере развития информационного общества осуществляется путем реализации таких приоритетов, как: формирование информационного пространства с учётом индивидуальных и общественных потребностей в качественных и достоверных знаниях; развитие информационной и коммуникационной инфраструктуры Российской Федерации; создание и применение отечественных информационных и коммуникационных технологий, повышение уровня их конкурентоспособности на международном уровне; формирование новой технологической основы для экономики и социальной сферы; реализация интересов государства при создании механизмов цифровой экономики [3, с. 65].

В связи с развитием информационных технологий и компьютеризацией экономики одним из важнейших вопросов становится обеспечение информационной безопасности [4, с. 42].

Необходимо отметить, что современные социально политические процессы, протекающие внутри государства, испытывают на себе мощное воздействие процессов внешних факторов, в связи с экономической взаимозависимостью, информационной открытостью, участием государства в деятельности многосторонних международных институтов, увеличением активности нетрадиционных акторов мировой политики. Они усложняют проведение стабильной государственной политики, различные направления которой должны быть обязательно скоординированы с учетом неизбежного внешнего давления и попыток ограничения интересов государства, что приводит к расходу внутренних ресурсов в целях обеспечения своих позиций на международной арене [5, с. 120]. Все это делает особенно актуальной проблему координации целей и инструментов внутренней и внешней политики государства.

По мнению ведущих разработчиков концепции информационного суверенитета России, составляющие идеального цифрового суверенитета это: а) электронный щит – собственная аппаратная платформа (сетевая и ПК), собственные или контролируемые программная (сетевая и ПК) и мобильная платформы;

б) информационный щит – собственные интернет-инфраструктура, медийная структура СМИ (в том числе электронных), ТВ и Интернета (поисковые машины, справочные ресурсы, социальные

сети, мессенджеры, блоги, форумы, рассылки, видео- и фото-хостинги, контентные ресурсы, приложения для социальных сетей и мобильных устройств и т. д.), система и средства пропаганды и ведения информационных войн, развитая идеология, законы, рынок идеологических услуг [6, с. 78]. Государственная политика в рамках национальной и федеральной программ по развитию и внедрению цифровых технологий должна особое внимание уделять такому ключевому аспекту развития цифровой экономики, как подготовка высококвалифицированных кадров [7, с. 491]. С.Б.Халида пишет о том, что конкурентоспособность экономики Российской Федерации во многом зависит от ее цифровизации. Цифровизация экономики Российской Федерации означает эффективное использование во всех ее отраслях информации, информационных технологий и предполагает наличие соответствующего законодательства [8, с. 82].

Вопросы реализации внутренней и внешней политики нашей страны в сфере использования информационных и коммуникационных технологий, развития информационного общества, высокотехнологической экономики, формирования инновационного человека и компетенций инновационной деятельности возможны при формировании государством благоприятных условий, создания и совершенствования прорывных информационных и коммуникационных технологий, создаваемых в России.

Библиографический список:

1. Потеряева Б.П., Третьяк Н.В. Особенности инновационного развития Российской Федерации // Вестник ЧелГУ. 2016. № 6. С. 97-105.
2. Шапошник С.Б. Факторы цифрового развития регионов России: статистическое исследование // Информационное общество. 2022. № 6. С. 7-17.
3. Кочкаров Р.С., Узденова Б.Х., Алиева З.Х., Карабашева Х.И., Шебзухова К.В. Роль Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017-2030 годы в формировании информационного пространства // Этносоциум и межнациональная культура. 2022. № 12 (174). С. 63-67.
4. Володченко В.С., Ланцова Д.С., Миронова Т.А. Понятие и классификация информационных технологий // Достижения науки и образования. 2020. № 12 (66). С. 41-43.
5. Гусевская Н.Ю. Теоретические проблемы координации внутренней и внешней политики // KANT. 2020. № 3 (36). С. 119-125.
6. Алексеева М.В., Линкин В.Н. Особенности стратегии государственного управления в сфере развития информационного общества // Северо-Кавказский юридический вестник. 2018. № 1. С. 76-80.
7. Лятыфов Ч.Н., Панов С.В. Векин М.Н., Петров М.А. Методологические основы цифровизации социально-экономических систем // Московский экономический журнал. 2021. № 5. С. 491-497.
8. Биктимирова Х.С. О цифровизации экономики в Российской Федерации // Образование. Наука. Научные кадры. 2019. № 3. С. 82-84.

References

1. Poteryaeva B.P., Tretyak N.V. Peculiarities of innovative development of the Russian Federation // Bulletin of ChelGU. 2016. № 6. P. 97-105.
2. Shaposhnik S.B. Factors of digital development of Russian regions: a statistical study // Information society. 2022. № 6. P. 7-17.
3. Kochkarov R.S., Uzdenova B.Kh., Alieva Z.Kh., Karabasheva Kh.I., Shebzukhova K.V. The role of the Strategy for the development of the information society in the Russian Federation for 2017-2030 in the formation of the information space // Ethnosocium and interethnic culture. 2022. № 12 (174). P. 63-67.
4. Volodchenko V.S., Lantsova D.S., Mironova T.A. Concept and classification of information technologies // Achievements of science and education. 2020. № 12 (66). P. 41-43.
5. Gusevskaya N.Yu. Theoretical problems of coordination of domestic and foreign policy // KANT. 2020. № 3 (36). P. 119-125.
6. Alekseeva M.V., Linkin V.N. Features of the strategy of public administration in the development of the information society//North Caucasian Legal Bulletin. 2018. № 1. P. 76-80.
7. Latifov Ch.N., Panov S.V. Vekin M.N., Petrov M.A. Methodological foundations of digitalization of socio-economic systems // Moscow Economic Journal. 2021. № 5. P. 491-497.
8. Biktimirova H.S. On the digitalization of the economy in the Russian Federation// Education. The science. Scientific personnel. 2019. № 3. P. 82-84.

Резник К.Н.

*Кандидат технических наук, доцент кафедры экономики, финансов и капитала,
ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет».*

Диков А.А.

Магистр, ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет».

Железнодорожные перевозки грузов и их роль для внешней торговли страны

Что же такое международная железнодорожная перевозка грузов? Это перевозка грузов железнодорожным транспортом с применением транспортных сообщений двух и даже более стран, чаще всего перевозки, используемые для транспортировки значительных объемов грузов на дальние расстояния. На территориях с развитой железнодорожной структурой такие перевозки наиболее эффективны.

В транспортной системе любого государства международные перевозки занимают первостепенное место, так как именно благодаря международным железнодорожным перевозкам перевозятся огромное количество грузов между государствами и внутри страны.

Правовые нормы, регулирующие перевозочный процесс в международном железнодорожном сообщении, довольно сложные, так как при разработке важно учесть интересы заинтересованных стран, их национальные правовые нормы, условия работы железнодорожных путей и технических особенностей.

В Центральной, Восточной и Западной Европе действует Соглашения о международных железнодорожных перевозках 1980 г, Россия участвует в многосторонних международных региональных соглашениях по железнодорожным перевозкам – в Соглашении о международном грузовом сообщении 1951 г. и Соглашении о международном пассажирском сообщении 1951 г.

Железнодорожные перевозки можно считать национально – правового характера в отсутствие международного транспортного соглашения и не относятся к международным.

Такая перевозка может быть разбита на этапы и оформляется несколькими договорами перевозки: по закону государства места отправления – при следовании до пограничной станции, и по национальному праву соответствующего государства после пересечения границы.

Чтобы обеспечить внешнеэкономические связи и получить эф-

фект от развития международной торговли необходимо создавать надежные транспортные связи, которые обеспечили бы своевременную и сохранную доставку товаров и беспрепятственной передаче грузов на государственных границах.

Железнодорожный транспорт играет важнейшую роль в экономическом развитии любого государства. Это связано с тем, что он гарантирует нормальное функционирование и развитие всех его отраслей, регионов и предприятий путем транспортировки грузов в соответствии с производственными потребностями.

Железнодорожный транспорт является важным сектором экономики, который гарантирует экономическую безопасность и целостность государства. В России железнодорожный транспорт является одним из крупнейших секторов экономики и основным связующим звеном между производством и социальной инфраструктурой.

Роль железных дорог в России определяется большими расстояниями перевозок, отсутствием водных путей в главных сообщениях Восток-Запад, прекращение движения на реках зимой, удаленностью морских путей от центров. Железнодорожная система занимает второе место по протяженности, уступая первенство США и первое место по протяженности электрифицированных магистралей.

Специфика участия железнодорожного транспорта во внешне-торговых грузоперевозках России заключается в том, что он доставляет подавляющее большинство грузов из российских портов для дальнейшей отправки морским и речным транспортом¹.

Железнодорожный транспорт также отвечает за перевозку грузов иностранных партнеров, проходящих через территорию России в рамках экспортных транспортных услуг.

Можно сказать, что железные дороги являются рентабельным видом транспорта для перевозки вагонных партий грузов навалом таких как: каменного угля, руды, песка, лесной продукции и продукции сельского хозяйства на дальние расстояния.

Но сама по себе железная дорога и перевозки железнодорожных путей сообщения не в состоянии обеспечить полное транспортное обслуживание внешнеэкономической деятельности. То есть железнодорожный транспорт должен быть вписан в единую транспортную инфраструктуру и развитие его должно быть связано и с другими видами транспорта.

Любая промышленно развитая страна развивает железнодорожные пути сообщения, так как в основном транспорт является в массовых перевозках грузов, как во внутреннем, так и в международном сообщении.

1 Источник: Федеральная служба государственной статистики // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706> (Дата обращения 29.03.2023)

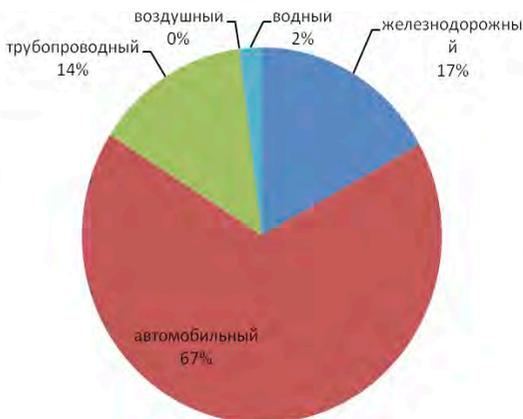


Рисунок 1. Доля разных видов транспорта в 2022 г.

Источник: составлено автором.

Перевозка грузов является сложным техническим, правовым и технологическим процессом. Можно охарактеризовать деятельность железных дорог с двух аспектов: первый связан с решением широкого круга задач по непосредственно организации перевозочного процесса, второй аспект связан с реализацией межотраслевых технологических связей и правовых отношений железнодорожного транспорта с предприятиями разной формы собственности, частными лицами и другими видами транспорта.

Взаимоотношения при перевозке грузов в пределах одной страны по железнодорожным путям, регулируются уставами, правилами в пределах страны, а правовые нормы перевозочного процесса в международных перевозках значительно сложнее.

Оценивая роль железнодорожных путей сообщения и перевозок во внешнеэкономических связях, не следует ограничиваться данными по железнодорожным перевозкам, а принимать во внимание объемы грузов, перевозимых в смешанном железнодорожно-водном сообщении и в том числе транзитные перевозки.

Если взять во внимание ситуацию в свете последних новостей в мире, то можно отметить, что ситуация с развитием международных перевозок очень изменилась. И изменения эти довольно радикальные.

Рассмотрим статистику перевозок по России в 2022 году рисунок 1².

По территории России наибольшая доля в сфере грузоперевозок приходится на автомобильный транспорт 67%, на втором месте — железнодорожные пути 17%, водный транспорт занимает 2 %, трубопроводный- 14 %. Из за закрытого воздушного пространства доля воздушного транспорта составила 0,02 %.

² Источник: Федеральная служба государственной статистики // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706> (Дата обращения 29.03.2023)

В связи со сложившейся в стране ситуации и санкционными действиями в 2022 году России пришлось переориентировать большую часть поставок с Европейского рынка на рынок Восточный.

Нагрузки на инфраструктуру железнодорожных путей в направлении сухопутных переходов и дальневосточных портов так же растут и очень ограничены уже сегодня.

Объем заявленных грузов превышает пропускную способности.

Такая переориентация требует серьезной перестройки логистических путей и кардинально меняет загрузку железнодорожного сообщения, что в свою очередь повлечет за собой необходимость в создании новой инфраструктуры.

В России существует монополия на железнодорожные перевозки, принадлежащая «Российским железным дорогам».

В систему Российские железные дороги входит 16 железных дорог. По итогу первых семи месяцев 2022 года объем грузовых перевозок по этим магистралям сократился на 23,8 млн тонн относительно января-июля 2021 года — с 740,8 до 717 млн тонн. В основном идет сокращение объема перевозок лома черных металлов и лесных грузов³.

С марта 2022 года начал сокращаться объем погрузки в сети РЖД относительно прошлогодних показателей за аналогичный период: -2,42% в марте, -4,96% в апреле, -5,6% в мае, -6,5% в июне. Очевидно, что такая динамика связана с уменьшением числа поставок на европейский рынок. В частности, уже в марте был запрещен ввоз российской стальной продукции в ЕС.

В 2021 году в страны Европейского союза, было ввезено 3,74 млн тонн готовой продукции из стали — значит, такой объем стали нужно будет перенаправить на восточный рынок.

По экспертному мнению, при изменениях логистических путей маршрут грузов вырастет с 2300 до 7900 км, а это в 3,5 раза больше.

Такой рост продолжительности пути увеличит финансовые затраты на 17 миллиардов рублей в год.

В общей сложности в марте пришлось перенаправить более 2 миллионов тонн груза с западного направления на восток.

По данным Росстата, в марте 2022 года грузооборот увеличился на 3,2% — с 227,4 млн тонно-км до 234,65.

Поскольку в марте началась переориентация на восток, грузы, направлявшиеся из балтийских портов в Европу, были перенаправлены в дальневосточные порты, что увеличило скорость грузооборота.

Дополнительные нагрузки появились на южных и восточных железных дорогах страны.

3 Источник: Федеральная служба государственной статистики // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706> (Дата обращения 29.03.2023)

В 2022 году увеличится объем перевозимых грузов в порт Новороссийск, из которого контейнеры с грузом будут отправляться в Турцию и перевозиться в порт Владивосток (затем грузы будут отправляться в Пусан (Южная Корея), а оттуда другие страны.

В первом полугодии увеличилась и перевозка зерна в восточном направлении: свыше 520 тысяч тонн зерна было загружено на ЖД в сторону станций Приморья. В частности, станция Гродеково является главным пропускным пунктом на ДВЖД — 229,3 тысяч тонн зерна за первое полугодие было экспортировано в Китай.

Увеличилась и экспортная нагрузка в сторону Азово-Черноморского бассейна (Северо-Кавказская ЖД). С января 2022 года погрузка железнодорожным транспортом составила 54,6 млн тонн, что выше на 2,5 % в аналогичном периоде за прошлые полгода.

Увеличение объемов перевозки произошло за счет объема экспорта каменного угля 25 %, руды 10,3 %, химикатов 15,1 %, нефти и нефтепродуктов 0,1 %.

На Октябрьской железной дороге, которая проходит через шесть регионов страны Центрального региона и Северо-Запада объем сократился до 58 миллионов тонн.

Сократились и поставки в Финляндию. Поставки в Латвия сохранились в прежнем объеме, Россия экспортирует минеральное удобрение.

Экспортные перевозки контейнеров по ОЖД по итогам первого полугодия возросли на 8,5% — до 73,5 тысяч загруженных контейнеров. Объем грузов в контейнерах составил 2,8 млн тонн, что на 7,4% выше прошлогодних показателей.

Значительно увеличился объем перевозок торфа и торфяной продукции, мяса и масла животного происхождения (+60%), черных металлов (+37%), удобрений (почти в три раза).

В 2022 году было решено увеличить экспорт угля из Хакасии на Восток на 72% в сравнении с прошлогодними показателями. Угольная продукция будет вывозиться по Красноярской железной дороге. В 2021 году нагрузка на КЖД составила 28,6 млн тонн, что больше объемов 2020 года на 4%. 25,2 млн тонн пришлось на каменный уголь. То есть транспортировку угля по магистрали собирались увеличить до 43 млн тонн. Но по итогам первого полугодия 2022 года перевозка каменного угля по КЖД составила 15,1 млн тонн, что выше прошлогодних показателей на 8,2%, но таких темпов недостаточно, чтобы к концу года реализовать план по вывозу 43 млн тонн угля.

Сейчас наблюдается тенденция развития направления таких перевозок как контейнерные и пакетные.

В общей сложности в первые пять месяцев в 2022 году перевозок в

контейнерах стало больше на 5,9 % но есть проблема, это дефицит контейнеров, а это очень сказывается на объемах перевозки. К примеру, датская компания Maersk объявила об уходе с российского рынка и о намерении эвакуировать 50 тысяч контейнеров своего производства.

Для поддержания необходимого уровня перевозок России нужно 700 тысяч контейнеров: 31 % из них китайские, а 40 % европейские.

80 % линейных контейнеров, используемых на российских железных дорогах исчезнут с рынка. По мнению экспертов в России имеется дефицит контейнеров 100-200 тыс.

Уход с рынка контейнерных компаний создает угрозу разрыва логистической цепи. Особенно это просматривается в лесной логистике, где перевозки осуществляются контейнерным типом на уровне 80 % от всей суммы транспортировки.

На восемь экспортных контейнеров приходится только один импортный. Возместить дефицит собственным производством в России пока невозможно, так как ежегодно в России выпускается только 6 тысяч контейнеров, которые сразу раскупаются отечественными операторами. В первую очередь дефицит станет ощутим к осени — в этот сезон традиционно наблюдается повышенный спрос на контейнеры.

Чтобы решить проблему с дефицитом железнодорожных контейнеров российским производителям необходимо наращивать темпы по производству, что сделать в короткие сроки не удастся, хотя наладить отечественное производство 20-футовых контейнеров, на которые имеется повышенный спрос, в ближайшем будущем возможно.

Поэтому на данный момент единственным вариантом будет дополнительная закупка у Китая, который ежемесячно выпускает несколько сотен тысяч контейнеров. Также, чтобы сократить недостаток контейнеров на законодательном уровне предложено увеличить срок нахождения контейнеров на таможенной территории Евразийского экономического союза.

Усовершенствовано техническое обеспечение погрузочно разгрузочных терминалов и складских сортировочных помещений.

В пунктах технического осмотра на путях следования внедряются новые методы высокоскоростного обслуживания грузовых составов.

Осуществляется переход на централизованную схему оплаты за использование железнодорожных путей, составление маршрутного документа с наименьшим числом обязательных станций-стоянок, в том числе для проверки таможенного оформления грузов.

Данные новшества способствуют эффективности международных железнодорожных перевозок. Что касается взаимодействия с таможенными органами, также существует нововведение, предназ-

наченное для сокращения времени нахождения вагонов на железнодорожных пунктах пропуска в ожидании таможенного оформления и возможности заблаговременного планирования маневровых работ и отцепок, – предварительное информирование.

Суть технологии предварительного информирования заключается в формировании документа о товаре и транспортном средстве и предоставлении ее таможенному органу до прибытия товара и транспортного средства на границу. По оценке таможи, это позволит сократить время проведения таможенных формальностей на границе до 15–20 минут.

При предварительном информировании информацию может подавать не только участник ВЭД, но и любое заинтересованное лицо (перевозчик, экспедитор и др.). Информация может подаваться разными способами: через информационного оператора, через портал предварительного информирования в сети Интернет, или же путем создания собственной информационной системы, совместимой с информационной системой таможи.

При международной перевозке железнодорожным транспортом информация должна предоставляться за 2 часа до прибытия в пункт пропуска.

Таможенные органы осуществляют на основе поданной информации анализ рисков. Если в нее вносятся изменения, то после этого процедура анализа рисков начинается заново с учетом внесенных изменений. На время выпуска товаров внесение изменений влияет, если они были внесены в очень короткое время до ввоза товаров и таможенным органам необходимо дополнительное время на осуществление анализа риска.

Благодаря введению предварительного информирования появилась возможность ускорить процедуру таможенного оформления товаров.

Наиболее существенным недостатком железнодорожных перевозок является его ограниченность, вытекающая из привязанности такого транспорта к непосредственно железнодорожной сети, а так же довольно таки высокая себестоимость погрузочно-разгрузочных операций, а так же самих станций.

Роль железнодорожного транспорта в России трудно переоценить, как для решения задач, так и для внешнеторговых операций. Железнодорожный транспорт один из крупных в мире секторов обеспечивающий 25 % мировых грузовых перевозок и около 15 % пассажирских перевозок.

Для России и экономики железнодорожный транспорт является отраслью, без которой невозможна бесперебойная работа всех отраслей экономики.

Так как железнодорожный транспорт является важным элементом международной системы и обеспечивает развитие мировой торговли, как следствие рост объемов перевозок и рост мировой экономики в целом.

Развитие транспортно-логистической системы в целом и железнодорожного транспорта позволит повысить конкуренцию экономики страны и повысить инвестиционную привлекательность и поднять уровень социально-экономического развития страны.

Из-за ситуации в стране правительством страны разработана стратегия развития железнодорожного транспорта до 2030 года. Стратегия позволит развить сферу и предусматривает расширение сети железных дорог, выход технического и технологического железнодорожного транспорта на мировой уровень, повышение конкурентоспособности данного вида транспорта.

Планируется строительство важных социально-значимых линий общей протяженностью 15800 км.

Стратегия предусматривает:

- ввести более 20000 км новой ЖД линии;
- организовать транспортное обеспечение восемнадцати перспективных месторождений и промзон;
- строительство линий, которые обеспечат движение пассажирских поездов скоростью 350 км/ч на 1528 км;
- обновить подвижной состав;
- увеличить плотность ЖД сети на 23,8 % и ликвидировать провозную и пропускную способности.

Библиографический список:

1. Федеральная служба государственной статистики // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706>
2. Российский статистический ежегодник – 2020: стат. сб. / Росстат. – М.: 2020. 700 с.
3. Коновалова О.Н. Институциональные аспекты модернизации инфраструктуры международных грузовых перевозок / О.Н. Коновалова, Т.Б. Суржикова // Экономика железных дорог. 2020. № 7. С. 41–53.
4. Савин В.И. Перевозки грузов железнодорожным транспортом // Дело и сервис, 2019.
5. Теег Г., Власенко С. Системы автоматизации и телемеханики на железных дорогах мира // Интекс. 2020.

References

1. Federal State Statistics Service // URL: <https://rosstat.gov.ru/folder/13706>
2. Russian statistical yearbook - 2020: stat. Sat. / Rosstat. – M.: 2020. 700 p.
3. Konovalova O.N. Institutional aspects of modernization of the infrastructure of international freight transportation / O.N. Konovalova, T.B. Surzhikova // Economics of Railways. 2020. № 7. P. 41–53.
4. Savin V.I. Transportation of goods by rail // Business and Service, 2019.
5. Teeg G., Vlasenko S. Systems of automation and telemechanics on the railways of the world // Inteks. 2020.

Жичкин К.А.

Кандидат экономических наук, доцент кафедры
«Экономическая теория и экономика АПК»
ФГБОУ ВО «Самарский государственный аграрный университет».

Носов В.В.

Доктор экономических наук,
профессор кафедры гуманитарных и социально-экономических дисциплин.
ФГКОУ ВО «Московская академия следственного комитета
Российской Федерации», профессор базовой кафедры торговой политики
ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»..

Жичкина Л.Н.

Кандидат биологических наук, доцент кафедры
«Агрохимия, почвоведение и агроэкология»
ФГБОУ ВО «Самарский государственный аграрный университет».

Киров Ю.А.

Доктор технических наук, профессор кафедры
«Сельскохозяйственные машины и механизация животноводства».
ФГБОУ ВО «Самарский государственный аграрный университет».

Ваганова О.Е.

Кандидат экономических наук, доцент кафедры Бухгалтерский учет,
анализ хозяйственной деятельности и аудита. ФГБОУ ВО
«Саратовский государственный технический университет имени Ю.А. Гагарина».

Потенциал рынка нефти и газа с учетом международной ситуации

Введение.

Нефтяной и газовый сектор традиционно занимают значительное место в экономике России. РФ занимает второе место в мире по производству нефти и газа, обладая значительными разведанными запасами этого сырья [1]. В период 2016-2019 гг. стабильно добывалось около 550 млн т нефти, уступая только США (742 млн т – в 2019 г.) и опережая Саудовскую Аравию (535 млн т). По газу ситуация аналогичная. Первое место в мировом производстве занимает США (964 млрд м3 в 2019 г.), второе – Россия (739 млрд м3 в 2019 г.), а далее с огромным отрывом – Канада (188 млрд м3 в 2019 г.).

По мнению Бури и Демирера [2], мировой рынок углеводородов развивается непрерывно, но хаотично. Существуют много факто-

ров, которые могут повлиять на изменение ситуации в производстве углеводородов. Во-первых, разведанные запасы. В 2019 г. по разведанным запасам нефти США занимала 8 место (с долей 3,39%), Россия – 7 (с долей 5,16% от мировых запасов), значительно уступая таким странам как Венесуэла (19,59%), Саудовская Аравия (16,68%). По запасам газа ситуация несколько иная. На первом месте рейтинга располагается Россия с 24,38% мировых запасов, на втором – Иран (16,48%), на третьем – Катар (11,56%) и затем США (6,91%). Конечно, величина разведанных запасов показывает общий потенциал добычи, но необходимо учитывать и технологические, финансовых, инфраструктурные возможности получения этого сырья. Во-вторых, последствия чрезвычайных ситуаций (пандемия COVID-19, российско-украинский конфликт, санкционное давление на Россию, Венесуэлу, Иран). В апреле 2020 г. в результате снижения спроса на нефть ее цена опускалась до отрицательных значений, что привело к банкротству ряд производителей, производство которых основывалось на кредитных средствах.

Движение цен на нефть было тщательно изучено Ли и др. [3], Хуангом и др. [4], Фердерер [5], Дай и др. [6], Соханвар и др. [7], Белинский и др. [8], Монж и Кристоаль [9], Элиана, Киссвани [10], Мурадова и др. [11] и др.

Исследования показывают, что ключевыми факторами, влияющими на цену на нефть, являются сокращение коммерческих запасов сырой нефти, ослабление доллара, стихийные бедствия, политическая и военная напряженность в странах-производителях и действия нефтяных спекулянтов, заявления политических деятелей [12].

В-третьих, «зеленная повестка», которую активно продвигает администрация Д. Байдена. В рамках этого подхода было принято решение заморозить строительство нефтепровода из Канады, а макроэкономические условия для финансирования проектов по добыче нефти и газа значительно ухудшились, что мешает реанимировать ранее закрытые проекты по добыче сланцевой нефти и газа в США [13-14].

Исходя из перечисленных трендов, оказывающих влияние на производство нефти и газа, целью исследования являлось прогнозирование перспектив развития данного сектора. В рамках этого были поставлены следующие задачи: - проанализировать состояние производства нефти и газа в России и мире; - определить факторы, влияющие на экономическую эффективность производства нефти и газа; - спрогнозировать уровень производства в среднесрочной перспективе.

Методы исследования.

Объектом исследования является нефтегазовая промышленность России. В ходе исследования применялись: монографический, абстрактно-логический методы, методы экспертных оценок, статистические методы.

Для анализа ситуации использовались результаты экспертных опросов руководителей предприятий нефтегазодобычи, проведенных в 2019-2020 гг. по перспективам развития отрасли.

Результаты.

В последние годы наблюдается резкий рост интереса к добыче полезных ископаемых в том числе нефти и газа (табл.1). Увеличение объемов производства и рост цены в 2018-2019 гг. привели к значительному увеличению объема отгруженных нефти и газа. В 2018 г. среди всех полезных ископаемых именно нефть и газ являлись драйверами роста, так как прирост отгрузки по этим позициям (около 30%) превышал среднеотраслевые значения (23%). Индексы производства отражают аналогичную ситуацию. Если производство нефти является более менее стабильным в данный период, то добыча газ увеличивается значительно, чем в среднем по отрасли. Как видно по представленным данным, даже ситуация с пандемией COVID-19 не так значительно повлияла на ситуацию с производством газа, так как среди его потребителей значительная доля приходится на домохозяйства и потребление на социально значимые цели (отопление, выпуск удобрений и т.д.) Поэтому, если по отрасли в целом в 2020 г. падение составило 6,4%, то производство газа сократилось всего на 2,2%. В настоящее время, не смотря на противодействие США и санкционную политику Европейского Союза, направленную на сокращение, а в перспективе на отказ от российского газа, потребление в краткосрочной перспективе увеличивается. Отсутствие возможности резкого увеличения производства газа в мире, недостаток путей транспортировки (газопроводов) в регионах максимального потребления позволяет говорить о сохранении объемов производства газа в России на прежнем уровне. Возможно даже небольшое увеличение объемов за счет внутреннего потребления, так как из-за остановки трубопровода «Северный поток-2» Правительство запустила программу газификации Северо-Западного региона.

Противодействию внешнему давлению нефтегазовой отрасли помогает значительная концентрация производства в отрасли. В настоящее время 3 организации занимают около 9% рынка, 4 – 11%, 6 организаций – 16%, 8 – 22%. При этом общее количество предприя-

тий занятых в добыче полезных ископаемых в 2020 г. составило 16720 шт, а нефтегазодобыче – 1209 шт. При этом последний показатель за последние четыре года сильно сократился с 1698 предприятий (на 40,4%). Основной причиной этого являлось ухудшение экономической ситуации в связи с пандемией, когда выживали только те компании, у которых имелись возможности для реализации антикризисной стратегии.

Таблица 1. Объем отгруженных нефти и газа, млн. руб. и индексы производства.

Показатель	2017	2018	2019	2020
Объем отгруженных товаров собственного производства				
Добыча полезных ископаемых,	13916165	18193870	18324127	14498900
в т.ч. добыча нефти и природного газа	9286030	12873615	12859341	8945390
в т.ч. добыча нефти и нефтяного (попутного) газа	7834484	11078753	11019125	7322252
добыча природного газа и газового конденсата	1451547	1794862	1840215	1623138
Индексы производства				
Добыча полезных ископаемых,	101.9	103.8	103.4	93.4
в т.ч. добыча нефти и природного газа	100.6	102.9	102.2	92.0
в т.ч. добыча нефти и нефтяного (попутного) газа	100.0	101.8	101.0	91.0
добыча природного газа и газового конденсата	105.5	110.9	110.0	97.8

Подобный уровень концентрации позволяет аккумулировать и привлекать значительное количество финансовых ресурсов для создания механизма безопасности в условиях чрезвычайных ситуаций, а так же рассчитывать на помощь государства, так как такие компании являются значительными донорами бюджета, поддерживают социальную сферу в регионах своего присутствия, обеспечивают значительный уровень занятости (табл. 2).

Таблица 2. Среднегодовая численность работников организаций по добыче нефти и природного газа, тыс.чел.

Показатель	2017	2018	2019	2020
Добыча полезных ископаемых, в т.ч.	931,4	923,1	938,9	950,3
добыча нефти и природного газа в т.ч.	276,1	204,0	203,0	210,0
добыча нефти и нефтяного (попутного) газа	210,1	154,4	154,7	160,1
добыча природного газа и газового конденсата	66,0	49,7	48,3	49,9

Как видно из данных таблицы, всего по предприятиях по добыче полезных ископаемых занято около 1,0 млн чел., в том числе в нефтедобыче более 150 тыс. чел., в газодобыче – около 50 тыс.чел. Другими словами данная отрасль обеспечивает работой полностью жителей нескольких регионов РФ. Доходы на предприятиях нефтегазодобычи значительно опережают среднеотраслевые и тем более среднероссийские. В период с 2017 г. по 2020 г., не смотря на экономическую ситуацию, среднемесячная номинальная начисленная заработная плата на данной группе предприятий выросла с 104078 руб. до 142175 руб. (на 36,5%). В тоже время в целом по отрасли в 2020 г. зарплата составила 95359 руб. (или на 33,1% меньше). При этом из-за крайне тяжелых условия труда формально стоит проблема по половому различию в заработной плате. В 2019 г. разрыв в средней заработной плате между мужчинами и женщинами в отрасли составил 24,1%. Различие это формально, так как значительная часть более оплачиваемых рабочих мест в данной отрасли связана с тяжелыми условиями труда (работа на буровой, тракториста, водителя), которые женщины вследствие различных причин занимать не стремятся.

Тяжелые условия труда являются причиной еще одной проблемы на предприятиях нефтегазодобычи – значительной текучки кадров. Не смотря на высокую заработную плату, ежегодно сменяется около 15% работников. В тоже время по сравнению со среднеотраслевым показателем (25%), эта величина значительно ниже. Основной причиной увольнений является собственное желание (50% от вышедших). Только 1 % уволенных выбывает в связи с сокращением. Эти значения также значительно ниже среднеотраслевых (60% и 2% соответственно).

В отличие от других производство по добыче полезных ископаемых нефтегазовое производства, обладая более высокой доходностью, обеспечивают относительно высокий темп обновления основных производственных фондов. Ежегодно вводится от 5 до 7 тыс.

нефтяных скважин и от 100 до 160 газовых (табл. 3). При этом ежегодная стоимость вводимых мощностей в 2017-2020 гг. по нефтедобыче колебалась от 2700 до 3300 млрд.руб., по газодобыче – 1600 до 2300 млрд.руб.

Таблица 3. Ввод в действие отдельных производственных мощностей.

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Мощности по добыче и переработке:					
нефти, тыс. т	200,0	950,0	300,0	2,0	2785,1
газа, млн м ³	3700,0	0,0	559,0	1,0	1433,9
скважины, единиц:					
нефтяные	5344	6390	6932	7105	5398
газовые	121	153	160	102	104

Основным источником этих инвестиций были собственные средства предприятий (75,6% в 2020 г.). Доля заемных средств в рассматриваемый период сокращалась с 37,4% до 24,4%.

Таблица 4. Отдельные технико-экономические показатели работы организаций по добыче сырой нефти и нефтяного (попутного) газа.

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Добыча нефти по способам эксплуатации скважин, в процентах от общего объема ее добычи:					
Насосный	92,8	91,5	90,6	90,3	89,9
Компрессорный	0,6	0,6	0,7	1,1	1,3
Фонтанный	6,2	7,5	8,2	8,0	8,1
Среднесуточный дебит одной скважины, т	9,3	9,4	9,5	9,5	9,0
Эксплуатационный фонд скважин, тыс. шт.	171	176	178	181	179
Бездействующий фонд скважин, тыс. шт.	14,2	16,1	14,7	14,3	16,3
Удельный вес бездействующего фонда скважин в эксплуатационном фонде, процентов	8,3	9,2	8,3	7,9	9,1
Средняя глубина законченных эксплуатационным бурением скважин, м	2 785	2 898	2 873	2 989	3249

Проходка на одно долбление, м	508	611	765	732	729
Уровень использования нефтяного (попутного) газа, в процентах от общих ресурсов нефтяного (попутного) газа	87,5	86,6	84,4	80,9	81,5

Добыча нефти в России осуществляется в достаточно трудных условиях. По способам эксплуатации скважин методы добычи можно условно разделить на три вида: насосный, компрессорный и фонтанный (табл. 4). Наиболее экономически эффективным является фонтанный, так как подъем нефти идет естественным путем за счет энергии пласта, то есть потребность в оборудовании минимальна. Доля таких скважин в настоящее время составляет около 8% от общего количества. Компрессорный (газлифтный) способ добычи – продолжение фонтанного. В данном случае подъем нефти осуществляется за счет нагнетания давления газа, закачиваемого через устье. На данный метод приходится около 1% действующих скважин. Наиболее распространенным является насосный метод, в том числе с использованием так называемых качалок. На него приходится более 90% всех эксплуатационных скважин, действующих в данное время. Ежедневно с одной скважины получают от 9,0 до 9,5 т нефти. Глубина бурения скважин ежегодно увеличивается. Это подтверждает, что легкодобываемые запасы нефти постепенно выбираются. За период 2016-2020 гг. средняя глубина скважины увеличилась на 17%.

Таблица 5. Отдельные технико-экономические показатели работы организаций по добыче природного и попутного газов.

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Среднесуточный дебит одной скважины, тыс. м ³	205	205	211	194	177
Эксплуатационный фонд скважин, тыс. шт.	9,6	10,0	10,1	10,3	10,4
Бездействующий фонд скважин, тыс. шт.	0,6	0,7	0,8	0,9	0,8
Удельный вес бездействующего фонда скважин в эксплуатационном фонде, процентов	5,8	7,4	7,9	8,5	7,6
Средняя глубина законченных эксплуатационным бурением скважин, м	2 710	3 086	2 514	2 754	3 664

Примерно такая же ситуация с добычей газа. Только здесь наблюдается колебание глубины скважин за счет введение новых месторождений, которые на первоначальном этапе добычи позволяют осуществлять добычу с меньшей глубины.

Складывающуюся экономическую ситуацию хорошо характеризуют результаты опроса руководителей предприятий нефтегазовой отрасли, проведенные в 2019-2020 гг.

Индекс предпринимательской уверенности в организациях нефтегазодобычи значительно выше, чем в среднем по отрасли. Так в 2019 г. он изменялся от 3 до 5 баллов, в то время когда в среднем по отрасли его значения колебались от 1 до -4. Аналогичная ситуация имело место в 2020 г. с учетом ситуации с пандемией COVID-19. Минимальное значение уверенности приходилось на апрель-июнь (-1), когда отмечалось резкое падение цен. В остальные периоды года степень оптимизма колебался от 1 до 4. В целом по отрасли значение индекса от -3 до -4.

В этот период общая оценка экономической ситуации в отрасли оценивалась как удовлетворительная (70-75% опрошенных). В 2019 г. оценки «благоприятная» и «неудовлетворительная» отметили примерно равное количество респондентов. В 2020 г. соотношение поменялось. Ситуацию считали «благоприятной» около 9% респондентов, «неудовлетворительной» - более 16%.

Среди основных факторов, ограничивающих рост производства, назвали: недостаточный спрос на продукция предприятия на внутреннем и внешнем рынках (около 30% и 12% соответственно), высокий уровень налогообложения (около 30%), неопределенность экономической ситуации (около 35%), недостаток финансовых средств (около 25%), изношенность и отсутствие оборудования (около 20%), высокий процент коммерческого кредита (около 15%), недостаток квалифицированных рабочих (около 15%). Более 20% опрошенных заявили, что ограничений нет. На остальные факторы приходится менее 10% ответов.

Прогнозирования состояния производства нефти и газа в России на среднесрочную перспективу затрудняется высокой степенью турбулентности, которая сформировалась на внешнем рынке. Как у всякой экспортно ориентированной отрасли в данном случае необходимо учитывать множество факторов, влияющих на конечный результат и имеющих разнонаправленную тенденцию. При этом необходимо рассматривать ситуацию по нефти и газу отдельно. С одной стороны, не прекращается давление со стороны западных стран, которые призываю отказываться от потребления российских

энергоресурсов. Уже разработаны программы отказа до конца года от российской нефти странами ЕС, но одновременно с этим Венгрия заблокировала шестой пакет санкций именно из-за вопроса по российской нефти, так как переориентация НПЗ с российской нефти на другие виды требует инвестиции в размере 18 млрд евро. Кроме этого, уже сейчас разработаны схемы обхода санкций за счет «латвийской смеси» и других инструментов. В отличие от стран Запада многие страны наоборот решили воспользоваться ситуацией и увеличили закупки нефти (Индия, Китай и др.) По данным экспертов из Чехии за первые 100 дней проведения спецоперации на Украине Россия дополнительно получила от продажи нефти и газа более 90 млрд евро за счет более высокой цены. В отношении газа ситуация еще более благоприятная для России. Даже на уровне программ западные страны признают, что не смогут заместить российский газ до 2026-2030 гг. Снижение добычи в Норвегии и Нидерландах, ситуация с транспортировкой алжирского газа, высокие цены на сжиженный газ в странах Азии делают привлечение сторонних поставщиков газа в страны Европы проблематичным. В результате, даже те страны, которые отказались от оплаты контрактов «Газпрома» в рублях (Польша, Болгария, Дания) все равно продолжают закупку российского газа, только через посредников.

Выводы.

Ситуация с добычей нефти и газа в России сейчас можно охарактеризовать как носящую хаотический характер. С одной стороны, экономика, основанная на добыче энергоресурсов, показала свою значительную устойчивость по отношению иностранной санкционной политик, с другой, по мнению экспертов, долгосрочный характер санкций может в результате повлиять на результаты деятельности предприятий нефтегазодобычи. В настоящее время Россия занимает 2 место по добыче нефти и газа, по запасам – 7 и 1 места соответственно. Предприятия нефтегазодобычи выполняют важную социальную роль, обеспечивая занятость значительного количества населения, высокие доходы, поддержание социальных объектов. Предприятия отрасли показали высокую устойчивость к внешним воздействиям в период пандемии COVID-19 и украинского кризиса.

Библиографический список / References

1. World Bank Open Data. // URL: <http://www.library.fa.ru/resource.asp?id=653&ysclid=l-hpzkwv8l9935936176>

2. Bouri E., & Demirer R. On the volatility transmission between oil and stock markets: A comparison of emerging importers and exporters. *Economia Politica*, 2016. № 33 (1). P. 63-82. – doi: 10.1007/s40888-016-0022-6
3. Lee K., Ni S., & Ratti R.A. Oil shocks and the macroeconomy: The role of price variability. *Energy Journal*, 1995. № 16 (4). P. 39-56. – doi: 10.5547/ISSN0195-6574-EJ-Vol16-No4-2
4. Huang R., Masulis R., Stoll H. Energy shocks and financial markets. *J Futures Markets*. 1996. № 16 (1). P. 1-27.
5. Federer J. Oil price volatility and the macroeconomy. *J. Macroecon.* 1996. № 18 (1). P. 1-26
6. Dai Z., Tang R., & Zhang X. Multilayer network analysis for measuring the inter-connectedness between the oil market and G20 stock markets. *Energy Economics*, 2023. P 120. – doi: 10.1016/j.eneco.2023.106639
7. Sokhanvar A., Çiftçioglu S., & Lee C. The effect of energy price shocks on commodity currencies during the war in ukraine. *Resources Policy*, 2023. P. 82. – doi: 10.1016/j.resourpol.2023.103571
8. Bielinskiy A., Khvostina I, Mamanazarov A et. al. (2021) Predictors of oil shocks. *Economic approach in environmental science. IOP Conf Ser: Earth Environ Sci.* 2021. № 628 (1). – doi: 10.1088/1755-1315/628/1/012019
9. Monge M, Cristóbal E (2021) Terrorism and the behavior of oil production and prices in OPEC Res Policy 74. – doi: 10.1016/j.resourpol.2021.102321
10. Elian M, Kiswani K (2018) Oil price changes and stock market returns: cointegration evidence from emerging market. *Econ Change Restruct* 51: 317–337. – doi: 10.1007/s10644-016-9199-5
11. Muradov A., Hamdulla H., Hajiyev N. *World Market Price of Oil*. Springer International Publishing, New York: 2019. P. 184. – doi: 10.1007/978-3-030-11494-7
12. Nosov V., Tindova M., Makar S., Rudenko L., Zhdanova G., Suray N., & Sulejmanova A. Assessing the effect of political statements on oil price volatility. Paper presented at the E3S Web of Conferences, 2023. P. 371. – doi: 10.1051/e3sconf/202337105045
13. Zhichkin K., Nosov V., Zhichkina L., Panchenko V., Zueva E., Vorob'eva D. Modelling of state support for biodiesel production // E3S Web of Conferences. 2020. № 203. 05022.
14. Bouri E. Spillovers in the joint system of conditional higher-order moments: US evidence from green energy, brown energy, and technology stocks. *Renewable Energy*, 2023. № 210. P. 507-523. – doi: 10.1016/j.renene.2023.04.006

Смирнов А.Б.

*Доктор экономических наук, профессор,
заведующий кафедрой международного бизнеса, менеджмента и туризма,
ФГБОУ ВО «Государственный университет морского
и речного флота имени адмирала С.О. Макарова».*

Османов М.Х.

*Кандидат юридических наук,
доцент кафедры международного бизнеса, менеджмента и туризма,
ФГБОУ ВО «Государственный университет морского
и речного флота имени адмирала С.О. Макарова».*

Григорьева С.С.

*Ведущий специалист по учебно-методической работе Центра организации
и контроля учебного процесса заочной формы обучения,
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования «Государственный университет морского
и речного флота имени адмирала С.О. Макарова».*

Проблемы менеджмента в сфере туризма в РФ на примере Республики Крым

Важность выбранной темы заключается в том, что в нынешней геополитической ситуации при рассмотрении туризма как отрасли отмечается снижение эффективности управления в этой сфере, а особенно в Республике Крым (далее – РК). В частности, недостаточная эффективность менеджмента проявляется в том, что невзирая на важнейшее значение туризма для бюджета РК, все еще не созданы предпосылки для развития безопасного и выгодного всем сторонам туризма [2].

РК является одним из многих регионов РФ, но при этом обладает исключительными природными ресурсами, историческим и культурным наследием на своей территории, что является положительными факторами для привлечения туристов [16]. В то же время, пандемия COVID-19, а теперь и ситуация на Украине нанесли огромный ущерб экономике РК, особенно в сфере туризма. В сложившихся условиях были выявлены многие проблемы, которые ранее не считались важными или замалчивались на государственном уровне.

Цель данной работы - определить пути решения проблем менеджмента в сфере туризма в РФ (на примере Республики Крым).

Санаторно-курортная и сочетаемая с ней туристическая отрасль,

как уже было отмечено, являются одной из основных для РК, [3] и тем самым определена важность эффективного государственного и регионального менеджмента сферы туризма.

Большую часть 2020-2022гг. коллективные средства размещения Республики Крым не функционировали и столкнулись с финансовыми проблемами, приведшими и к сокращению персонала, и даже к закрытию ряда турфирм и средств размещения. И если спрос на туристические услуги в 2020-2021гг. все же присутствовал по причине дороговизны и недоступности зарубежных курортов из-за пандемии, то в 2022г. спрос снизился критически из-за военной операции [11].

Динамика турфирм, работающих в РК, показана на рисунке 1. Как видим, только отрасль начала восстанавливаться после COVID-19, так геополитическая ситуация на Украине вблизи РК снова привела к снижению количества турфирм.

По данным Министерства курортов и туризма РК, «несмотря на более позднее начало сезона туристический поток с 1 июля по 31 декабря превысил показатель 2019 года на 11%» [17]. Но министр не отметил, что так как общий поток туристов в 2019г. был 7,4 млн. чел., то РК недополучила как минимум 1,1 млн. чел. даже без учета тенден-

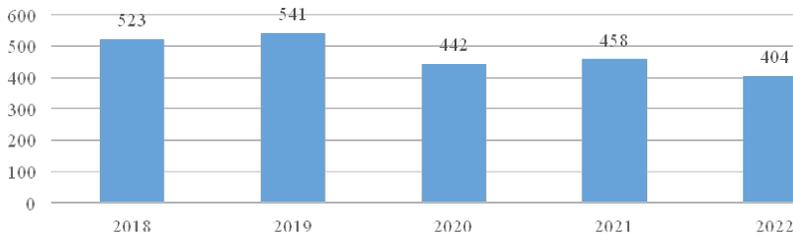


Рис. 1. Динамика турфирм, работающих в РК (на конец года), ед. Составлено автором по [15].

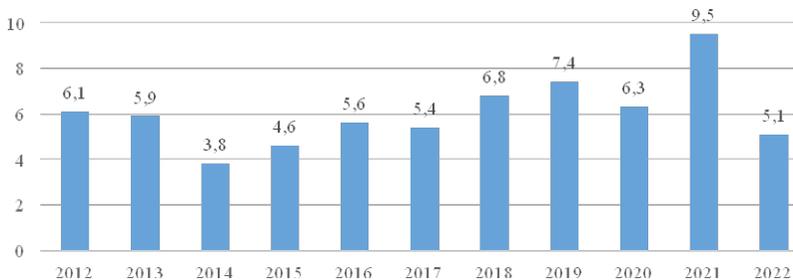


Рис. 2. Динамика турпотока в РК 2012-2022гг., млн. чел. Источник: составлено автором по [15].

ции роста туристов в последние годы. Например, 2021г. впервые поставил рекорд по посещаемости Крыма туристами со времен распада СССР. А в 2022г. регион принял лишь 5,1 млн. туристов, что почти вдвое меньше показателя 2021г. (9,5 млн.) - рисунок 2.

Стоит отметить, что по известным причинам туристический сезон-2023 может в РК не начаться вообще. Это в т.ч. влияет на финансовую составляющую системы менеджмента в туризме и в регионе в целом.

Доля туризма в ВРП РК - 11,7 % от 430 млрд. руб. (данные за 2021г.) [17]. А в направлении налоговых доходов РК туризм обладает не только весомой долей, но и большим потенциалом за счет привлечения туристов и вывода из «тени» предпринимателей в сфере туризма (рисунок 3).

Прогноз доходов на 2022г. был в сумме 3,3 млрд. руб. Официаль-



Рис. 3. Динамика налоговых поступлений от сферы туризма в бюджет РК в 2017-2021г., млрд. руб. Источник: составлено автором по [15].



Рис. 4. Основные проблемы повышения эффективности менеджмента в сфере туризма в РК.

Источник: авторская разработка.

ных данных за весь 2022г. на данный момент нет, но уже на первое полугодие бюджет недополучил средства в размере около 1 млрд. руб. [9]. Тем самым снижается эффективность менеджмента в сфере туризма.

Туризм в РК, как до, так и после присоединения региона к России, развивается при влиянии негативных факторов и тенденций: финансовые проблемы на реконструкцию памятников и строительство новых туристических достопримечательностей, отсутствие должного сервиса и набора услуг в большинстве мест размещения и питания, санатории не используются по назначению, средства передвижения туристов устарели и т.д. [8]. А в 2020-2022гг., несмотря на сложившуюся благоприятную ситуацию с развитием внутреннего туризма в РК возник ряд новых существенных проблем менеджмента. Эти проблемы в целом, заключаются в следующем (рисунок 4).

В целом, безопасность является наибольшей проблемой, которая оказывает влияние на всю систему менеджмента в сфере туризма в регионе. Несмотря на защиту отечественного ПВО, немного туристов рискуют приезжать на отдых в Крым. Тем более после повреждений Крымского моста.

Последняя на рисунке (имиджевая) проблема является не менее острой, поскольку выявляет несоответствие параметров «цена-качество» ожиданиям туристов, что ведет к снижению привлекательности РК и его конкурентоспособности как туристической рекреационной зоны.

Интерес Министерства в направлении развития туризма в РК в 2023г обеспечен двумя основными факторами:

- пандемия и санкции закрыли или значительно усложнили доступ к большинству традиционных для отдыха россиян стран;
- возрос интерес к внутреннему туризму после снятия большей части карантинных ограничений.

Нельзя забывать и о том моменте, что многие россияне вообще остались дома в период своих отпусков по причине снижения семейных доходов из-за роста курсов иностранных валют, инфляции [14]. И, скорее всего, даже если на территории РК проблема безопасности перестанет быть актуальной, та же тенденция останется и на период сезона 2023г.

Важной проблемой менеджмента сферы туризма в исследуемой республике является то, что современный туристический сервис в РК намного уступает своим ближайшим конкурентам – Болгарии, Румынии, Турции, что обусловило проблему конкурентоспособности [1].

Исследование возможных направлений повышения эффективно-

сти менеджмента в сфере туризма РК позволило выявить основные векторы приложения усилий органов власти (рисунок 5).

В ближайшее время сфера туризма в РК нуждается в государственной поддержке. Турбизнес просит о продлении Центробанком ограничения комиссии за эквайринг в размере 1%, а при оплате услуг по СБП – 0% [18].

Подытожим, что проблема безопасности – является чуть ли не наиболее значительным фактором, который влияет на всю систему менеджмента в сфере туризма в регионе. Имиджевая проблема является не менее острой, поскольку выявляет несоответствие параметров «цена-качество» ожиданиям туристов.

В основе эффективного менеджмента в сфере туризма РК и его конкурентоспособности в среднесрочном периоде лежит возможность региона обеспечить качественные туристические услуги на уровне популярных зарубежных стран при отсутствии скачков цен вверх, а также обеспечить безопасность туристов.

Решение проблем менеджмента в сфере туризма в РК должно поспособствовать формированию туристическо-рекреационного комплекса, который будет конкурентоспособен на внутрироссийском и

-
- улучшения инфраструктуры объектов рекреации и туризма;
 - обширного информационного содействия рекламе РК как туристической рекреационной территории на внутреннем и международных рынках;
 - улучшения качества услуг и сервиса в туризме;
 - привлечения инвестиций в регион в сфере туризма;
 - реализацию системы мероприятий государственно-частного партнерства в туризме;
 - формирование доступной и комфортной туристкой среды;
 - кадровое обеспечение туристической отрасли;
 - развитие круглогодичных видов туризма;
 - повышение безопасности туристов в регионе;
 - улучшение эффективности региональной системы управления в сфере туризма.

Рис. 5. Основные векторы приложения усилий органов власти для повышения эффективности менеджмента в сфере туризма РК.

Источник: авторская разработка.

международном рынке туристических услуг. Основными приоритетами повышения эффективности менеджмента в туризме и конкурентоспособности региона в этой сфере должны стать: безопасность туристов, кадровое обеспечение отрасли, рост качества услуг, развитие и обновление инфраструктуры и др.

Библиографический список:

1. Абдуллаев Р.А. Теоретико-методические основы повышения конкурентоспособности рекреационно-туристической отрасли Крыма // Ученые записки Крымского инженерно-педагогического университета. 2020. № 2. С. 12-16.
2. Анфимова А.Ю., Мельниченко Н.Ф. Совершенствование мер поддержки отечественной туристической сферы в преддверии туристического сезона 2022 года // Муниципальная академия. 2022. № 3. С. 131-135.
3. Апатова Н.В. Функционирование санаторно-курортного комплекса Республики Крым в период пандемии COVID-19 // Ученые записки крымского федерального университета имени В.И. Вернадского. Экономика и управление. 2020. № 2. С. 3-13.
4. Безопасность в туризм: учебно-методическое пособие / сост. С.Ю. Махов. Орел: МАБИВ, 2020. 118 с.
5. Березина Н.А. Исследование потенциала концессий в развитии туристической отрасли Республики Крым // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2022. № 1. С. 5-13.
6. Бровцына В.С., Чаузова О.Н., Карпенко Г.А. Развитие туристической инфраструктуры как способ создания комфортной среды и как следствие развития возвратного туризма // Туризм и региональное развитие. 2022. № 2 (5). С. 40-52.
7. Гамаюнов О.А. Малые виды туристических направлений как новый вектор привлечения туристического потока в Республику Крым // Вестник Керченского государственного морского технологического университета. 2022. № 4. С. 466-477.
8. Жердева Е.А., Митус К.Н. Проблемы и перспективы индустрии гостеприимства в условиях санкционного режима в Крыму // Вектор экономики. 2022. № 5 (71).
9. Ковалев А.И., Тюнюкова Е.В., Щетинина Н.А. Теоретико-методологические аспекты и прикладные особенности стратегического планирования развития регионального туризма // Идеи и идеалы. 2022. Т. 14. № 4-2. С. 337-350.
10. Крым: новый вектор развития туризма в России: монография / под ред. В.Н. Шафаруддинова. М.: ИНФРА-М, 2022. 364 с.
11. РСТ: спрос на отдых в Крыму резко упал, турбизнес полуострова просит господдержки. Интерфакс. // URL: <https://tourism.interfax.ru/ru/news/articles/95762/> (Дата обращения: 21.02.2023).
12. Гусар Е.С. Влияние пандемии коронавируса на уровень жизни в Республике Крым / Е.С. Гусар, А.Ф. Мамедлаева. Теоретическая экономика. 2022. № 8. С. 94-106. // URL: <http://www.theoreticaleconomy.ru> (Дата публикации: 30.08.2022)
13. Сурнина К.С. Анализ современных подходов к управлению конкурентоспособностью в туристической отрасли Республики Крым // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2020. № 4. С. 250-256.
14. Хаирова Э.А. Анализ современного состояния развития туризма Республики Крым // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2020. № 10-1. С. 89-94.
15. Министерство курортов и туризма Республики Крым. Статистические данные. // URL: <https://crimea.gks.ru> (Дата обновления: 05.04.2023).
16. Портал KM.ru. Рефераты. Природные ресурсы Крыма и проблемы их рационального использования. // URL: <https://www.km.ru/referats/336246-prirodnye-resursy-kryuma-i-problemy-ikh-ratsionalnogo-ispolzovaniya> (Дата обращения: 30.07.2014)
17. Министерство курортов и туризма Республики Крым. Новости. // URL: <https://mtur.rk.gov.ru/ru/article/show/2228> (Дата обновления: 01.09.2021).

18. Туризм в Крыму: больше денег — больше возможностей // Информер. // URL: <https://ruinformer.com/page/turizm-v-krymu-bolshe-deneg-bolshe-vozmozhnostej>.

References

1. Abdullaev R.A. Theoretical and methodological foundations for improving the competitiveness of the recreational and tourist industry of Crimea // *Uchenye zapiski Krymskogo inzhenerno-pedagogicalheskogo universiteta*. 2020. № 2. P. 12-16.
2. Anfimova A.Yu., Melnichenko N.F. Improving support measures for the domestic tourism sector in anticipation of the 2022 tourist season // *Municipal Academy*. 2022. № 3. P. 131-135.
3. Apatova N.V. Functioning of the sanatorium-resort complex of the Republic of Crimea during the COVID-19 pandemic. *Uchenye zapiski V.I. Vernadsky. Economics and Management*. 2020. № 2. P. 3-13.
4. Safety in tourism: teaching aid / comp. S.Yu. Makhov. Eagle: MABIV, 2020. 118 p.
5. Berezina N.A. Study of the potential of concessions in the development of the tourism industry of the Republic of Crimea // *Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law*. 2022. № 1. P. 5-13.
6. Brovtsyna V.S., Chauzova O.N., Karpenko G.A. Development of tourism infrastructure as a way to create a comfortable environment and as a consequence of the development of return tourism // *Tourism and regional development*. 2022. № 2 (5). P. 40-52.
7. Gamayunov O.A. Small types of tourist destinations as a new vector for attracting tourist flow to the Republic of Crimea // *Bulletin of the Kerch State Marine Technological University*. 2022. № 4. P. 466-477.
8. Zherdeva E.A., Mitus K.N. Problems and prospects of the hospitality industry in the context of the sanctions regime in Crimea // *Vector of Economics*. 2022. № 5 (71).
9. Kovalev A.I., Tyunyukova E.V., Shchetinina N.A. Theoretical and methodological aspects and applied features of strategic planning for the development of regional tourism // *Ideas and ideals*. 2022. Vol. 14. № 4-2. P. 337-350.
10. Crimea: a new vector of tourism development in Russia: monograph / ed. V.N. Sharafutdinov. M.: INFRA-M, 2022. 364 p.
11. PCT: the demand for holidays in Crimea has fallen sharply, the tourist industry of the peninsula is asking for state support. *Interfax*. // URL: <https://tourism.interfax.ru/ru/news/articles/95762/> (02.21.2023).
12. Gusar E.S. The impact of the coronavirus pandemic on the standard of living in the Republic of Crimea / E.S. Gusar, A.F. Mammadlayev. *Theoretical economics*. 2022. № 8. P. 94-106. // URL: <http://www.theoreticaleconomy.ru> (08.30.2022)
13. Surnina K.S. Analysis of modern approaches to managing competitiveness in the tourism industry of the Republic of Crimea // *Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law*. 2020. № 4. P. 250-256.
14. Khairova E.A. Analysis of the current state of development of tourism in the Republic of Crimea // *Bulletin of the Altai Academy of Economics and Law*. 2020. № 10-1. P. 89-94.
15. Ministry of Resorts and Tourism of the Republic of Crimea. Statistical data. // URL: <https://crimea.gks.ru> (04.05.2023).
16. Portal KM.ru. Abstracts. Natural resources of the Crimea and problems of their rational use. // URL: <https://www.km.ru/referats/336246-prirodnye-resursy-kryma-i-problemy-ikh-ratsionalnogo-ispolzovaniya> (07.30.2014)
17. Ministry of Resorts and Tourism of the Republic of Crimea. News. // URL: <https://mtur.rk.gov.ru/ru/article/show/2228> (09.01.2021).
18. Tourism in Crimea: more money - more opportunities // *Informer*. // URL: <https://ruinformer.com/page/turizm-v-krymu-bolshe-deneg-bolshe-vozmozhnostej>.

Резник К.Н.

Кандидат технических наук,
доцент кафедры экономики, финансов и капитала,
ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет».

Коржос М.С.

Студент направления подготовки 38.04.01
Экономика (магистратура) кафедры Экономики,
финансов и капитала Федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения Высшего образования
«Российский государственный социальный университет».

Легализация параллельного импорта товаров: проблемы и возможности

Параллельный импорт - это продажа товаров, предназначенных для реализации в одной части мира, которые покупаются третьей стороной и импортируются против намерений бренда. Законность параллельного импорта часто неясна и может зависеть от незначительных деталей. Доктрина исчерпания или доктрина первой продажи - это разные названия, относящиеся к первой неограниченной продаже запатентованного предмета, которая исчерпывает контроль патентообладателя над этим конкретным предметом.

Права на интеллектуальную собственность (ПИС) часто называют набором исключительных прав, предоставляемых владельцу ПИС. В случае патентов эти исключительные права включают право изготавливать, использовать, предлагать к продаже, продавать и импортировать запатентованное. А в случае с авторскими правами эти исключительные права включают право воспроизводить, создавать производные работы, распространять, импортировать, а для определенных категорий — право на публичное исполнение и публичную демонстрацию работы. Однако эти исключительные права не являются безграничными.

Некоторые права могут быть аннулированы авторизованной продажей продукта. Это известно, как доктрина исчерпания, или доктрина первой продажи. Доктрина исчерпания прав была создана, чтобы сбалансировать монопольную власть, предоставленную владельцам ПИС, с интересами общественности, позволяя последней использовать или распоряжаться законно полученной продукцией по своему выбору без каких-либо обременений. В зависимости от того, где осу-

ществляется первая продажа, исчерпание прав подпадает под одну из двух категорий: национальное исчерпание прав или международное исчерпание прав [4].

Права предоставляются каждой отдельной страной и, как правило, имеют силу только в этой стране. Это привело к появлению множества различных правил, касающихся исчерпания прав по всему миру. В рамках национального исчерпания прав некоторые права аннулируются после продажи на внутреннем рынке продукта, на который распространяется ПИС. Для того чтобы продажа исчерпала исключительные права, она должна быть санкционирована либо владельцем ПИС, либо лицензиатом. Важно отметить, что для запатентованного продукта национальное исчерпание прав аннулирует только право на использование, предложение к продаже и продажу этого конкретного продукта. Продажа на внутреннем рынке не влияет на производство и импорт. Аналогичным образом, для продукта, защищенного авторским правом, истечение срока действия на национальном уровне аннулирует право на распространение этого продукта, но не повлияет на другие права.

Обоснование этой доктрины заключается в том, что владелец ПИС получил все преимущества ПИС от первой продажи. Таким образом, покупатель должен получить необремененные права собственности на этот конкретный продукт. Национальное исчерпание прав — это прямолинейная и бесспорная доктрина, признанная практически всеми странами. Другими словами, это концепция в праве интеллектуальной собственности, согласно которой владелец интеллектуальной собственности отказывается от определенных прав или «исчерпает» их после первого использования объекта, являющегося предметом прав интеллектуальной собственности. Например, способность владельца товарного знака контролировать дальнейшие продажи продукта, имеющего его товарный знак, обычно «истощается» после продажи этого продукта.

Доктрина «исчерпания патента» также относится к той же самой доктрине, поскольку она тесно связана с доктриной имплицитной лицензии (а иногда и смешивается с ней). Эта концепция обычно возникает в контексте параллельного импорта и, следовательно, может быть связана на национальном, региональном или международном уровнях, так что, если право становится «исчерпанным» в одной области или юрисдикции, владелец интеллектуальной собственности не сможет обеспечить соблюдение своих прав в другой области или юрисдикции [7].

Разные страны по-разному ограничивают применимость до-

ктрины исчерпания прав в отношении разных товаров. И наоборот, международное исчерпание прав является гораздо более спорной доктриной из-за ее влияния на параллельный импорт. Параллельный импорт или товары серого рынка, как их иногда называют, не являются поддельными или контрафактными товарами. Напротив, параллельный импорт – это товары, которые продаются на международном уровне владельцем патента (или лицензиатом), а затем импортируются без разрешения. Параллельный импорт может стать проблемой для брендов, и его отслеживание требует очень много времени.

Параллельный импорт - это товар, который импортируется и продается за пределами авторизованных каналов сбыта бренда, то есть на сером рынке. Это может произойти с электроникой, книгами, журналами, программным обеспечением, аксессуарами, автомобилями и многим другим. В большинстве случаев это не является незаконным, если только местные суды не примут иное решение.

В доктрине первой продажи право бренда на распространение продукта прекращается или исчерпывается, когда продукт продается впервые. После этого покупатель имеет право перепродать товар. Но когда и где покупатель может перепродать товар? Доктрина первой продажи приводит к двум принципам: национальному исчерпанию прав и международному исчерпанию прав.

При национальном исчерпании прав доктрина первой продажи применяется только к товарам в одной конкретной стране. Это означает, что, например, Reebok должен продать свой новый продукт в стране X до того, как это смогут сделать другие продавцы в стране X. Не имеет значения, выпускает ли Reebok в других странах. Если в стране X действуют национальные законы об исчерпании прав, Reebok не отказывается от своего права контролировать распространение в стране X. Но если в стране X действуют международные законы об исчерпании прав, то фирма теряет право контролировать распространение в стране X при выпуске нового продукта в любой другой стране.

Или, например, Rolex представила новые часы в США, но не в Канаде, а Канада применяет национальное правило исчерпания прав. Согласно национальному правилу исчерпания прав, канадский торговый посредник должен будет дожидаться, пока авторизованный продукт будет представлен на их собственной территории, прежде чем продавать его. До этого времени посредники не могут купить его в США и продать в Канаде, и им придется покупать у авторизованного канала в Канаде. Для них было бы незаконно продавать часы в

Канаде, если бы Rolex не продал их там.

А в условиях международного исчерпания прав этот посредник может продать новые часы Rolex в Канаде раньше, чем это делает Rolex. Он мог поехать в США, купить часы Rolex, выпущенные в США, и продать их в Канаде. Это связано с тем, что в соответствии с международным принципом исчерпания прав существует только одна «первая продажа» товара на всем мировом рынке. В этом примере продавец может купить часы Rolex на рынке США и продать их в любой другой стране, где действуют международные законы об исчерпании прав. Таким образом, одна страна может разрешить параллельный импорт без предшествующего присутствия на рынке, а другая — нет [3].

Пример мировой судебной практики. В 2015 году швейцарская часовая компания Omega подала в суд на американского ритейлера Costco за продажу своих часов Seamaster без разрешения. Costco — один из крупнейших ритейлеров в США. На часах была специальная гравировка, авторское право на которую принадлежит Omegе. Costco приобрела 117 часов у официального дилера за границей и смогла продать часы на 35% ниже розничной цены. Суды США поддержали право Costco на перепродажу часов, поскольку Costco приобрела их через авторизованный канал (даже если он находился не в США).

Это был случай применения международного принципа исчерпания прав. В соответствии с этим принципом Omega исчерпала свои права на распространение новых часов в США в тот момент, когда они продали Seamaster с гравировкой за границу. Поскольку Costco приобрела часы на законных основаниях, они имели право перепродавать их в США. Если бы суд поддержал национальный принцип исчерпания прав, Costco была бы обязана купить часы у американского канала перед их продажей. И это не единственный случай, когда Costco занимается параллельным импортом. Costco также представляет часовые бренды Citizen и Seiko, но они не указаны в качестве официальных дилеров этих брендов. Citizen предлагает пятилетнюю гарантию на все свои часы, но Costco не может предоставить ее покупателю [6].

Параллельный импорт также может иметь место, когда есть две версии одного и того же продукта. Например, существуют австралийская и британская версии журнала Top Gear. Каждый из них предназначен для своих рынков, но британская версия продается неавторизованными дилерами в Австралии.

Когда предприятие, продающее параллельно импортируемый товар, не является авторизованным дилером этого товара, оно не

может предложить гарантию производителя. В таких случаях, как книги или туалетные принадлежности, это может не иметь большого значения для покупателя. Но для электроники, часов и программного обеспечения это может быть проблемой. Эти элементы обычно требуют обновлений или обслуживания. Например, торговый посредник, базирующийся в ЕС, может обнаружить, что недавно выпущенные кроссовки Nike можно приобрести за границей по более низкой цене. Поэтому они идут к официальному дилеру за границей, чтобы купить обувь. Продажа этой обуви в ЕС будет параллельным импортом, поскольку Nike уже имеет авторизованный продукт для ЕС. При этом параллельный импорт не является контрафактным или поддельным. Обувь Nike подлинная, торговый посредник приобрел ее у авторизованного дилера, но на другой территории и больше не под контролем Nike [4].

Бренды могут продавать один и тот же товар на рынках США и Китая, но устанавливать на них разные цены. Параллельный импорт происходит, когда бизнес покупает продукт этого бренда в Китае и продает его в США или наоборот. Законность параллельного импорта зависит от доктрины первой продажи.

Легализация параллельного импорта вошла в число ответных мер, введенных Правительством России для снижения санкционного бремени, затронувшего все отрасли российской экономики. Параллельный импорт в этом случае определяется как ввоз оригинальных товаров из-за границы без согласия правообладателя или владельца товарного знака. Это определение установлено Конституционным Судом еще в 2018 году (Постановление от 13.02.2018). 29 марта 2022 г. Постановлением Правительства РФ № 506 узаконен параллельный ввоз отдельных товаров. В частности, Указ разрешил ввоз в страну оригинальных товаров иностранного производства без согласия правообладателей. Указ также отменил ответственность за параллельный импорт – положения п. 6 ст. 1359 и ст. 1487 ГК РФ перестала применяться к ряду товаров. Лишь в начале мая правительство наконец опубликовало список товаров, которые можно было ввозить из «недружественных» стран без согласования с правообладателями и владельцами товарных знаков. Среди прочих в список попали – автомобили GM, Chevrolet, Mitsubishi, Tesla, Nissan, Mercedes-Benz, BMW, Audi и др., музыкальные инструменты, игровые приставки Xbox, Playstation и Nintendo, техника Apple, Samsung, Canon, HP., Xerox, Toshiba, Dell и другие [1,2].

Минпромторг РФ мотивирует такое решение тем, что параллельный импорт не касается контрафактной продукции, так как

предполагается, что ввозимые товары будут легально приняты на рынке страны, из которой они ввозятся. Одним из принципов составления списка является защита интересов отечественных потребителей от санкционных режимов «недружественных» стран [2]. По этому поводу существует несколько обоснований. Первое состоит из того, что без легализации параллельного импорта российская экономика столкнулась бы с беспрецедентным дефицитом отдельных категорий товаров, особенно в сфере высоких технологий и чувствительных технологий. Другое предполагает, что в результате российский рынок столкнется с рекордным наплывом контрафактной продукции.

Мировая практика доказывает, что в странах, где узаконен параллельный импорт товаров, цены на отдельные позиции у неофициальных поставщиков могут быть ниже из-за отсутствия монополии владельца товарного знака. Другой аргумент заключается в том, что параллельный импорт может оставить владельцам, которые из-за санкций не могут поставлять товары напрямую на российский рынок, легальную возможность фактически поставлять эти товары через третьих лиц. Однако для владельцев товарных знаков в случаях, когда не поставка товаров в Россию является принципом и моралью, существует возможность внесения в договор с дистрибьюторами дополнительных положений, запрещающих поставку их товаров в Россию под страхом штрафных санкций. Никто не может предсказать, как долго будут действовать эти нормы о легализации параллельного импорта.

Судебная практика по защите прав интеллектуальной собственности остается прежней, за некоторыми исключениями, возникшими в связи с геополитическим кризисом.

2 марта 2022 года Арбитражный суд Кировской области отклонил иск о нарушении авторских прав британской компанией к российскому индивидуальному предпринимателю со ссылкой на то, что Великобритания ранее была признана недружественным государством по отношению к России. Поскольку суд квалифицировал требование о возмещении ущерба в России со стороны британской компании на фоне антироссийских санкций, введенных Великобританией, как злоупотребление правом. Данная позиция является скорее исключением из сложившейся судебной практики. Кроме того, есть противоположные судебные решения в отношении сторон из недружественных государств.

Арбитражный суд г. Москвы удовлетворил иск о компенсации, поданный истцом из США. Суд констатировал отсутствие основа-

ний для применения положений контрсанкционного российского законодательства, так как нарушения имели место в 2019-2020 годах. Кроме того, ни один из контрсанкционных российских нормативных актов не предусматривает освобождения от ответственности в отношении нарушений прав на товарный знак. Таким образом, при таких обстоятельствах действия истца нельзя расценивать как злоупотребление правом [8].

На основании результатов этих дел делать выводы о существенных изменениях в системе охраны иностранных правообладателей интеллектуальной собственности в России преждевременно. Дальнейшее развитие правоприменительной практики будет зависеть от решений специального и компетентного суда по интеллектуальным правам, который рассматривает дела в качестве суда кассационной инстанции.

В начале марта 2023 года многие СМИ опубликовали статьи о том, что российские власти планируют разрешить использование пиратского программного обеспечения. Однако Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций России сделало официальное заявление о том, что не одобряет легализацию пиратского ПО в связи с уходом иностранных компаний-разработчиков.

В этой связи, ожидается, что Постановление № 506 позволит Минпромторгу избирательно применять принцип международного исчерпания прав интеллектуальной собственности в отношении ряда товаров, в отличие от принципа национального исчерпания, установленного Гражданским кодексом Российской Федерации. В частности, на товары не будут распространяться следующие положения Гражданского кодекса:

- Статья 135 - действия, не нарушающие исключительных прав на изобретение, полезную модель или промышленный образец, запрещающая ввоз в Россию, использование, сбыт, продажу, осуществление коммерческих операций или хранение продукции, в которой изобретение, полезная модель или промышленный образец используются без согласия владельца ИС.

- Статья 1487 (Исчерпание исключительного права на товарный знак), запрещающая использование товарного знака третьих лиц без согласия владельца товарного знака.

Таким образом, Постановление № 506 не вводит принцип международного исчерпания прав интеллектуальной собственности в России в целом, хотя этот принцип активно поддерживается Федеральной антимонопольной службой (ФАС) России в течение многих лет, но влечет за собой внесение изменений в Гражданский кодекс

[1]. Вместо этого он предусматривает, что иностранные владельцы ИС не смогут полагаться на принцип национального/регионального исчерпания прав ИС в отношении определенных видов товаров, которые должны быть идентифицированы российскими властями, только временно, в течение 2022 года.

В этой ситуации российское правительство и частный сектор сталкиваются с беспрецедентными вызовами, требующими экстренного реагирования. Некоторые наиболее значимые проблемы легализации параллельного импорта:

- Принимаемые в настоящее время меры должны носить временный характер, чтобы обеспечить доступность на внутренний рынок РФ только такой продукции, которая не ввозится под санкционным давлением, производство которой не налажено или прекращено/приостановлено в России.

- Введение продукции в оборот возможно только в соответствии с четко установленными критериями. Важно указать, что параллельный импорт продукции не должен допускаться, если не выполняются следующие критерии: производители не остановили/приостановили производство в России и/или продолжают поставки на внутренний российский рынок; наличие в России уполномоченных иностранным правообладателем импортеров.

- Если компания не может производить и/или поставлять продукцию из-за отсутствия сырья или упаковки, по причинам, не зависящим от компании, такой компании должен быть предоставлен определенный срок, в котором разрешить ситуацию.

Возможные решения:

- установление разумного срока для решения проблем, в течение которого данное регулирование не будет применяться;

- установление возможности сохранения приоритета, если аналогичный (равноценный) товар изготовлено. Для определения эквивалентности могут быть использованы критерии, содержащиеся в законах о контрактной системе.

Параллельный импорт дает возможность изменить ситуацию с насыщенностью внутреннего рынка соответствующими товарами. Но, как следствие, это повлияет на их стоимость. Кроме того, иностранным производителям придется конкурировать с параллельными импортерами, на деятельность которых, в отличие от официальных импортеров (дистрибьютеров), они не могут повлиять. В таких условиях некоторые правообладатели могут принять решение о приостановлении в том или ином виде деятельности в РФ [5]. В этом случае нельзя исключать временного дефицита продукции та-

ких правообладателей (производителей), поскольку параллельным импортерам потребуется время для налаживания каналов поставки и обеспечения необходимого объема соответствующей продукции на российском рынке.

Таким образом, легализация параллельного импорта дает определенные возможности в условиях санкций. При принятии решения о разрешении параллельного импорта в отношении определенного товара, важно предоставить механизм его отмены в том числе исключение из списка разрешенной продукции и восстановление предыдущей процедуры ввоза, если правообладатель представляет доказательства устранения оснований для разрешения параллельного импорта. Кроме того, необходимо предусмотреть возможность регулярного пересмотра решение о разрешении параллельного импорта.

Библиографический список:

1. Бергман А.Г. Актуальные вопросы минимизации рисков в цепях поставок товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности // Логистика и управление цепями поставок. 2022. № 5 (94). С. 21-25.
2. Гринева М. В России разрешат параллельный импорт: как это скажется на рынке // Управленческое консультирование. 2022. № 11. С. 74-78.
3. Дронов С.А. Принцип исчерпания прав на товарный знак в условиях параллельного импорта // Российское предпринимательство. 2022. № 2. С. 88-89.
4. Лузина Т.В. Ценообразование во внешней торговле : учебник для вузов / Т.В. Лузина, С.С. Решетникова. — Москва: Издательство Юрайт, 2023. 278 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-07444-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. // URL: <https://urait.ru/bcode/516630> (Дата обращения: 03.05.2023).
5. Попов А.В. Доктрина исчерпания права: национальный и региональный аспекты // Закон и право. 2021. № 6. С. 46-48.
6. Савинова И.А. Судебная практика по вопросам интеллектуальной собственности // Поволжский правовой журнал. 2022. № 10. С. 31-34.
7. Чернова О.А., Комаров А.В. Зарубежный опыт легализации параллельного импорта // Экономика и бизнес. 2021. С. 90-92.
8. Юрьев А.П. Проблемы и перспективы параллельного импорта // Юридическая наука. 2022. № 8. С. 46-49.
9. Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 г. № 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы» // Правительство России: офиц. сайт. // URL: <http://government.ru> (Дата обращения: 12.04.2023).
10. Приказ Минпромторга от 19 апреля 2022 г. № 1532 «Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения подпункта 6 статьи 1359 и статьи 1487 Гражданского кодекса Российской Федерации при условии введения указанных товаров (групп товаров) в оборот за пределами территории Российской Федерации правообладателями (патентообладателями), а также с их согласия» // Гарант.ру: информационно-правовой портал. // URL: <http://base.garant.ru> (Дата обращения: 12.04.2023).

References

1. Bergman A.G. Topical issues of risk minimization in supply chains of goods containing objects of intellectual property // *Logistics and supply chain management*. 2022. № 5 (94). P. 21-25.
2. Grineva M. Parallel imports will be allowed in Russia: how it will affect the market // *Management consulting*. 2022. № 11. P. 74-78.
3. Dronov S.A. The principle of exhaustion of rights to a trademark under conditions of parallel imports // *Russian Journal of Entrepreneurship*. 2022. № 2. P. 88-89.
4. Luzina T.V. Pricing in foreign trade: a textbook for universities / T.V. Luzina, S.S. Reshetnikov. - Moscow: Yurayt Publishing House, 2023. 278 p. — (Higher education). — ISBN 978-5-534-07444-4. — Text: electronic // Educational platform Urait [website]. // URL: <https://urait.ru/bcode/516630> (05.03.2023).
5. Popov A.V. Exhaustion Doctrine: National and Regional Aspects // *Law and Law*. 2021. № 6. P. 46-48.
6. Savinova I.A. Judicial practice on intellectual property issues // *Povolzhsky legal journal*. 2022. № 10. P. 31-34.
7. Chernova O.A., Komarov A.V. Foreign experience in the legalization of parallel imports // *Economics and business*. 2021. P. 90-92.
8. Yuryev A.P. Problems and prospects of parallel import // *Legal science*. 2022. № 8. P. 46-49.
9. Decree of the Government of the Russian Federation of March 29, 2022 № 506 “On goods (groups of goods) in respect of which certain provisions of the Civil Code of the Russian Federation on the protection of exclusive rights to the results of intellectual activity expressed in such goods, and means of individualization cannot be applied, with which such goods are marked” // Government of Russia: official. website. // URL: <http://government.ru> (04.12.2023).
10. Order of the Ministry of Industry and Trade dated April 19, 2022 № 1532 “On approval of the list of goods (groups of goods) in respect of which the provisions of subparagraph 6 of Article 1359 and Article 1487 of the Civil Code of the Russian Federation do not apply, subject to the introduction of these goods (groups of goods) into circulation outside the territory of the Russian Federation by right holders (patent holders), as well as with their consent” // *Garant.ru: information and legal portal*. // URL: <http://base.garant.ru> (04.12.2023).

Никашин А.К.

*Бакалавр по направлению Мехатроника и робототехника,
Студент ИИИ (Институт искусственного интеллекта)
РТУ (Российский технологический университет) МИРЭА
(Московский институт радиотехники, электроники и автоматики).*

Корчагин А.С.

*Бакалавр по направлению Мехатроника и робототехника,
Студент ИИИ (Институт искусственного интеллекта)
РТУ (Российский технологический университет)
МИРЭА (Московский институт радиотехники, электроники и автоматики).*

Разновидности шагающих роботов

В современном мире благодаря развитию технологий робототехника получила широкое распространение как в промышленности, так и во многих других сферах деятельности человека. Несмотря на существующее многообразие, роботов принято разделять на два основных класса: на мобильных роботов, и на манипуляционных роботов. К манипуляционным роботам преимущественно относятся промышленные роботы-манипуляторы и коллаборативные роботы. Благодаря использованию манипуляционных роботов в промышленности они получили широкое распространение, и как следствие развитие манипуляционных роботов является наиболее развитой областью робототехники.

Целью исследования является проведение обзорного анализа существующих решений по созданию автономных шагающих роботов, выявлению их достоинств и недостатков. Материалом исследования служат различные отечественные и зарубежные статьи по разработке шагающих роботов [5].

Самой молодой частью робототехники являются мобильные роботы. На данный момент они подразделяются на несколько типов согласно способу их передвижения. Наиболее классическими типами мобильных роботов являются колёсные и гусеничные роботы. Это связано с относительной простотой конструкции данных роботов. К мобильным роботам относятся дроны как воздушные, так и водные. Среди всех видов мобильной робототехники воздушные дроны получили наибольшее распространение. Это связано с широким спектром задач по наблюдению или сканированию, для чего применяются воздушные дроны. Водные дроны на данный момент

лишь начинают своё развитие. Связано это с высокой сложностью конструкций и необходимостью создания полностью герметичного корпуса, а также это связано с малым спектром задач, которые требуют использования данного типа аппаратов. Так как наиболее удобная для них рабочая среда — это подводная среда, лучше всего они подходят для исследования затоплений или работы на глубине. Среди мобильной робототехники на данный момент можно выделить ещё один новый тип мобильных роботов - шагающие роботы. Данный тип мобильных роботов появился и стал актуален лишь недавно. Это связано с тем, что шагающие роботы крайне сложны как с точки зрения конструкции, так и с точки зрения управления, но несмотря на сложность, данная конструкция в ряде условий может заменить колёсных и гусеничных роботов. Основное преимущество шагающих роботов заключается в возможности передвигаться по диагоналям, описывать окружность, не меняя положения корпуса, перешагивать через препятствия, подниматься по лестницам, менять высоту и наклон корпуса относительно поверхности, и двигаться по лестнице. Это лишь небольшая часть возможностей шагающих роботов.

После того как были рассмотрены преимущества шагающих платформ следует рассмотреть разновидности, преимущества и недостатки, представленных конструкционных решений.

На данный момент широко распространены два типа шагающих платформ. Первый, это тип, который имитирует животных, в частности млекопитающих, и второй тип, который имитирует членистоногих. В основном различия между этими системами выражены в конструкции лап, их количестве, а также в ряде особенностей передвижения данных систем. В случае с конструкциями, ориентированными на имитацию млекопитающих, используются конструкции по типу «Робот-собака». Они представляют собой имитацию собак как конструктивно, так и функционально [3; 6; 8].

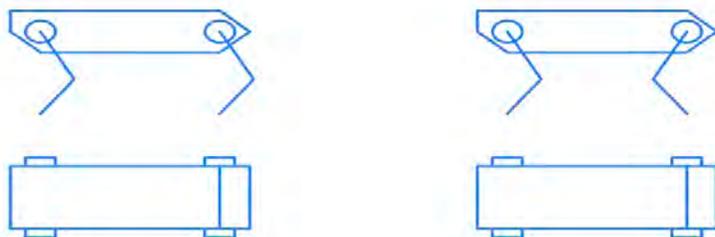


Рис. 1. Основные виды конструкций роботов собак.

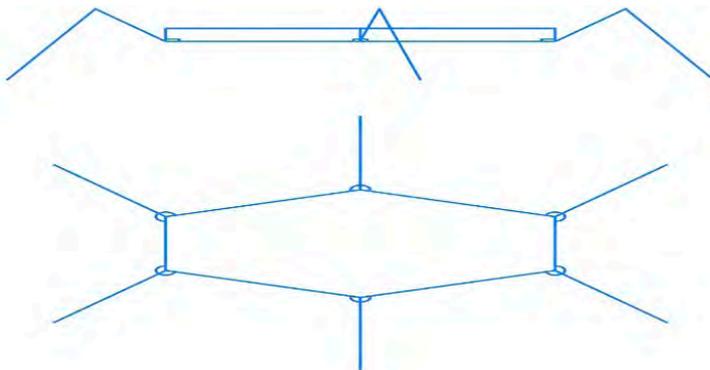


Рис. 2. Гексапод.

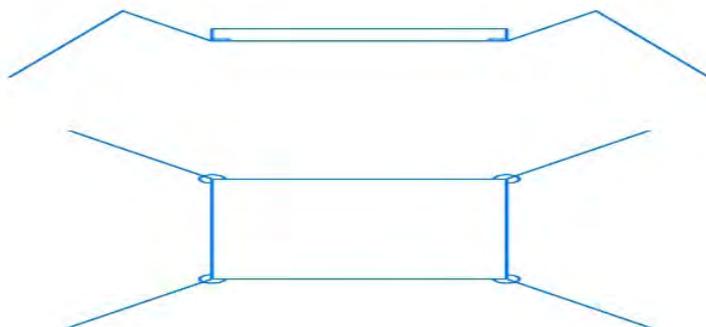


Рис. 3. Тетрапод.

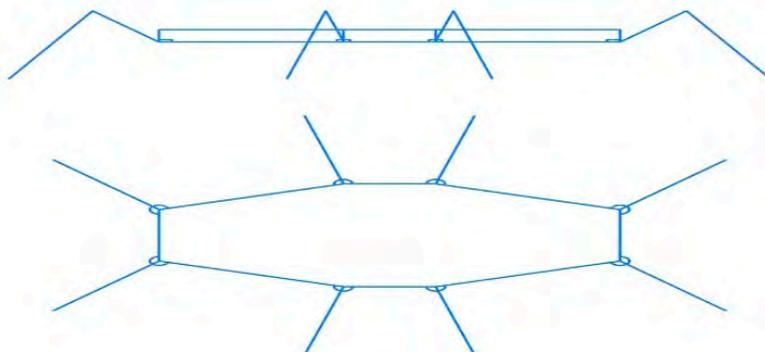


Рис. 4. Октопод.

В данном типе ШР могут различаться конструкции лап. В частности, есть два основных варианта: первый, когда все четыре лапы одинаковые, и второй, где лапы попарно одинаковые, например, на передней оси одна конструкция, а на задней другая. Подобного рода конструкции имеют преимущество в скорости и способны к бегу. В конструкции, имитирующей членистоногих, разнообразие значительно выше. Это связано с большей простотой и большим спектром полезных особенностей конструкции. В основном в конструкции платформы применяют три основных типа - квадропод, гексапод, и октопод, имеющие в соответствии с названиями четыре, шесть, и восемь лап. Самой распространённой из этих конструкций является шестилапая платформа [7; 2].

Связано это с хорошим соотношением простоты и устойчивости. В данном типе шагающих платформ можно встретить довольно большое разнообразие в конструкции лап. Это обусловлено широким спектром выполняемых задач [1; 3].

Среди таких конструкций стоит выделить три основных типа, разделённых количеством приводов. В первом случае используется два привода, что позволяет максимально упростить конструкцию, и удешевить её соответственно; во втором типе уже используется 3 привода. Это усложняет конструкцию, но позволяет использовать больший спектр движений и также позволяет лапам использоваться в качестве простых манипуляторов; и третий случай, где в конструкции используется больше трёх приводов, что позволяет достичь наилучшей подвижности, но, в связи с этим имеет наибольшую сложность и высокую цену [4; 3].

В целом можно разделить эти два основных типа ШР на разведывательный, или исследовательский, и на рабочий, или технический. Эти два типа лучше всего отражают возможные применения данных платформ и позволяют определить места их использования и степени применимости к различным задачам.

Заключение

В результате обзора были рассмотрены различные виды шагающих платформ, их преимущества и недостатки. Следует отметить, что несмотря на сложность в производстве шагающие роботы имеют множество преимуществ перед колёсными и гусеничными платформами и в будущем могут получить широкое распространение. Потенциал применения шагающих роботов выше на сложных, неподготовленных поверхностях. Шагающие роботы могут быть более успешными в использовании, чем колёсные и гусеничные, в сельской

местности, при ликвидации природных и техногенных катастроф, в военном деле и на поверхности других планет.

Библиографический список:

1. Алгоритмы передвижения для неустойчивого робота // URL: <https://studfile.net/preview/15385241/page:4/> (Дата обращения: 10.02.2023)
2. Алгоритмы и способы передвижения // URL: <https://rukikryki.ru/electo/robot/2138-sobiraem-i-zastavlyaem-begat-byudzhethnogo-geksapoda.html> (Дата обращения: 10.02.2023)
3. Алгоритм передвижения для квадропода // URL: <https://robototehnika.ru/content/article/sfericheskij-chetveronogiy-robot/> (Дата обращения: 15.02.2023)
4. Алгоритмы ходьбы для четвероногих роботов // URL: <https://robogeek.ru/interesnoe-o-robotah/shagayuschih-robotov-teper-smogut-sozdavat-dazhe-nachinayuschie-lyubiteli-robototehniki#> (Дата обращения: 10.02.2023)
5. Виды шагающих роботов // URL: https://www.keldysh.ru/papers/2013/prep2013_101.pdf (Дата обращения: 20.02.2023)
6. Инверсивная кинематика // URL: <https://izron.ru/articles/aktualnye-voprosy-tehnicheskikh-nauk-v-sovremennykh-usloviyakh-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-m/sektsiya-4-mashinostroenie-i-mashinovedenie-spetsialnost-05-02-00/modelirovanie-dvizheniya-robota-vdol-zadannoy-traektorii/> (Дата обращения: 1.03.2023)
7. Инверсивная кинематика для робота гексапода // URL: <https://oscarliang.com/inverse-kinematics-implementation-hexapod-robots/> (Дата обращения: 10.02.2023)
8. Способы передвижения шагающих роботов // URL: <http://roboticslib.ru/books/item/f00/s00/z0000016/st027.shtml> (Дата обращения: 17.02.2023)

References

1. Movement algorithms for an unstable robot // URL: <https://studfile.net/preview/15385241/page:4/> (10.02.2023)
2. Algorithms and methods of movement // URL: <https://rukikryki.ru/electo/robot/2138-sobiraem-i-zastavlyaem-begat-byudzhethnogo-geksapoda.html> (10.02.2023)
3. Movement algorithm for a quadropod // URL: <https://robototehnika.ru/content/article/sfericheskij-chetveronogiy-robot/> (02.15.2023)
4. Walking algorithms for four-legged robots // URL: <https://robogeek.ru/interesnoe-o-robotah/shagayuschih-robotov-teper-smogut-sozdavat-dazhe-nachinayuschie-lyubiteli-robototehniki#> (10.02.2023)
5. Types of walking robots // URL: https://www.keldysh.ru/papers/2013/prep2013_101.pdf (20.02.2023)
6. Inverse kinematics // URL: <https://izron.ru/articles/aktualnye-voprosy-tehnicheskikh-nauk-v-sovremennykh-usloviyakh-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-m/sektsiya-4-mashinostroenie-i-mashinovedenie-spetsialnost-05-02-00/modelirovanie-dvizheniya-robota-vdol-zadannoy-traektorii/> (Date of access: 1.03.2023)
7. Inverse kinematics for a hexapod robot // URL: <https://oscarliang.com/inverse-kinematics-implementation-hexapod-robots/> (10.02.2023)
8. Ways of movement of walking robots // URL: <http://roboticslib.ru/books/item/f00/s00/z0000016/st027.shtml> (02.17.2023)

Аннотации

Бормотова Т.М.

Ильин А.Е.

Белянский Е.Б.

Факторы, детерминирующие распространение коррупции в органах внутренних дел России

Статья посвящена анализу объективных факторов, способствующих совершению преступлений коррупционной направленности, и субъективных оценок сотрудников органов внутренних дел уровня коррупции в подразделениях МВД России.

Не претендуя на концептуальную основательность и завершенность выводов, авторы предпринимают попытку научной интерпретации данных официальной статистики, зачастую, противоречивых мнений и оценок респондентов, сопоставляя полученную эмпирическую информацию с результатами аналогичных исследований.

Ключевые слова: коррупция, органы внутренних дел, коррупционные факторы.

Антипов Е.Г.

Несколько слов об административной ответственности собственника, на земле которого произошел пожар

В настоящей работе, автор предпринял попытку проанализировать нормы действующего законодательства и правоприменительную практику в области пожарной безопасности, сопоставляя законодательной инициативе МЧС России, о возложении на собственника (пользователя) земельных (лесных) участков, то есть на государство административной ответственности, в независимости от причины пожара, наличия причинно-следственной связи между причинителем вреда и последствиями.

Ключевые слова: ландшафтные (природные) пожары, собственник, административная ответственность, суд, МЧС России.

Борлакова М.А.

Кочкаров Р.С.

Карабашева Ф.Р.

Чомаева М.Х.

Формирование информационного пространства в современных условиях

Современное значение понятия «информационное пространство» сложилось в результате эволюции концептуальной схемы различения в совокупном геополитическом пространстве областей, обладающих свойствами позволяющими рассматривать их как самостоятельные пространства со своими границами, структурой, ресурсами и особенностями взаимодействия субъектов социальных отношений. При формировании информационного пространства должны превалировать интересы личности и гражданского общества, для которых важны разнообразие мнений, источников информации, гарантии получения достоверных и надёжных сведений.

Ключевые слова: информационное пространство, информационная политика, информационное воздействие.

Степанов М.М.

**Модель выбора новых
бизнес-направлений для малого предприятия
в условиях макроэкономической нестабильности**

В статье рассматриваются важнейшие вопросы выбора новых направлений деятельности для малого предприятия при условии нестабильности во внешней среде и неопределённости. Отмечается важность использования адаптационных механизмов в такой ситуации и необходимость особо внимательного подхода к стратегической деятельности, хотя в условиях кризиса, как правило, большая часть управленцев концентрируется на решении мелких проблем. Автором статьи предложена модель выбора новых стратегических направлений развития в зависимости от прогнозных темпов роста рынка, где работает малое предприятие. В зависимости от конкурентного положения компании, наличия уникальных конкурентных преимуществ, наличия различных видов ресурсов для дальнейшего развития предлагаются стратегические альтернативы развития. Представленная модель позволяет совершить осознанный выбор нового бизнес-направления для компании. Отмечено, что при выходе в новые сегменты рынка важно учитывать не только состояние внешней среды, но и потребности целевой аудитории, наличие поставщиков, развитие конкуренции, а также мер поддержки от государства. Также акцентировано внимание на необходимости адаптации маркетинговой деятельности малого предприятия и внедрения риск-ориентированного подхода в условиях изменения стратегических целей развития.

Ключевые слова: малое предприятие, малый бизнес, бизнес-направление, угрозы внешней среды, стратегия развития.

Гуркин А.Ю.

Экономические аспекты повышения темпов роста строительной индустрии

В статье рассмотрены экономические аспекты повышения темпов роста строительной индустрии. Автор отмечает, что на современном этапе, с учетом роста ипотечного кредитования, а также повышения инвестиций в отечественную строительную сферу открылись значительные перспективы для игроков строительного рынка. Однако необходимо четко оценивать тренды развития рынка строительства, поскольку в фазе насыщения потребители будут смещать акценты приоритетов на качество оказываемых услуг и конечного продукта, и по этой причине строительные компании должны не только увеличивать темпы строительства, но и повышать степень контроля качества и безопасности. Только в этом случае может быть обеспечено долгосрочная эффективность деятельности предприятий строительной отрасли.

Ключевые слова: экономические аспекты, повышение темпов роста, строительная индустрия.

Чапкин Н.С.

Применение ChatGPT в образовании и науке

ChatGPT представляет собой новацию программного средства в виде чат-бота, в котором используется математическая модель, имитирующая искусственный интеллект для взаимодействия с человеком в диалоговом режиме. Подобная технология потенциально способна революционизировать и трансформировать существующие подходы к образованию и науке, предоставляя студентам и академическому сообществу, представляя собой мощный инструмент для доступа к информации и участия, в том числе, в образовательных и научных диалогах. Объект исследования – информационные технологии, как ключевой элемент информационного пространства. Предмет исследования – программные средства на основе математических моделей, имитирующих искусственный интеллект. Цель исследования – рассмотреть возможность и механизм использования ChatGPT в образовании и науке. В статье представлены: 1. Преимущества использования ChatGPT в образовании и науке; 2. Недостатки использования ChatGPT в образовании и науке; 3. Особенности использования ChatGPT в образовании и науке.

Ключевые слова: нейросеть, обучение, программный код, анализ данных, база данных.

Носов В.В.

Цыпин А.П.

Ретроспективный анализ развития Мали в постколониальный период

Трансформация экономики находится в поле зрения многих известных ученых уже не один десяток лет, при этом выдвигаются ряд концепций перехода к рыночной системе хозяйствования от «шоковой терапии» до Вашингтонского консенсуса, но как показывает практика они не имеют должного эффекта. В этой связи целью настоящего исследования является оценка экономического развития африканских стран в постколониальный период, как яркий пример трансформационного перехода к рыночной экономике. Для достижения поставленной цели были использованы такие общенаучные методы как анализ и синтез, исторический и сопоставление, помимо этого использовались математико-статистические методы. В качестве основных результатов можно назвать следующие моменты: освобождение африканских стран от управления развитых стран мира запустил трансформационные процессы, направленные на переход к устойчивой рыночной экономике, но не все республики в полной мере использовали имеющийся у них потенциал, что связано с рядом факторов, таких как общая дезорганизация, аграрная направленность экономики, отсутствие квалифицированных трудовых ресурсов, избыточная численность населения, неэффективное расходование международных инвестиций, непрекращающиеся военно-политические перевороты; рассмотрение исторического пути типичного представителя африканских страна, а именно республики Мали, на интервале 1960-1990 гг., показало наличие всех перечисленных причин, негативно влияющие на трансформацию ее экономики. Направления дальнейшего исследования видятся в разработке эконометрических моделей переходного периода ряда африканских стран.

Ключевые слова: трансформация экономики, переходные процессы, структура экономики, постколониальный период, динамика показателей.

Бекирова Ф.С.

Суюнова З.М.

Иммунитет государства в международном праве и его особенности

Обладая иммунитетом государство является особым участником международных частноправовых отношений. Иммунитетом пользу-

ется государство, действующее через систему своих органов, которые могут использовать иммунитет только при непосредственном осуществлении ими государственной власти. Иммунитет распространяется и на официальных представителей государства.

Ключевые слова: иммунитет государства, суверенитет, юрисдикционный иммунитет, абсолютный иммунитет, ограниченный иммунитет.

Дармилова Э.Н.

Сидаков А.М.

Урчукова С.Р.

Реализация внутренней и внешней политики Российской Федерации в сфере применения информационных и коммуникационных технологий

Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы определила направления проведения внутренней и внешней политики российского государства в области использования информационных и коммуникационных технологий, предусматривающих процесс формирования информационного общества, развития национальной цифровой экономики, обеспечения национальных интересов и воплощения стратегических национальных приоритетов.

Ключевые слова: стратегия развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы, информационные и коммуникационные технологии, информация, цифровая экономика, информационное общество.

Резник К.Н.

Диков А.А.

Железнодорожные перевозки грузов и их роль для внешней торговли страны

В данной статье раскрыта роль железнодорожного транспорта, рассмотрена ситуация по объемам перевозок за 2022 год, рассмотрены трудности путей железнодорожного сообщения, с которыми столкнулись в результате санкций.

Ключевые слова: транспорт, железнодорожные перевозки, железнодорожные пути сообщения, внешнеторговые операции, груз.

Жичкин К.А.

Носов В.В.

Жичкина Л.Н.

Киров Ю.А.

Ваганова О.Е.

Потенциал рынка нефти и газа с учетом международной ситуации

В статье рассматриваются особенности современной ситуации на мировом рынке энергоносителей с учетом влияния санкций на производство в РФ. Значительные запасы нефти и газа, мировое распределение производства, наличие производственной и транспортной инфраструктуры позволяет РФ сохранить значительную роль в мировом производстве энергоносителей, не смотря на вводимые санкции и предполагаемый потолок цен. Цель исследования – определение перспектив развития данного сектора. Результаты. В ходе исследования был проведен анализ современного состояния производства нефти и газа в РФ, состояние мирового производства энергоносителей. Выявлены основные сильные и слабые стороны данной отрасли, возможности и угрозы на перспективу. Заключение. Ситуация с добычей нефти и газа в России сейчас можно охарактеризовать как носящую хаотический характер. С одной стороны, экономика, основанная на добыче энергоресурсов, показала свою значительную устойчивость по отношению иностранной санкционной политик, с другой, по мнению экспертов, долгосрочный характер санкций может в результате повлиять на результаты деятельности предприятий нефтегазодобычи. В настоящее время Россия занимает 2 место по добыче нефти и газа, по запасам – 7 и 1 места соответственно. Предприятия нефтегазодобычи выполняют важную социальную роль, обеспечивая занятость значительного количества населения, высокие доходы, поддержание социальных объектов. Предприятия отрасли показали высокую устойчивость к внешним воздействиям в период пандемии COVID-19 и украинского кризиса.

Ключевые слова: нефть, газ, производство, численность работников, производственные мощности, экономическая ситуация.

Смирнов А.Б.

Османов М.Х.

Григорьева С.С.

Проблемы менеджмента в сфере туризма в РФ на примере Республики Крым

Статья посвящена актуальной проблеме повышения эффективности государственного и регионального менеджмента в сфере предоставления туристических услуг в России. В работе на примере Респу-

блики Крым представлена статистика туристических предприятий, туристического потока и налоговых поступлений от туризма как основных показателей эффективности менеджмента в этой сфере. Определены современные проблемы менеджмента при развитии туризма в Республике Крым и обозначены возможные методы решения.

Ключевые слова: туризм, менеджмент, эффективность менеджмента, Республика Крым, проблемы менеджмента в туризме, повышение эффективности менеджмента.

Резник К.Н.

Коржос М.С.

Легализация параллельного импорта товаров: проблемы и возможности

Исследование проблемы легализации параллельного импорта представляется важным, так как возможные логистические риски могут оказаться чрезвычайно высоки для участников внешнеэкономической деятельности. Так, вероятность задержки товара на таможенной границе и возникновение вторичных санкций, которые существенно могут повлиять на безопасность цепи поставок товара, содержащего объект интеллектуальной собственности в конечном итоге, приведет к срыву поставок и не решат вопрос насыщения внутреннего рынка важными товарами. В статье проведен анализ легализации параллельного импорта в разрезе механизма действий таможенными органами по защите прав на объекты интеллектуальной собственности. В результате сформулированы проблемы и возможности, которые возникают у участников внешнеэкономической деятельности, осуществляющих перемещение через таможенную границу товаров в рамках параллельного импорта.

Ключевые слова: параллельный импорт, легализация, локация, исчерпание права, внешнеторговая деятельность, цепи поставок, гражданское законодательство, логистика.

Никашин А.К.

Корчагин А.С.

Разновидности шагающих роботов

В статье проводится обзорный анализ существующих решений по созданию шагающих роботов, роботов-собак и паукообразных роботов. В связи с высокой скоростью появления новых технических решений в сфере робототехники статья поможет разобраться с последними разработками.

Ключевые слова: шагающие роботы, робот-собака, паукообразные роботы, роботы-манипуляторы, коллаборативные роботы.

Abstracts

Bormotova T.M.

Ilyin A.E.

Belyansky E.B.

Factors determining the spread corruption in the internal affairs bodies of Russia

The article is devoted to the analysis of objective factors contributing to the commission of corruption offenses, and subjective assessments of employees of internal affairs agencies of the level of corruption in the divisions of the Ministry of Internal Affairs of Russia.

Without pretending to conceptual thoroughness and completeness of the conclusions, the authors attempt a scientific interpretation of official statistics data, often contradictory opinions and assessments of respondents, comparing the empirical information obtained with the results of similar studies.

Keywords: corruption, internal affairs bodies, corruption factors.

Antipov E.G.

A few words about the administrative responsibility of the owner, on the ground of which the fire occurred

In this work, the author made an attempt to analyze the norms of the current legislation and law enforcement practice in the field of fire safety, comparing the legislative initiative of the EMERCOM of Russia, on the assignment of land (forest) plots to the owner (user), that is, to the state of administrative responsibility, regardless of the cause of the fire, the presence of a causal relationship between the causal harm and the consequences.

Keywords: landscape (natural) fires, owner, administrative responsibility, court, EMERCOM of Russia.

Borlakova M.A.

Kochkarov R.S.

Karabasheva F.R.

Chomaeva M.Kh.

Formation of the information space in modern conditions

The modern meaning of the concept of “information space” has developed as a result of the evolution of the conceptual scheme of distinguishing areas in the aggregate geopolitical space that have properties that allow them to be considered as independent spaces with their own borders, structure, resources and features of interaction of subjects of social relations. When forming the information space, the interests of the individual and civil society should

prevail, for which a variety of opinions, sources of information, guarantees of obtaining reliable and reliable information are important.

Keywords: information space, information policy, information impact.

Stepanov M.M.

**A model for choosing new business directions
for a small enterprise
in conditions of macroeconomic instability**

The article deals with the most important issues of choosing new areas of activity for a small enterprise under the condition of instability in the external environment and uncertainty. It is noted the importance of using adaptation mechanisms in such a situation and the need for a particularly attentive approach to strategic activities, although in a crisis, as a rule, most managers concentrate on solving minor problems. The author of the article proposes a model for choosing new strategic directions of development depending on the projected growth rates of the market where a small enterprise operates. Depending on the competitive position of the company, the availability of unique competitive advantages, the availability of various types of resources for further development, strategic alternatives for development are offered. The presented model allows you to make an informed choice of a new business direction for the company. It is noted that when entering new market segments, it is important to take into account not only the state of the external environment, but also the needs of the target audience, the availability of suppliers, the development of competition, as well as support measures from the state. Attention is also focused on the need to adapt the marketing activities of a small enterprise and the introduction of a risk-based approach in the context of changing strategic development goals.

Keywords: small enterprise, small business, business direction, threats to the external environment, development strategy.

Gurkin A.Yu.

**Economic aspects of the repeatability
of the construction industry growth rates**

The article considers the economic aspects of increasing the growth rate of the construction industry. The author notes that at the present stage, taking into account the growth of mortgage lending, as well as increased investment in the domestic construction sector, significant prospects have opened up for players in the construction market. However, it is necessary to clearly assess the trends in the development of the construction market, since in the saturation phase, consumers will shift their priorities to the quality of services provided and the final product, and for this reason, construction companies

should not only increase the pace of construction, but also increase the degree of quality control and safety. Only in this case can the long-term efficiency of the construction industry be ensured.

Keywords: economic aspects, increase in growth rates, construction industry.

Chapkin N.S.

Application of ChatGPT in education and science

ChatGPT is an innovation of a software tool in the form of a chatbot, which uses a mathematical model that simulates artificial intelligence to interact with a person in an interactive mode. Such technology has the potential to revolutionize and transform existing approaches to education and science, providing students and the academic community with a powerful tool for access to information and participation, including in educational and scientific dialogues. The object of research is information technology as a key element of the information space. The subject of the research is software based on mathematical models simulating artificial intelligence. The purpose of the study is to consider the possibility and mechanism of using ChatGPT in education and science. The article presents: 1. Advantages of using ChatGPT in education and science; 2. Disadvantages of using ChatGPT in education and science; 3. Features of using ChatGPT in education and science.

Keywords: neural network, training, program code, data analysis, database.

Nosov V.V.

Tsylin A.P.

A retrospective analysis of the development of Mali in the post-colonial period

The transformation of the economy has been in the field of view of many well-known scientists for more than a dozen years, while a number of concepts have been put forward for the transition to a market economic system from “shock therapy” to the Washington Consensus, but as practice shows, they do not have the desired effect. In this regard, the purpose of this study is to assess the economic development of African countries in the post-colonial period as a vivid example of a transformational transition to a market economy. To achieve this goal, such general scientific methods as analysis and synthesis, historical and comparison were used, in addition, mathematical and statistical methods were used. The following points can be named as the main results: the liberation of African countries from the control of the developed countries of the world launched transformational processes aimed at the transition to a

sustainable market economy, but not all republics fully used their potential, which is due to a number of factors, such as general disorganization, agrarian orientation of the economy, lack of qualified labor resources, excess population, inefficient spending of international investments, ongoing military-political coups; consideration of the historical path of a typical representative of African countries, namely the Republic of Mali, in the interval 1960-1990, showed the presence of all of the above reasons that negatively affect the transformation of its economy. Directions for further research are seen in the development of econometric models of the transition period for a number of African countries.

Keywords: transformation of the economy, transition processes, structure of the economy, post-colonial time, dynamics of indicators.

Bekirova F.S.

Suyunova Z.M.

State immunity in international law and its features

Having immunity, the State is a special participant in international private law relations. Immunity is enjoyed by the State acting through the system of its organs, which can use immunity only in the direct exercise of State power by them. Immunity also applies to official representatives of the State.

Keywords: state immunity, sovereignty, jurisdictional immunity, absolute immunity, limited immunity.

Darmilova E.N.

Sidakov A.M.

Urchukova S.R.

Implementation of the domestic and foreign policy of the Russian Federation in the field of information and communication technologies

The Strategy for the Development of the Information Society in the Russian Federation for 2017-2030 has defined the directions of the domestic and foreign policy of the Russian state in the field of the use of information and communication technologies, providing for the formation of the information society, the development of the national digital economy, ensuring national interests and the implementation of strategic national priorities.

Keywords: information society development strategy in the Russian Federation for 2017-2030, information and communication technologies, information, digital economy, information society.

Reznik K.N.

Dikov A.A.

Railway cargo transportation and their role for foreign trade of the country

International rail transport of goods is the carriage of goods by rail using the transport links of two or more countries. For the most part, rail transport is used to transport significant volumes of goods over long distances. Such transportation is effective in areas with a developed structure of railways.

Keywords: transport, rail transportation, railroad communication, foreign trade operations, cargo.

Zhichkin K.A.

Nosov V.V.

Zhichkina L.N.

Kirov Yu.A.

Vaganova O.E.

The potential of the oil and gas market, taking into account the international situation

The article discusses the features of the current situation in the global energy market, taking into account the impact of sanctions on production in the Russian Federation. Significant oil and gas reserves, the global distribution of production, the availability of production and transport infrastructure allow the Russian Federation to maintain a significant role in global energy production, despite the imposed sanctions and the proposed price ceiling. The purpose of the study is to determine the prospects for the development of this sector. Results. In the course of the study, an analysis was made of the current state of oil and gas production in the Russian Federation, the state of world energy production. The main strengths and weaknesses of this industry, opportunities and threats for the future are identified. Conclusion. The situation with oil and gas production in Russia can now be described as chaotic. On the one hand, the economy based on the extraction of energy resources has shown its significant resistance to foreign sanctions policies, on the other hand, according to experts, the long-term nature of sanctions may eventually affect the performance of oil and gas companies. Currently, Russia ranks 2nd in terms of oil and gas production, and in terms of reserves - 7th and 1st respectively. Oil and gas production enterprises play an important social role, providing employment for a significant number of the population, high incomes, and maintenance of social facilities. Industry enterprises have shown high resilience to external influences during the COVID-19 pandemic and the Ukrainian crisis.

Keywords: oil, gas, production, number of employees, production capacity, economic situation.

Smirnov A.B.

Osmanov M.K.

Grigorieva S.S.

**Problems of management in the field of tourism
in the Russian Federation on the example of the Republic of Crimea**

The article is devoted to the urgent problem of improving the efficiency of state and regional management in the provision of tourist services in Russia. Using the example of the Republic of Crimea, the article presents statistics of tourism enterprises, tourist flow and tax revenues from tourism as the main indicators of management efficiency in this area. The modern problems of management in the development of tourism in the Republic of Crimea are identified and possible methods of solution are outlined.

Keywords: tourism, management, management efficiency, Republic of Crimea, management problems in tourism, management efficiency improvement.

Reznik K.N.

Korzhos M.S.

Legalization of parallel import of goods: problems and opportunities

The study of the problem of legalization of aggregate imports is considered important, since the likely logistical risks can be extremely high for foreign foreign economic activity. Thus, the probability of delaying the goods for customs specifics and sampling of secondary cases, which can significantly increase the security of the sampling of goods, reveal intellectual property in the end to the sampling to disrupt the probability and not change the issue of saturation of the domestic market with important goods. The article analyzes the legalization of the balance of imports in the mechanism of customs duties for the protection of intellectual property rights. As a result, the problems and opportunities that are presented to foreign economic activity, their displacement through the customs procedure of goods within the framework of analytical imports, are drawn up.

Keywords: parallel import, legalization, location, exhaustion of law, foreign trade, supply chains, civil law, logistics.

Nikashin A.K.

Korchagin A.S.

Variety of walking robots

The article provides an overview analysis of existing solutions for the creation of walking robots, dog robots and spider robots. Due to the high rate of appearance of new technical solutions in the field of robotics, the article will help to understand the latest developments.

Keywords: walking robots, robot dog, spider-like robots, robot manipulators, collaborative robots.

Авторы

Антипов Е.Г. - кандидат юридических наук. Доцент кафедры кадрового, правового и психологического обеспечения. Академия ГПС МЧС России.

Бекирова Ф.С. - кандидат юридических наук, доцент кафедры государственных и административно-правовых дисциплин. Северо-Кавказская государственная академия.

Белянский Е.Б. - кандидат юридических наук. Всероссийский научно-исследовательский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации.

Борлакова М.А. - старший преподаватель кафедры общей информатики. Северо-Кавказская государственная академия.

Бормотова Т.М. - доктор социологических наук, доцент. Российский государственный социальный университет. Всероссийский научно-исследовательский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации.

Вазанова О.Е. - кандидат экономических наук, доцент кафедры Бухгалтерский учет, анализ хозяйственной деятельности и аудита. ФГБОУ ВО «Саратовский государственный технический университет имени Ю.А. Гагарина».

Григорьева С.С. - ведущий специалист по учебно-методической работе Центра организации и контроля учебного процесса заочной формы обучения, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова».

Гуркин А.Ю. - профессор базовой кафедры торговой политики ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».

Дармилова Э.Н. - кандидат исторических наук, доцент кафедры гуманитарных дисциплин. Северо-Кавказская государственная академия.

Диков А.А. - магистр, ФГБОУ ВО «Российский государственный социальный университет».

Жичкин К.А. - кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экономическая теория и экономика АПК» ФГБОУ ВО «Самарский государственный аграрный университет».

Жичкина Л.Н. - кандидат биологических наук, доцент кафедры «Агротехника, почвоведение и агроэкология» ФГБОУ ВО «Самарский государственный аграрный университет».

Ильин А.Е. - доктор юридических наук. Всероссийский научно-исследовательский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации.

Карабашева Ф.Р. - обучающаяся 2 курса. Северо-Кавказская государственная академия.

Киров Ю.А. - доктор технических наук, профессор кафедры «Сельскохозяйственные машины и механизация животноводства». ФГБОУ ВО «Самарский государственный аграрный университет».

Коржос М.С. - студент направления подготовки 38.04.01 Экономика (магистратура) кафедры Экономики, финансов и капитала Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения Высшего образования «Российский государственный социальный университет».

Корчагин А.С. - бакалавр по направлению Мехатроника и робототехника, Студент ИИИ (Институт искусственного интеллекта) РТУ (Российский технологический университет) МИРЭА (Московский институт радиотехники, электроники и автоматики).

Кочкаров Р.С. - старший преподаватель кафедры общей информатики. Северо-Кавказская государственная академия.

Никашин А.К. - бакалавр по направлению Мехатроника и робототехника, Студент ИИИ (Институт искусственного интеллекта) РТУ (Российский технологический университет) МИРЭА (Московский институт радиотехники, электроники и автоматики).

Носов В.В. - доктор экономических наук, профессор кафедры гуманитарных и социально-экономических дисциплин ФГКОУ ВО «Московская академия следственного комитета Российской Федерации»; профессор аграрно-технологического института, ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов имени Патриса Лумумбы», профессор базовой кафедры торговой политики ФГБОУ ВО «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».

Османов М.Х. - кандидат юридических наук, доцент кафедры международного бизнеса, менеджмента и туризма, ФГБОУ ВО «Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова».

Резник К.Н. - доцент, кандидат технических наук, кафедры Экономики, финансов и капитала Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения Высшего образования «Российский государственный социальный университет».

Сидяков А.М. - кандидат политических наук, доцент кафедры уголовно-правовых дисциплин. Институт деловой карьеры, филиал в Карачаево-Черкесской республике.

Смирнов А.Б. - доктор экономических наук, профессор, заведующий кафедрой международного бизнеса, менеджмента и туризма, ФГБОУ ВО «Государственный университет морского и речного флота имени адмирала С.О. Макарова».

Степанов М.М. - предприниматель.

Суянова З.М. - старший преподаватель кафедры государственных и административно-правовых дисциплин. Северо-Кавказская государственная академия.

Урчукова С.Р. - кандидат политических наук, доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин. Институт деловой карьеры, филиал в Карачаево-Черкесской республике.

Цытин А.П. - кандидат экономических наук, доцент, начальник отдела проектной деятельности и подготовки кадров высшей квалификации, ФГБОУ ИВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет».

Чапкин Н.С. - ведущий руководитель IT технологий Международного Издательского Центра «Этносоциум».

Чомаева М.Х. - обучающаяся 3 курса. Северо-Кавказская государственная академия.

Authors

Antipov E.G., Candidate of Legal Sciences. Associate Professor of the Department of Personnel, Legal and Psychological Support. Academy of GPS of the Ministry of Emergency Situations of Russia.

Bekirova F.S., Candidate of Legal Sciences, Associate Professor of the Department of State and Administrative-Legal Disciplines. North Caucasus State Academy.

Belyansky E.B., PhD in Law, All-Russian Research Institute of the Ministry of Internal Affairs.

Borlakova M.A., Senior lecturer of the Department of General Informatics. North Caucasus State Academy.

Bormotova T.M., Doctor of Social Sciences, Associate Professor. Russian State Social University. All-Russian Research Institute of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation.

Chapkin N.S., Head of IT Technologies Department of the Ethnosocium International Publishing Center.

Chomaeva M.Kh., 3rd year student, North Caucasus State Academy.

Darmilova E.N., Candidate of Historical Sciences, Associate Professor of the Department of Humanities. North Caucasus State Academy.

Dikov A.A., Master, Russian State Social University.

Grigorieva S.S., A leading specialist in the educational and methodological work of the Center for the Organization and Control of the educational process of correspondence education, Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Admiral S.O. Makarov State University of the Sea and River Fleet".

Gurkin A.Yu., Professor of the Basic Department of Trade Policy of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov".

Ilyin A.E., Doctor of Law. All-Russian Research Institute of the Ministry of Internal Affairs of the Russian Federation.

Karabasheva F.R., 2nd year student, North Caucasus State Academy.

Kirov Y.A., Doctor of Technical Sciences, professor of the department "Agricultural machinery and livestock mechanization", Samara State Agrarian University.

Kochkarov R.S., Senior lecturer of the Department of General Informatics. North Caucasus State Academy.

Korchagin A.S., Bachelor's degree in Mechatronics and Robotics, Student of the IAI (Institute of Artificial Intelligence) of RTU MIREA (Russian Technological University MIREA).

Korzhos M.S., Student of 38.04.01 Economics (Master's Degree) of the Department of Economics, Finance and Capital of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Professional Education "Russian State Social University.

Nikashin A.K., Bachelor's degree in Mechatronics and Robotics, Student of the IAI (Institute of Artificial Intelligence) of RTU MIREA (Russian Technological University MIREA).

Nosov V.V., Doctor of Economic Sciences, Professor of the Department of Humanitarian and Socio-Economic Disciplines of the Federal State Educational Institution of Higher Education "Moscow Academy of the Investigative Committee of the Russian Federation"; Professor of the Agrarian and Technological Institute, Patrice Lumumba Peoples' Friendship University of Russia, Professor of the Basic Department of Trade Policy of the Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "Russian University of Economics named after G.V. Plekhanov".

Osmanov M.K., Candidate of Law, Associate Professor of the Department of International Business, Management and Tourism, Admiral S.O. Makarov State University of the Sea and River Fleet.

Reznik K.N., Candidate of Technical Sciences, Associate Professor of the Department of Economics, Finance and Capital, Russian State Social University.

Sidakov A.M., Candidate of Political Sciences, Associate Professor of the Department of Criminal Law Disciplines. Institute of Business Career, branch in the Karachay-Cherkess Republic.

Smirnov A.B., Doctor of Economics, Professor, Head of the Department of International Business, Management and Tourism, Admiral S.O. Makarov State University of Maritime and River Fleet.

Stepanov M.M., Entrepreneur.

Suyunova Z.M., Senior Lecturer of the Department of State and Administrative-Legal Disciplines. North Caucasus State Academy.

Tsybin A.P., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Head of the Department of Project Activities and Training of Highly Qualified Personnel, Moscow State University for the Humanities and Economics.

Urchukova S.R., Candidate of Political Sciences, Associate Professor of the Department of Civil Law Disciplines. Institute of Business Career, branch in the Karachay-Cherkess Republic.

Vaganova O.E., Candidate of Economic Sciences, associate professor of the department Accounting, analysis of economic activity and audit, Yuri Gagarin State Technical University of Saratov.

Zhichkin K.A., Candidate of Economic Sciences, associate professor of the department "Economic theory and economics of agriculture", Samara State Agrarian University.

Zhichkina L.N., Candidate of Biology Sciences, associate professor of the department "Land Management, Soil Science and Agrochemistry", Samara State Agrarian University.